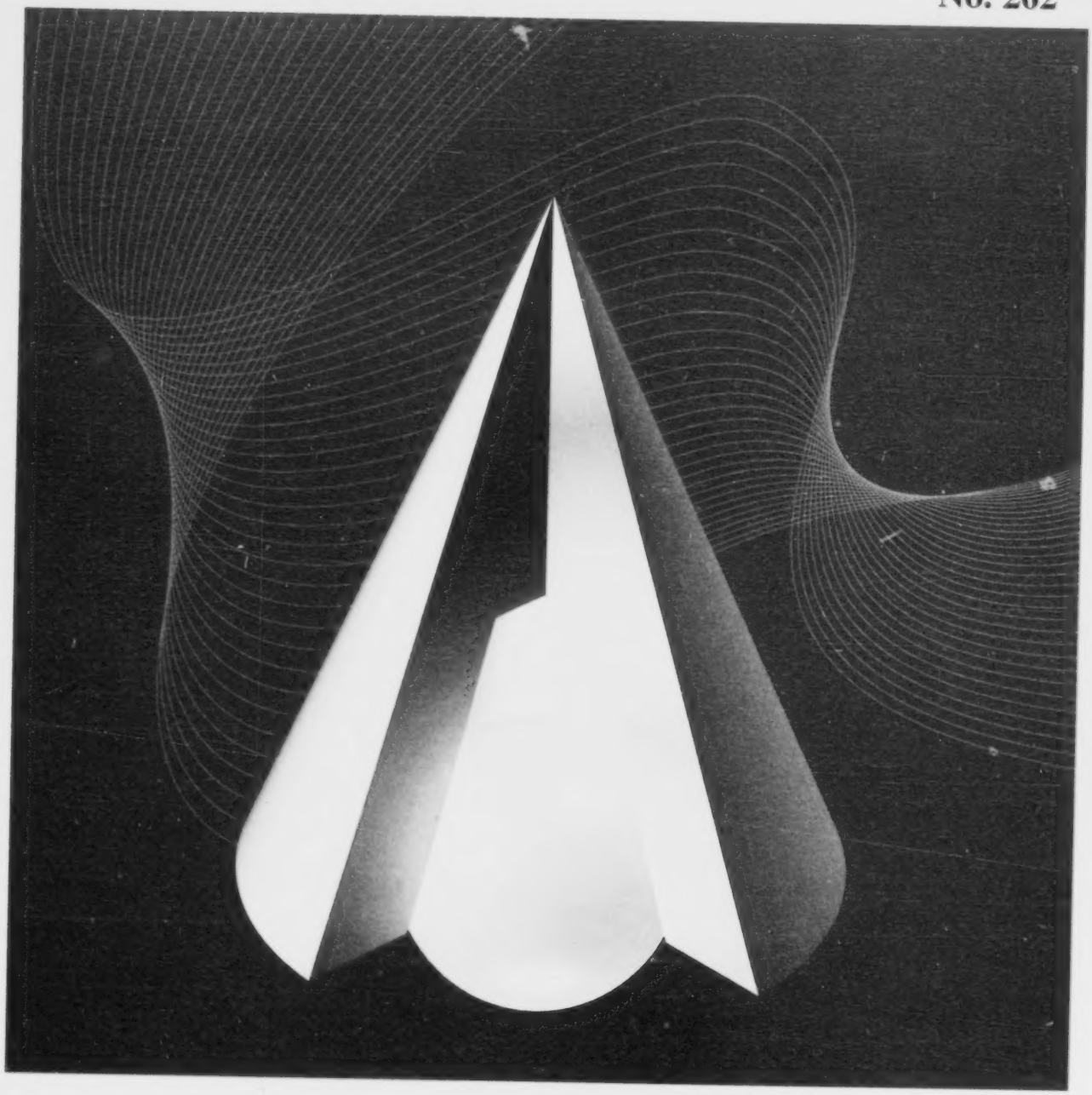
Research Paper Series

Analytical Studies

The Deteriorating Economic Welfare of Immigrants and Possible Causes: Update 2005

by Garnett Picot and Arthur Sweetman

No. 262



Statistics Canada Statistique Canada

Canada

ANALYTICAL STUDIES
RESEARCH PAPER SERIES

The Analytical Studies Research Paper Series provides for the circulation, on a pre-publication basis, of research conducted by Branch staff, visiting Fellows and academic associates. The Research Paper Series is intended to stimulate discussion on a variety of topics including labour, business firm dynamics, pensions, agriculture, mortality, language, immigration, statistical computing and simulation. Readers of the series are encouraged to contact the authors with comments, criticisms and suggestions. A list of titles appears at the end of this document.

Papers in the series are distributed to research institutes and specialty libraries. These papers can be downloaded from the Internet at *www.statcan.ca*.

Publications Review Committee
Analytical Studies, Statistics Canada
24th Floor, R-H.-Coats Building
Ottawa, Ontario, K1A 0T6
(613) 951-1804
(613) 951-1667

The Deteriorating Economic Welfare of Immigrants and Possible Causes: Update 2005

by Garnett Picot* and Arthur Sweetman**

11F0019 No. 262
ISSN: 1205-9153
ISBN: 0-662-40817-9

This is a revised version of a previously released study No.222 dated July 2004
This study incorporates more recent findings.

Business and Labour Market Analysis Division
24-F, R.-H.-Coats Building, Ottawa, K1A 0T6
*Statistics Canada (613) 951-8214
Facsimile Number: (613) 951-5403
garnett.picot@statcan.ca

and

**School of Policy Studies, Queen's University

June 2005

Published by authority of the Minister responsible for Statistics Canada

© Minister of Industry, 2005

All rights reserved. The content of this publication may be reproduced, in whole or in part, and by any means, without further permission from Statistics Canada, subject to the following conditions: that it is done solely for the purposes of private study, research, criticism, review, newspaper summary, and/or for non-commercial purposes; and that statistics Canada be fully acknowledged as follows: source (or "Adapted from", if appropriate): Statistics Canada, name of product, catalogue, volume and issue numbers, reference period and page(s). Otherwise, no part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopy, for any purposes, without prior written permission from Licensing Services, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Cette publication est disponible en français.

Note of appreciation:
Canada owes the success of its statistical system to a long-standing partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

Table of Contents

1. Introduction 4

2. The Declining Entry Level Earnings Among Immigrants 5

   2.1 Earnings declines at Entry were as Great Among the University Educated 10

3. The Deteriorating Low-Income Position of Recent Immigrants 10

   3.1 The Rise in Low-Income Rates in Canada's Largest Cities was Heavily concentrated Among Immigrants 13

4. Why the Decline in Relative Entry Level Earnings, and Rising Low-Income Among Recent Immigrants? 14

   4.1 a) The Changing Characteristics of Immigrants Entering 15

   4.1 b) Other Factors Possibly Associated with the Shift to the Newer Source Regions: Education Quality, Language Skills and discrimination 15

   4.2 The Returns to Years of Schooling and the Credentialism Issue 16

   4.3 Declining Returns to Foreign Labour Market Experience 18

   4.4 Deteriorating Labour Market Outcomes for New Labour Market Entrants in General, of Which Immigrants are a Part 19

   4.5 Fluctuations in Macro-Economic Conditions 19

   4.6 Strong Competition from the Increasingly Highly-Educated Canadian-Born 20

   4.7 Changes in Social Transfer Usage and Other Income Sources 21

5. Conclusion 21

References 23

Abstract

This paper reviews the increase in the earnings gap between immigrants and Canadian-born over the past two decades, and the current explanations of this labour market deterioration among recent immigrants in particular. The paper also outlines the rising gap in low-income rates between immigrants and non-immigrants. Like previous research, the paper concludes that the earnings gap at entry has increased for immigrants entering Canada during the 1990s, as compared to those of the 1970s. Furthermore, the gap in the low-income rate has been increasing. The rate of low income has been rising among immigrants (particularly recent immigrants) during the 1990s, while falling among the Canadian-born. The rise in low-income rates among immigrants was widespread, affecting immigrants in all education groups, age groups, and from most source countries (except the "traditional source regions"). Immigrants with university degrees were not excluded from this rise in low-income rates, in spite of the discussion regarding the rising demand for more highly-skilled workers in Canada. As a result of both rising low-income rates among immigrants, and their increasing share of the population, in Canada's major cities virtually all of the increase in the city low-income rates during the 1990s was concentrated among the immigrant population.

Also reviewed here are the explanations discussed in the literature for the deterioration of immigrant economic outcomes. Three major sources are identified as being empirically important, all of which follow from declining labour market outcomes. First, the change in the characteristics of immigrants (e.g., from different source regions, rising levels of educational attainment, etc.) appears to have accounted for about one-third of the increase in the earnings gap at entry (i.e., the gap between immigrants and comparable Canadian-born). Second, decreasing economic returns to foreign work experience appears to play an equally large role. Third, there has been a general decline in the labour market outcomes of all new entrants to the Canadian labour market, and when new immigrants arrive in Canada they, regardless of age, appear to face a similar phenomenon. Other possible explanations are also discussed. Importantly, one potential factor that does not appear to be behind the decline is a reduction in the economic return to education. Immigrants, on average, do have a somewhat lower return to education obtained prior to immigrating (although not to education obtained once in Canada), but this has not changed much over the past two decades.

Keywords: immigrants, poverty, earnings, assimilation, immigration

1. *Introduction*

Host countries such as Canada look to the skills and initiative of immigrants to promote economic growth. Immigrants, in turn, look to the host country for opportunities to gainfully employ their skills and abilities. These considerations are particularly important when immigrants are highly educated. Host countries are increasingly seeking highly-educated immigrants to drive economic growth in the "knowledge-based" economy, and immigrants look to use their higher education levels to achieve high economic standards of living.

Immigrants arriving in Canada during the late 1990s were definitely highly educated. In 2001, fully 42% of adult "recent" immigrants (those arriving during the previous five years) had a university degree, and a historically high 54% entered under the "economic" admissions class (only 31% in the family class). The situation was very different, twenty years earlier. In 1981 only 19% of recent immigrants had degrees, and during the early 1980s, 37% entered in the "economic" class, with 43% in the family class. Immigrants of the late 1990s were increasingly selected because of their potential contribution to the Canadian economy.

However, if immigrants are unable to convert their training to productive use, the expectations of both the host country and the arriving immigrants remain unmet. Immigrant contributions to the host country, which are central to the economic justification for relatively open immigration policies, may not be fully realized. In light of these considerations, there is considerable concern regarding the deteriorating economic outcomes among recent immigrants over the past two decades.

The analysis of employment *earnings* of immigrants is the most studied area of immigrant economic integration in Canada. Early findings indicated that newly arrived immigrants had lower earnings than comparable non-immigrant workers, but their initial earnings gap narrows significantly as they adjust to the labour market in the receiving society (Chiswick, 1978; Meng, 1987). More recent research suggests that the initial earnings gap may not close as quickly as earlier thought, even among groups entering during the 1970s (Hum and Simpson, 2003). Whatever the earnings gap at entry, and in the years following entry, during, say, the 1970s, these gaps increased in the 1980s and 1990s. Subsequent research indicated an emerging trend during the early 1980s of declining earnings among successive waves of immigrants relative to the Canadian born (Bloom and Gunderson, 1991; Abbott and Beach, 1993). A number of studies then asked if the decline was associated primarily with recessions, or the changing mix of immigrants by source country, and if this decline had abated during the late 80s (McDonald and Worswick, 1998; Baker and Benjamin, 1994; Grant 1999). More recent studies have concluded that the decline in entry level earnings of immigrants did continue through the early 1990s (Reitz, 2001). Research studies initiated by the research groups of Citizenship and Immigration, and Statistics Canada, using even more recent data, observe relatively little improvement during the late 1990s (Green and Worswick, 2002; Frenette and Morissette, 2003). Some studies note that although there has been a large decline in entry level earnings, the rate of growth in earnings with years in Canada is faster than among earlier cohorts (Li, 2003).

As important as studies of employment earnings are, they provide only part of the picture. They exclude the unemployed and those out of the labour market. They also exclude changes in all

sources of income other than earnings, such as social transfer benefits. During periods of deteriorating labour market outcomes such studies may underestimate the decline, in particular because they exclude the effects of possibly rising unemployment or the discouraged worker effect.

This paper briefly reviews the earnings decline among immigrants through the 80s and 90s. To provide a better overview of economic welfare outcomes among immigrants, the paper also reviews low-income trends among immigrants, recent immigrants in particular. The low-income rate[1] is a simple yet comprehensive measure of changing economic welfare among families at the bottom end of the income distribution. It reflects changes in unemployment, earnings, social transfers and other income sources.

This paper focuses on the late 1990s, a particularly important period. Given the increasing "economic" nature of immigration and the very significant economic recovery in the late 1990s (as unemployment fell from 9.4% to 6.8% between 1995 and 2000), one might have anticipated a marked improvement in immigrant economic outcomes. If the deterioration was simply related to the recessions of the early 1980s and 1990s, then by 2000 there may well have been a return to the better outcomes observed in the late 70s. The late 1990s is in this sense a sort of watershed; a period during which one looks for a return to the "good old days" of immigrant labour market outcomes. This paper also focuses on outcomes of highly-educated recent immigrants. One might expect this group to convert their training to productive use during a period of rapid economic growth, the expansion in the information and communications technologies sector, and the general expansion in the knowledge-based economy.[2]

This summary paper draws on the findings from two papers in particular, Picot and Hou (2003) and Frenette and Morissette (2003). The conclusion summarizes some of the more prevalent possible explanations, from various papers, for the declining outcomes of entering immigrants. The results reported are based on data from the 1981, 1986, 1991, 1996 and 2001 censuses.

2. *The Declining Entry Level Earnings Among Immigrants*

In spite of the increasingly economic nature of immigration during the late 1990s, earnings among male adult "recent" immigrants who worked full-time full-year fell by 13% between 1980 and 2000, two years that are in roughly the same position in the business cycle (Frenette and Morissette, 2003). Among recent female immigrants earnings rose 6%. During the same period, earnings among Canadian-born working full-time full-year rose by 10% for men, and 11% for women.

These numbers can be put in a longitudinal perspective by focusing on particular entry cohorts of immigrants. These cohorts consist of immigrants who entered Canada during a five-year period,

1. The proportion of the population with family incomes below Statistics Canada's Low-Income Cutoff (LICO), fixed at the 1992 level, and adjusted only for changes in the CPI. Hence, over the period of study this is a "fixed", not a relative low-income measure.

2. The "high-knowledge" sector was the fastest growing sector during the late 90s; employment grew by 28.6% compared to 6.4% for the economy as a whole.

say between 1975 and 1979, or 1990 and 1994. The earnings of the immigrants in each cohort are computed (as a proportion of the earnings of the Canadian-born) for the cohort after one to five years in Canada, six to ten years in Canada, and so on. In this way, one can determine: (a) the extent to which the earnings gap at entry between immigrants and Canadian-born is reduced with years spent in Canada, and (b) whether the earnings gap at entry is increasing.

The horizontal axis of each of the four plots in Chart 1 measures years since immigration, and the vertical axis measures earnings relative to some group of Canadian born workers. Relative earnings are represented as a proportion. When the proportion is, say, 0.9, immigrants earn 90% of what the Canadian born do, whereas when it is 1.0 the two groups have the same earnings. Each cohort is followed over time in Canada using data from the censuses that are conducted every five years.

Chart 1 suggests that the earnings gap for the cohort of the late 1970s was more than closed after twenty years in Canada. After 21-25 years adult immigrants working full-time full-year earned about 8% more than the Canadian born (both men and women). However, the earnings gap at entry has been increasing with successive cohorts. Among men, the cohort of the late 1970s earned 90% of that of the Canadian-born at entry[3] and among the early 1990s cohort, this number had fallen to 67%. Among the late 1990s cohort, however, the entry earnings gap appears to have been reduced significantly (compared to the early 90s cohort, for example), as recent immigrants earned 77% of that of the Canadian-born. The gap remained much greater than in the 1970s.

However, these charts compare all Canadian-born with all immigrants. We know that these two groups are very different regarding characteristics that affect their earnings potential. In particular, immigrants have been more highly educated than Canadian-born for many years, and their education level has increased rapidly, particularly during the late 1990s. A more appropriate analysis compares recent immigrants to "like" Canadian-born, along dimensions such as age, education, visible minority status, marital status and region of employment (including major city). This is typically done within a regression format that computes the log of the ratio of the earnings of immigrants to those of the Canadian-born. The results of such an analysis by Frenette and Morissette (2003) are given in Chart 2. The log earnings ratio is an approximation of the earnings of immigrants as a proportion of those of comparable Canadian-born when the differences are small (say 10% to 20%), but when they become large (say 40% to 50%) the log (earnings ratio) over-estimates the percentage difference.

This analysis provides a somewhat different picture (panel A of Chart 2). As in Chart 1, the earnings gap has been increasing significantly with each successive cohort, both at entry and after many years in Canada. However, this increase is greater after accounting for the differences between immigrants and Canadian-born. Among males, the log earnings ratio at entry declined from .83 among the late 70s cohort to .55 among the early 90s cohort. Furthermore, in this analysis, one sees only a minor improvement in the earnings gap at entry between the cohorts of the early and late 1990s (log earnings ratio increased from .55 to .60). The relatively little improvement seen here compared to Chart 1 is likely because the late 90s cohort was much more highly educated. After accounting for this higher education level and the associated higher

3. i.e., earnings of immigrants in Canada for 5 years or less.

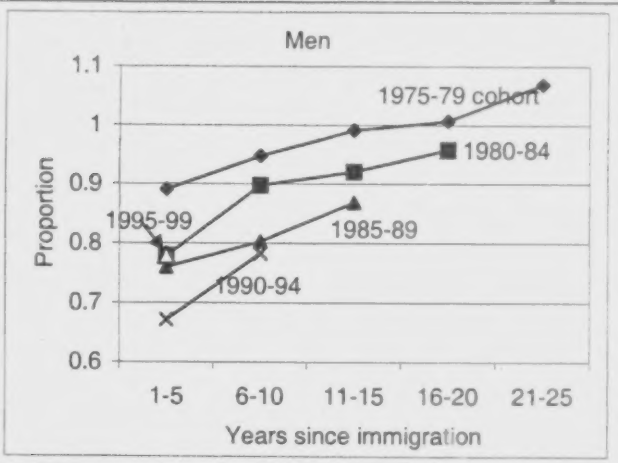
earnings expectation, little improvement in entry level earnings is observed. The earnings gap at entry remained much greater than among the cohorts of the 1970s or 1980s.

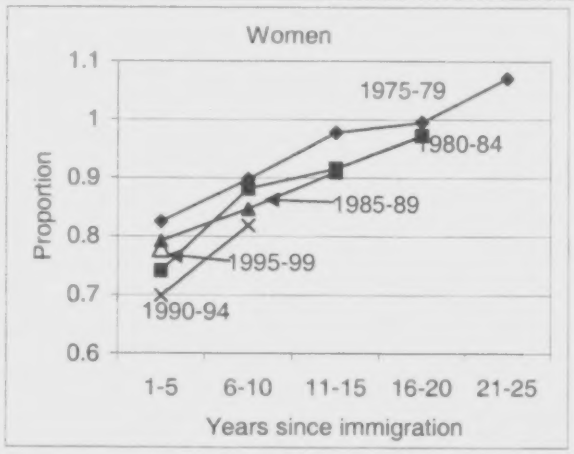
As noted earlier, the traditional "economic assimilation" story among immigrants is that they earn less at entry, but after a number of years in Canada the earnings gap with comparable Canadians narrows, or disappears (Carliner, 1981; Chiswick, 1978; Borjas, 1985; Meng, 1987). In Chart 2, the traditional pattern is observed among cohorts entering in the late 1970s, but this is the last cohort to display any signs of eliminating the earnings gap after many years in Canada. Even among this cohort, earnings do not surpass the earnings of the Canadian-born (as they did in Chart 1), but they do almost catch-up, reaching about 97% of the earnings of "like" Canadian born after more than 20 years (Chart 2). But among the more recent cohorts, elimination of the earnings gap will be more difficult. The cohorts entering during the 1980s, even after 16 to 20 years in Canada were earning approximately 85% of their Canadian counterparts (Chart 2). For the 1990s cohort, after 6 to 10 years in Canada, the early 1990s cohort was earning roughly 70% (log earnings ratio of .7) of Canadians. It is not clear that they can "catch-up" to Canadians in 20 years. Again, the pattern is similar for women.

However, it is important to note that the greater the earnings gap at entry, the faster the improvement in earnings (Chart 2). Hence, the rate of improvement in earnings (i.e., the slope of the line in Chart 2) was much greater among the 1990-1994 cohort than the 1980s cohorts. In spite of this, however, earnings remained lower among the more recent cohorts than among earlier cohorts, no matter how long they had been in Canada.

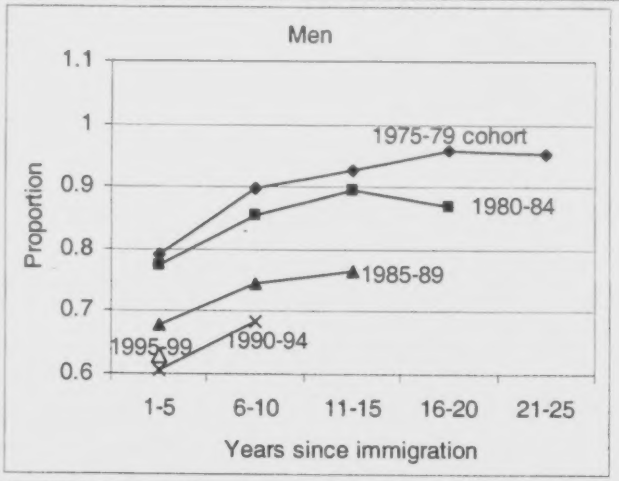
Chart 1: Earnings of Immigrants as a Proportion of Those of Canadian-Born
- no controls for differences between the two populations -

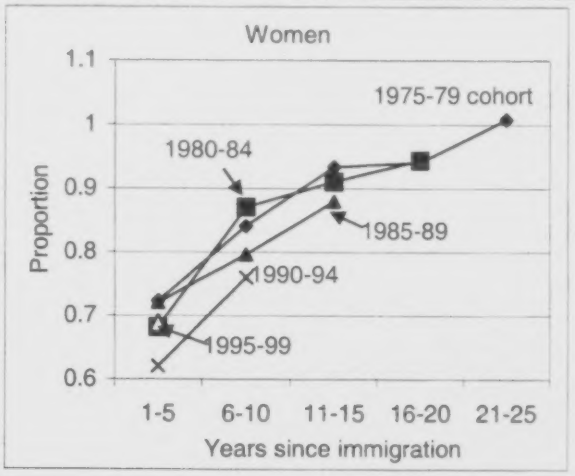
A. Full-time Full-year Workers Aged 16 to 64





B. University Bachelors Degree Graduates, FTFY Aged 16-64

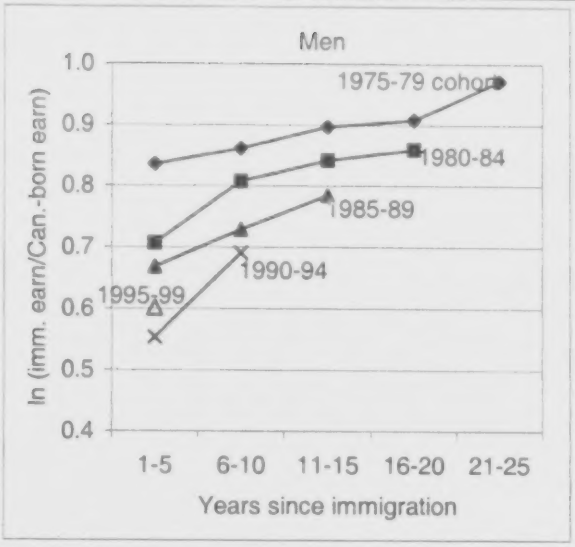


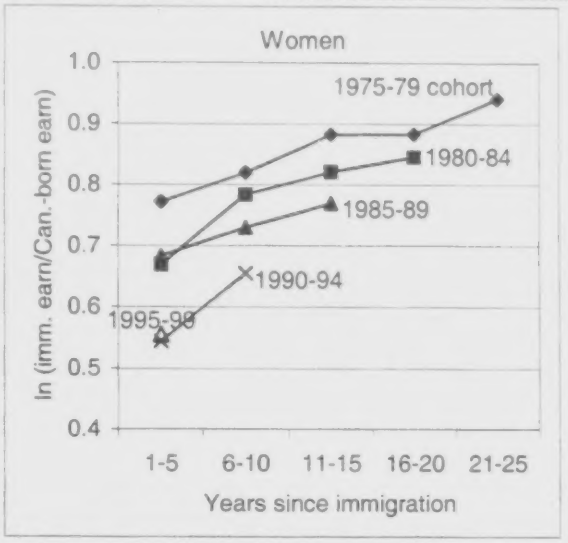


Source: Frenette and Morissette, 2003

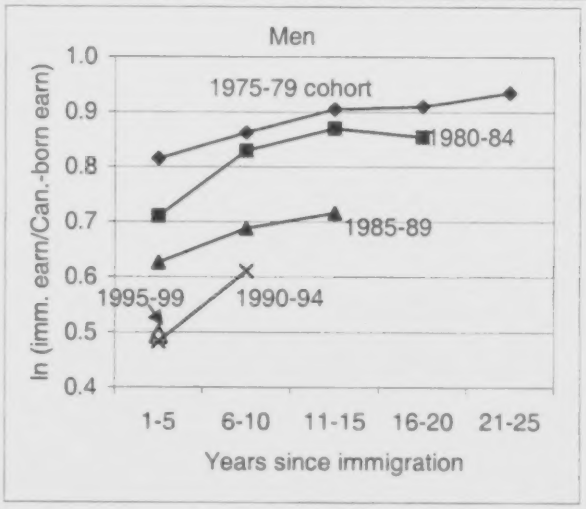
Chart 2: Log Earnings* Ratio**: Earnings of Immigrants Compared to Those of Comparable Canadian-Born

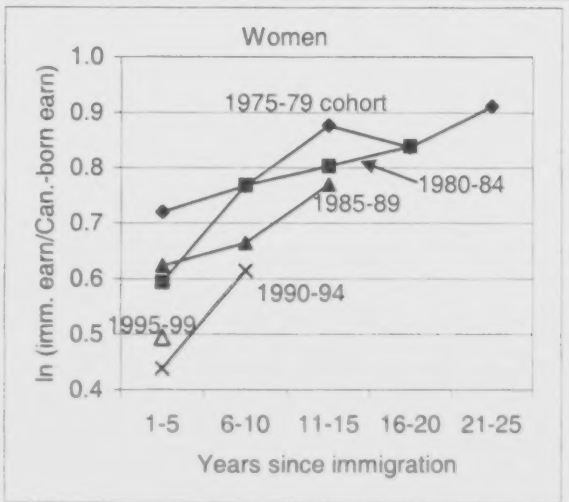
A. Full-time Full-year Workers Aged 16 to 64





B. University Bachelors Degree Graduates, FTFY Aged 16-64





* Predicted values based on a model controlling for education, estimated work experience, visible minority status, marital status, and regions (including the major cities).

** The ln (immigrant earnings/Canadian-born earnings). For small differences in earnings (10% to 20%), the ln earnings ratio is an approximation of the earnings of immigrants as a proportion of those of Canadian-born. For large differences (e.g., 40% to 50%), the log earnings ratio tends to overestimate the percentage difference.

Source: Frenette and Morissette, 2003

2.1 *Earnings declines at Entry were as Great Among the University Educated*

The bottom panels of Charts 1 and 2 display similar results for immigrants with bachelors degrees. Among men working full-time full-year, immigrants entering during the late 70s earned about 82% of their Canadian-born counterparts (log earnings ratio of .82, controlling for estimated years of work experience, and geographical region of employment). By the 1990s, the log earnings ratio had fallen to around .5. Some minor improvement was observed between the early and late 1990s, but relative entry level earnings remained well below that of the cohorts of the 1970s or 1980s. Once again, the pattern is similar for women. "Recent" immigrant university graduates were increasingly unable to convert their education and experience into earnings in the way that earlier cohorts had. As with all immigrants, however, the larger the earnings gap at entry, the faster the growth in earnings (with years spent in Canada).

3. *The Deteriorating Low-Income Position of Recent Immigrants*

Earnings represent the major income source for most families, so it is not surprising that the decline in relative entry level earnings is reflected in the low-income rates. The proportion of recent immigrants with family incomes below the low-income cutoff[4] rose from 24.6% in 1980, to 31.3% in 1990, and 35.8% in 2000. These years are roughly at business cycle peaks, and hence are reasonable indicators of longer-term trends. During this period, the low-income rate among the Canadian-born fell, from 17.2% in 1980 to 14.3% in 2000. Hence, it was not a general deterioration in economic conditions affecting all Canadians that was responsible for the rising low-income rates. Recent immigrants had low-income rates 1.4 times that of Canadian-born in 1980, and by 2000 this had increased to 2.5. There was improvement between 1995 and 2000 in the low-income rate among recent immigrants (falling from 47.0% to 35.8%). However, most of this change did not represent a longer-term trend in improved outcomes, but simply the expected decline during a very strong economic recovery. The *relative* low-income rate of recent immigrants (relative to Canadian born), improved only marginally (falling from 2.7 to 2.5 times higher). This deterioration in low-income rates over the past 20 years was not restricted to recent immigrants. It was observed among all immigrant groups, no matter how long they have resided in Canada (Table 1), with the exception of immigrants living in Canada for more than 20 years.

Table 1. Low-income rates by immigration status, Canada, 1980-2000

			Low-income rate* Years of residence in Canada						Low-income rates relative to Canadian-born Years of residence in Canada					
	Total population	Non-immigrants	All immigrants	<= 5	6 - 10	11-15	16-20	> 20	All immigrants	<= 5	6 - 10	11-15	16-20	> 20
1980	0.171	0.172	0.170	0.246	0.187	0.144	0.147	0.167	1.0	1.4	1.1	0.8	0.9	1.0
1985	0.187	0.185	0.193	0.342	0.260	0.198	0.159	0.165	1.0	1.8	1.4	1.1	0.9	0.9
1990	0.155	0.151	0.171	0.313	0.242	0.190	0.152	0.126	1.1	2.1	1.6	1.3	1.0	0.8
1995	0.191	0.176	0.247	0.470	0.353	0.272	0.221	0.155	1.4	2.7	2.0	1.6	1.3	0.9
2000	0.156	0.143	0.202	0.358	0.283	0.227	0.191	0.133	1.4	2.5	2.0	1.6	1.3	0.9

* After transfer, before taxes; based on the 1992 LICO updated for change in CPI only.
Data sources: the 1981 to 2001 Censuses (20% sample data);
Source: Picot and Hou, 2003

4. Statistics Canada's after transfer, before tax LICO (Low-Income Cutoff) is used, since taxes paid are not available in the census data.

The deterioration in family economic welfare among recent immigrants may have been concentrated among particular groups. However, Picot and Hou (2003) concluded that, by and large, this was not the case. The increasing low-income rate was observed among all education groups, all age groups, all family types, and those whose home language was either French/English, or "Other". Source region was the one dimension along which some differences were observed. The low-income rate actually fell between 1980 and 2000 among recent immigrants from a few source regions, such as the U.S., Western Europe, Southeast Asia, and the Caribbean (even after controlling for differences over cohorts in education, home language, family type, and age). However, among the source regions from which three quarters of all recent immigrants originated in 2001, rates were rising (Table 2). This included most parts of Asia, Northern, Eastern and Southern Europe and Africa. These results suggest that some factor (e.g., recognition of work experience or schooling, language skills, school quality, etc.) associated with source regions may play a significant role in the declining economic outcomes of immigrants. More of this later.

Table 2: Percentage Change in the Low-Income Rate, 1980-2000, by Source Region

Source region	Raw data	Controlling for age, education, language, family type
Southeast Asia	-35%	-25%
Western Europe	-24%	-16%
U.S.	-18%	-12%
Caribbean	-2%	-5%
South & Central America	-2%	+1%
Northern Europe	+14%	+24%
Eastern Europe	+22%	+34%
Western Asia	+52%	+64%
Southern Europe	+61%	+115%
East Asia	+68%	+90%
South Asia	+82%	+86%
Africa	+121%	+94%

Source: Picot and Hou, 2003

Given the widespread nature of the rise in low income, it is not surprising that Picot and Hou (2003) conclude that less than one-half, and quite possibly much less, of the rise in low-income rates among recent immigrants was associated with their changing characteristics as measured in the census data. They could not be more precise because of limitations of the analytical techniques used to determine this effect. The paper focused on the changing mix of immigrants by source region, education, home language, age, and family status. More is said of this finding in the summary discussion at the end of this paper.

Just as the earnings results reported above focused on university graduates, so too did the low-income analysis. Although recent immigrants with university degrees had lower levels of low-income than, say, those with a high school diploma, the rate of increase in low-income during the 1990s was higher among the university-educated immigrants. Among adults with high school

graduation as the highest education level, the rate rose 25%. Among university-educated *recent* immigrants, it rose from 19.1% in 1990 to 27.5% in 2000 (Table 3), an increase of 44%. And there seemed to be no major difference by degree type. Among engineering and applied science degree holders aged 24 to 44, low-income rates rose from 14.7% in 1990 to 24.2% in 2000, in spite of the technology boom that was in place leading up to 2000. In 1990, these recent immigrant degree holders had low-income rates 4.6 times that of their Canadian-born counterparts, by 2000 this was 7.0 time higher. Similar stories are observed for other disciplines. For example, among prime age recent immigrants with teaching, social sciences and commerce degrees, rates rose from 18.2% to 27.7%.

Table 3: Low-Income Rates Among Recent Immigrants Aged 25 to 65, by Education Level

Highest education level	1990	2000	% change in rate, 1990-2000
Less than high school	34.3	38.4	13.1%
High school graduate	31.0	38.8	25.2%
Some post-secondary	26.4	33.7	27.6%
University degree	19.1	27.5	44.0%

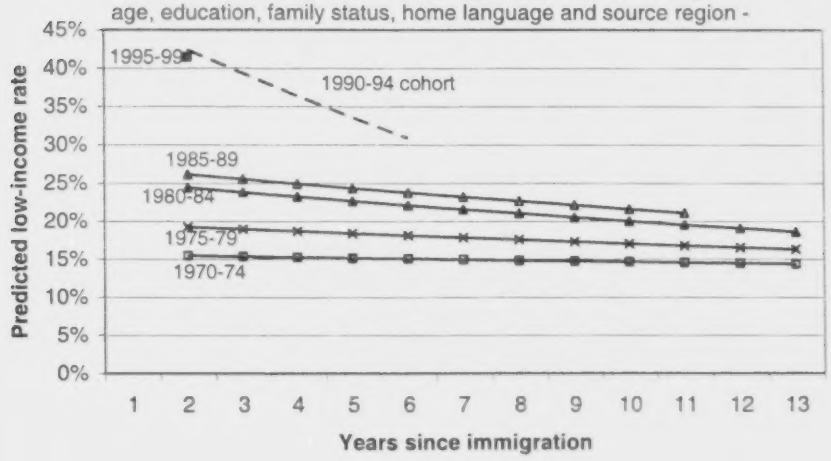
Source: Picot and Hou, 2003

The focus to this point has been on the outcomes for immigrants at entry. What happens as they reside in Canada for a number of years? It was noted earlier that the earnings gap (with Canadian-born) does narrow.

Similar patterns are observed regarding low-income rates. Chart 3 shows the predicted low-income rate at entry for cohorts entering between the early 1970s and late 1990s, as well as the change in this rate with years since immigration (based on a regression model that accounts for differences among cohorts in education, age, marital status, home language and family type). Rates do fall with years since immigration, and perhaps more importantly, the higher the low-income rate at entry, the faster the decline (improvement) in the rates. Hence, there are signs that there is some "catch-up" among the 1980s and 1990s cohorts with earlier cohorts regarding low-income rates. However, in no way is the gap between these groups erased. The low-income rate among immigrants entering during the 1980s and early 1990s remains well above that of earlier immigrants, no matter how long they have been in Canada.

Chart 3. Predicted Low-Income Rates of Immigrants, Various Cohorts

- based on regression model controlling for differences among cohorts in age, education, family status, home language and source region -



Source: Picot and Hou, 2003

3.1 The Rise in Low-Income Rates in Canada's Largest Cities was Heavily concentrated Among Immigrants

A dichotomy appears to have developed regarding low-income rates in Canada, rising among immigrants, and declining among Canadian-born. Overall, the low-income rate among Canadian born fell from 17.2% to 14.3% between 1980 and 2000. Even among groups that one traditionally associates with low-income issues, the rate has been falling. Over the same period, the low-income rate fell by 12.5 percentage points among Canadian-born seniors, by 16 percentage points among lone-parent families, and remained virtually unchanged among Canadian-born young families. As noted earlier, among immigrants (with the exception of those in Canada for more than 20 years) the rate rose.

This fact, combined with the fact that immigrants, particularly recent immigrants, constitute a rising share of the population of the major cities in Canada, suggests that any change in the low-income rate in these cities may be heavily concentrated among immigrants. Picot and Hou (2003) confirm that this is the case. In Canada's three largest cities, where the vast majority of recent immigrants settle, the low-income rate increased between 1990 and 2000. It rose 1.9 percentage points in Toronto, 3.1 points in Vancouver, and only 0.3 points in Montreal. This was in spite of the fact that economic conditions in these cities were similar or much stronger in 2000 compared to 1990. The unemployment rate declined from 10.5 to 7.7 in Montreal, from 7.5 to 5.9 in Vancouver, and rose marginally from 5.2% to 5.5% in Toronto.

In this environment, virtually all of the rise in the low-income rate was concentrated among the immigrant population (Table 4). Two factors contribute to this upward pressure on the cities low-income rate: (1) the fact that immigrants constituted an increasing share of the population (recent

immigrants in particular), and they traditionally have had higher low-income rates than the population in general, and (2) the rise in the low-income rate among immigrants. Combined, these factors tend to increase Toronto's low-income rate by 2.8 percentage points between 1990 and 2000 (Table 4). Most of this increase was associated with immigrants who had been in Canada ten years or less. This tendency towards an increase in the city's rate was somewhat offset by a decline in rates among the Canadian-born, which tend to reduce the cities low-income rate by 0.9 percentage points. The end result was an increase in Toronto's low-income rate of 1.9 percentage points. A similar story holds for the other two cities. In Vancouver, the changing low-income position among immigrants (and their increasing population shares) tend to push up the cities low-income rate by 4.7 percentage points. This was partially offset by changes among the Canadian-born population, which reduced the rate by 1.7 points, resulting in a rise of 3.1 points for the city overall.

Table 4: Change in Low-Income Rate in Canada's Three Largest Cities, 1990-2000

		Change associated with*:	
City	Change in cities low-income rate	Non-immigrants	Immigrants
Toronto	1.9 percentage point	-0.9 p.p.	2.8 p.p.
Vancouver	3.1 p.p.	-1.7 p.p.	4.7 p.p.
Montreal	0.3 p.p.	-1.1 p.p.	1.4 p.p.

* The change associated with immigrants can result from both the rising share of immigrants (particularly recent immigrants) in the cities, as well as the rise in low-income rates among immigrants. Each group-specific change is its contribution toward the overall city rate.

Source: Picot and Hou, 2003

For Canada as a whole, there was little change in the low-income rate during the 1990s. This was the result of two offsetting trends; changes among the Canadian-born tend to push down the rate by 1.0 percentage points, and changes among immigrants tended to increase it by 1.0 points.

However, one should recall that we are discussing *change* in low-income rates. If one concentrates on the *level* of low-income, immigrants still hold a minority, although increasing, position. In 2000, 28.5% of the low-income population were immigrants, up from 20% in 1980.

4. *Why the Decline in Relative Entry Level Earnings, and Rising Low-Income Among Recent Immigrants?*

Researchers have, for some time, been attempting to determine the cause of the decline in entry level earnings in particular. There is no shortage of possible explanations, however not all have been found to be empirically important. While we do not fully understand the mechanisms by which earnings have fallen, several recent studies are in broad agreement that particular issues have sizeable impacts while other issues are less important. This short outline can do justice to neither the economically significant explanations, nor to the various other related issues that have been explored, and interested readers are advised to read the papers referenced for fuller

explanations. It is also worth mentioning at the outset that these various explanations are neither exhaustive nor mutually exclusive. Moreover, we are primarily interested in explaining a *decline* – some factors may be associated with poor outcomes, but if there has been no change in the level of the factor, or the way it is remunerated in the labour market, it cannot be said to be associated with the decline.

4.1 a) The Changing Characteristics of Immigrants Entering

As is well known, immigrants are entering Canada from very different countries now than was the case in, say the 1970s. Between 1981 and 2001, a decreasing share of immigrants came from the U.S, Northern Europe, Southern Europe, the Caribbean, South and Central America, and Southeast Asia. The share of "recent" immigrants from these areas fell from 65% to 28%. Regions increasing their shares included Eastern Europe, South Asia (India, Pakistan), East Asia (China, Korea, Japan), Western Asia (Iraq, Iran, Afghanistan) and Africa. Collectively, the share of recent immigrants from these regions rose from 35% in 1981 to 72% in 2001. Immigrants from these source regions may have lower earnings at entry, even with comparable levels of education and experience. Their human capital may initially be less transferable due to potential issues regarding language, cultural differences, education quality, and possibly discrimination.

4.1 b) Other Factors Possibly Associated with the Shift to the Newer Source Regions: Education Quality, Language Skills and discrimination

Related to the broad concept source countries or regions, there have been changes in the characteristics of immigrants that are associated with the decline in entry earnings; for example, fewer entering immigrants have a home language, and mother tongue, that is either English or French (although unfortunately we do not have measures of actual language ability at entry). Language and communication skills are related to productivity, and hence the wages of workers; any decline in language skills among entering immigrants can, therefore, clearly affect earnings. Studies such as those by Baker and Benjamin (1994), Frenette and Morissette (2003), and Aydemir and Skuṭerud (2004, 2005)[5] suggest that perhaps one-third of the decline in entry level earnings is associated with these changing characteristics of entering immigrants, particularly the shift in source regions and home language. This is an important amalgam of factors that together explain about a third of the observed decline in earnings. However, it is very difficult to disentangle the highly interrelated set of characteristics, such as language ability and visible minority status, associated with changing source countries.

Unfortunately, while we have good data on self-reported current home language, and mother tongue, good quality data on change through time in the language skills (in either official language) of recent immigrants does not exist. Hence it has been difficult for researchers to assess the impact using objective measures of language skills. Even if conversational skills appear adequate, it may be that immigrants' ability to work in either of the official languages when performing more complex tasks has declined among entering immigrants. A recent paper by Ferrer, Green and Riddell (2003) uses data on language skills as measured by a test of adult

5. Note that the first of these is more detailed, but focuses only on males whereas the subsequent paper address outcomes for both sexes.

literacy and finds clear differences between immigrants and the Canadian born at the survey date. With or without taking education into account, immigrants have, on average, poorer English and French language skills by this measure. This does not imply that all immigrants have poor skills, or that some immigrants do not fair better than some Canadian- born test takers, but the distribution of immigrants scores is usually lower than the distribution of scores for the Canadian born. However, the paper goes further and asks whether the *decline* in returns to foreign experience (discussed later) may be related to increased relative (to younger immigrants) literacy or numeracy issues among older immigrants by looking at immigrants from different entry cohorts at a point in time. Despite using detailed data with test scores on literacy and numeracy, Ferrer, Green and Riddell find little evidence to support this notion.

Increased ethnic, racial or cultural discrimination is also possibly related to changing source countries; the number of immigrants who are visible minorities has increased significantly. Here again, the data to reliably estimate the effect of this factor, and changes in its importance over time associated with the observed decline in earnings, are scarce, although there is evidence of ethnic discrimination in society more broadly. It may be that some of these issues (e.g., language or discrimination) are more prevalent among immigrants from the more recent source countries (Eastern Europe, Asia, Africa), and a shift to immigration from these countries has increased the importance of these issues for immigrants as a whole, resulting in a decline in entry level earnings. If this were so, then the effects would be picked up in the type of statistical analysis reported above, which indicated that roughly one-third of the earnings decline is related to the changing composition of immigrants by source country and other factors.

4.2 The Returns to Years of Schooling and the Credentialism Issue

Immigrant average economic returns to schooling relative to the Canadian born appear to have been fairly stable in recent years (Ferrer and Riddell, 2003, Aydemir and Skuterud, 2004, 2005).[6] These returns are lower than that of the Canadian born, and vary with whether the immigrant was educated in Canada or not (e.g. McBride and Sweetman, 2003), but they have probably not changed very much over the past two decades. (Schaafsma and Sweetman (2001) show that those who arrive young and are educated in Canada have returns to education comparable to, or higher than, the Canadian born, but those who arrive later in life tend to have quite low returns. Hence our current understanding of the evidence is that the economic value of education cannot explain much of the decline in earnings over time. Still, it is a topic worth discussing in some detail.

Researchers studying the credentialism issue have posed the question in a slightly different manner from that mostly commonly observed in economic analysis, which focuses on years of schooling. They ask, after accounting for years of schooling, how much is the fact of having the university credential (i.e., degree) itself worth to an immigrant. This is referred to as the "sheepskin" effect. Is the earnings advantage of having a university degree (relative to not having it) changing? This credentials concern has been expressed for a number of years. However, to contribute significantly

6. Note that the studies in question normally interpret the "economic return" to education to mean the percentage increase in earnings associated with an additional year of schooling (or credential). These estimates can be interpreted as ignoring the direct costs of education, but taking into account the value of foregone employment earnings while in school (i.e., the opportunity cost of education).

to the *decline* in entry level earnings, this effect would have to have become more important in recent years.

Based on recent evidence from two sets of authors (Ferrer and Riddell, 2003, Aydemir and Skuterud, 2004, 2005) and consistent with that of others, it seems that the return to education for individuals within source countries has not declined. Individuals from non-traditional source countries do receive a lower return to their years of schooling (independent of degree completion) than those from traditional source countries, but workers from those same countries receive a larger economic return from degree completion. Thus the change in the mix of source countries is not associated with much of the overall decline in earnings. Partly, the lack of impact of education on the aggregate decline in economic outcomes follows from many immigrants receiving their education in Canada and, therefore, having the same, or higher, economic return to education as the Canadian born, and from the nature of the economic value of educational degrees/certificates, as opposed to years of study, for immigrants.

Ferrer and Riddell's research, in particular, focuses on the "sheepskin" effect; the value of a university degree itself (independent of the number of years of schooling required to obtain the degree, but the fact of having this credential). The research does not distinguish between degrees in fields that are licenced (e.g., medicine and engineering) and those that are not (e.g., history and economics). Nonetheless, the results are very instructive. Overall, they find that having a degree increases immigrants' earnings significantly (relative to not having a degree), and that this effect is at least as strong or stronger for immigrants than for the native born. However, they conclude that this credential advantage has changed little since the early 1980s for immigrants. The only evidence of a change is that the value of postgraduate certification has *increased, not decreased,* for immigrants who landed more recently. They do find that immigrants from non-traditional source countries have a lower return to years of schooling (independent of completion), but the "changing composition of immigration is therefore resulting in imported human capital that is less valued on one dimension (years of schooling) and more valued on the other (credentials)" (Ferrer and Riddell, 2003, p. 20).

Overall, this suggests that, across all disciplines, the "credentialism" issue has not worsened (although it may or may not have in specific fields). Degree holders have not been exempt from the deterioration in earnings outcomes, however the decline is not obviously associated with credential recognition or changes in the value of foreign education in the Canadian labour market. This does not imply that policy should not be focussed on improving credential recognition. The economic return to education for immigrants educated outside of Canada is clearly lower than that for the Canadian born or for immigrants educated in Canada, and government programs may improve the return to foreign education if the "recognition" problem is substantial. However, these programs should be aware that they are addressing a problem that has been close to stable for at least two decades.

There are other, usually immeasurable, effects that are also associated with the economic return to education. One factor, for example, relates to the variety that exists in the "quality" of education systems across countries. Sweetman (2003) has attempted to focus on this issue by using the test scores from international literacy and numeracy surveys to proxy for the quality of a country's education system. He finds support for the notion that lower school quality is associated with lower

returns to education for immigrants educated prior to landing in Canada. (Those who arrive at a young age and are educated in Canada are unaffected by the quality of their source country's educational system.) This implies that not all superficially similar degrees are of equal value in the labour market and points to the complexity of the policy issue.

4.3 Declining Returns to Foreign Labour Market Experience

Another factor that is taking on increasing importance is referred to as "declining returns to foreign experience". Human capital consists largely of education/training and the skills developed through work experience. One typically expects some return to this human capital when entering employment, but immigrants from non-traditional source countries receive close to zero economic benefits from pre-Canadian potential labour market experience. Importantly, "potential" is a key word in the formulation of the measure of labour market experience employed in all recent studies. Actual labour market experience is not measured in the data, so "potential experience" is calculated as "age – years of schooling – 6" (or minus 5 in some studies). Put another way, therefore, one could think of the phenomenon of declining returns to foreign labour market experience as being associated with an earnings decline at entry among older immigrants. Age could be employed instead of potential experience to address this issue, but the latter fits the data better since it appears to be post-schooling labour market experience that matters for employment earnings (among those for whom it does matter).

A number of recent studies indicate that the foreign work experience of entering immigrants is increasingly discounted in the Canadian labour market (Schaafsman and Sweetman, 2001; Green and Worswick, 2002; Frenette and Morissette, 2003; Aydemir and Skuterud, 2004, 2005). Older immigrants entering Canada, who in the late 70s or early 80s earned significantly more than their younger counterparts, presumably because of their experience (controlling for education etc.), now have much less of an advantage. Their foreign work experience appears to be more heavily discounted now as compared to say twenty years ago. Relatedly, Schaafsma and Sweetman (2001) observed that age at immigration is a very important predictor of the earnings of immigrants. Using Census data from 1986 to 1996, they found that older workers experienced, on average, lower returns to both foreign labour market experience and foreign education than both the Canadian born and Canadian educated immigrants who land at a young age. As part of the research program initiated by the research arm of Citizenship and Immigration Canada, Green and Worswick (2002) observed that returns to foreign experience were falling for successive entering immigrant groups. Moreover, the credibility of the finding was enhanced since they made the same observation using a different data set. Their data allowed immigration category to be observed, permitting them to extend the analysis. They observed this effect among both family and economic classes, so it is not driven by a shift in immigrant class.

Green and Worswick (2002) concluded that the declining returns to experience is one of the major factors, if not the most important, associated with the decline in earnings among recent immigrants. Subsequent work by Aydemir and Skuterud (2004, 2005), and Frenette and Morissette (2003) provide support for this notion. Both sets of authors observe that between 1980 and 2000, earnings did not in fact decline among very young "recent" immigrant workers (age 25 to 29), and that the decline was concentrated among male immigrant workers over age 30. Green and Worswick, when first observing this effect, suggest that it may be related to both the shift in the composition of

immigrants towards those from source countries from which it is more difficult to evaluate the benefits of the foreign experience, and a decline in the returns to foreign experience *within* source regions. However, they conclude that this decline in returns to foreign experience is not evident among immigrants from the traditional source regions (e.g., Northwestern Europe, the English-speaking countries) and is concentrated among immigrants from the newer source regions. Aydemir and Skuterud find much the same; the decline in returns to foreign labour market experience are observed only among immigrants from the "non-traditional" source regions, notably Eastern Europe, Asia, and Africa. Aydemir and Skuterud find that foreign experience has become almost worthless in the Canadian labour market for immigrants from these regions.

Why the decline in returns to foreign experience within source regions? There is little hard evidence on this point. As noted above, Ferrer, Green and Riddell asked if it was related to relative literacy competencies between younger and older workers, and found that this accounted for little of the effect. Others have discussed the possibility of an emerging technology divide. The experience acquired with the technologies used in the Eastern European and Asian countries may not be directly applicable to the Canadian workplace, and hence the discounted returns to experience. This effect could be increasing in importance as technologies change more rapidly in more advanced countries like Canada. It may also be that with a rapidly rising supply of highly-educated workers in Canada (see point below), employers have less incentive to take the time to evaluate the foreign experience (and years of schooling) of immigrants, particularly the highly educated. Thus, the experience and schooling is somewhat discounted. This is speculation at this point.

Aydemir and Skuterud conclude that, among recent immigrants, the decline in the return to foreign experience accounts for roughly one-third of the decline in entry level earnings reported earlier.

4.4 *Deteriorating Labour Market Outcomes for New Labour Market Entrants in General, of Which Immigrants are a Part*

Labour market outcomes for young labour market entrants, particularly males, have been deteriorating in Canada through the 1980s and 1990s. Earnings of young men have been falling through these decades (Picot, 1998; Beaudry and Green, 2000). Entering immigrants are themselves new labour market entrants, and it may be that whatever is causing the decline in earnings of the young in general (and that is not well understood) may be also affecting the earnings of "recent" immigrants. Green and Worswick find that, for recent immigrant men, this may account for 40% of the decline in entry level earnings. They also find, however, that this effect was concentrated in the 1980s; it was less important for the 1990s. Frenette and Morissette also conclude that this is a significant factor, as do Aydemir and Skuterud.

4.5 *Fluctuations in Macro-Economic Conditions*

Canada experienced two severe recessions during the early 1980s and 1990s. It was during the early 1980s that a major decline in entry level earnings was first observed. Furthermore, the position of recent immigrants declined very significantly again in the early 1990s, when immigration levels remained high during the recession. This has caused a number of researchers to speculate that changing macro-economic conditions played a major role in the earnings trends. Bloom and Gunderson (1991), and McDonald and Worswick (1998), noted the effect of the

business cycle on immigrant earnings, and the latter concluded that immigrants are more negatively affected by recessions than are the Canadian-born. In a 1997 paper on unemployment rate differentials between immigrants and Canadian-born, McDonald and Worswick (1997) conclude that the unemployment gap is much larger in recessions, and much less, or near zero in expansions. However, Reitz (2001) concluded that fluctuations in macro-economic conditions could not fully explain the general downward trend in immigrants' economic performance.

Aydemir (2002), focusing on employment and participation rate declines among immigrants (not earnings) concludes that macro-conditions (as measured by the unemployment rate) accounted for up to 50% of the decline in the participation rate among immigrants in the recession of the early 1990s, and less of the decline in the employment rate. There was a substantial deterioration in economic outcomes (participation and employment rates) even after accounting for macro-economic conditions. During the last half of the 1990s economic conditions improved dramatically; by 2000 unemployment fell to lows not seen in over 20 years. The relative earnings of immigrants (relative to comparable Canadian-born) improved marginally, but remained far below the levels observed in the 1970s, or even in the 1980s (as noted above). Hence, it seems unlikely that macro-economic conditions account for all or even most of the long-term decline in the relative earnings of recent immigrants.

4.6 *Strong Competition from the Increasingly Highly-Educated Canadian-Born*

The supply of highly-educated workers in Canada has been increasing at a very rapid pace. The number of women in the labour force with a university degree quadrupled over just 20 years. For every woman in the labour force with a degree in 1980, there are now four. The number of men more than doubled. In studies on the "wage premium" associated with a university degree (i.e., the earnings of university graduates compared to high school graduates), it has been observed that, in general, this premium has increased significantly in the U.S., but little in Canada over the past twenty years[7] (Burbidge et al., 2002). In the face of an apparently increasing demand for more highly-educated workers, why have the relative wages of university graduates risen in the U.S. but not in Canada? Two high profile papers argue that it is differences in the supply of highly-educated workers; this supply (relative to the high school educated) has been increasing much more rapidly in Canada than in the U.S. (Freeman and Needels, 1993; Murphy, Romer and Riddell, 1998).

Reitz (2001) argues that in spite of the rising educational levels of immigrants, their *relative* advantage in educational levels has declined as a result of the more rapidly rising levels of education among the Canadian born. He also argues that immigrants did not benefit to the same extent as Canadian born from increases in education. This fits with other findings that suggest that although the "sheepskin" effect (the fact of having a degree) has not diminished among immigrants, the returns to years of education have been falling among "recent" immigrants, and that if anything, labour market outcomes among university educated immigrants has been declining faster than among others (controlling for age), as noted above. It may be that in a very competitive labour market for new entrants foreign experience and years of schooling from the "new" source countries are increasingly discounted, and that language and other factors

7. The wage premium has been increasing in recent years among the young in Canada, however.

associated with the new source regions place "recent" immigrants, even the highly educated, at a relative competitive disadvantage.

4.7 Changes in Social Transfer Usage and Other Income Sources

The abovementioned reasons may influence the earnings of immigrants, but low-income rates can be affected by other factors as well. Changes in the availability or use of the social transfer system (social assistance, employment insurance, etc.) by immigrants can obviously affect low-income rates. It may also be that income inequality has changed among the immigrant population. Most of the earnings analysis relates to mean or median earnings. Rising levels of family income inequality, unemployment or possibly a discouraged worker effect could result in increasing low-income rates, above and beyond that expected based on changes in mean family earnings. Little recent research has been done on these issues, but Crossley, MacDonald and Worswick (2001) do not find any evidence of increasing social assistance or unemployment insurance use between 1981 and 1994.

5. Conclusion

The economic welfare of recent immigrants deteriorated through the 1980s and 1990s. It seems unlikely that the rate of economic assimilation will be such as to allow many of these immigrants to achieve earnings or low-income rate levels comparable to the Canadian born, or even those of earlier immigrant cohorts (Frenette and Morissette, 2003). Reasons for this decline are numerous, and are not, of course, necessarily independent of one another, but some issues have been found to be quite empirically important, while others are not observed to contribute much to the decline. Three central factors are found to be crucial. First, the changing composition of source countries, mother tongue and/or language used at home, visible minority status and other related issues are associated with about one-third of the decline. It is worth noting that this set of factors is so highly inter-correlated that it is difficult to separate the independent influence of each in the data that are commonly available. Second, there has been a substantial decline in the economic return to pre-immigration potential labour market experience for those from non-traditional source countries. This explains about another third of the decline for men, and slightly less for women. An implication of this phenomenon is that age at immigration is becoming increasingly important for labour market outcomes, with those who arrive at an older age having poorer outcomes. Third, there has been a very general decline in labour market outcomes for new entrants to the labour market, especially males. Immigrants, regardless of their age at arrival, appear to be treated like new entrants by the labour market. This accounts for at least another third of the observed decline. Related issues are the long-term labour market impact of immigrants arriving during a recession, and that immigrants appear to have labour market outcomes that are more sensitive to the business cycle than the Canadian born.

Perhaps surprisingly, there is no evidence that there has been a decline in the economic returns to education. For some sub-groups of the immigrant population, the economic value of a graduate degree appears to have even increased in the last two decades. Immigrants do have somewhat lower returns to education obtained outside of Canada, but this has been the case for the entire period for which data are available. Moreover, immigrants who are educated in Canada have economic returns to that education that are at least as great as that for the Canadian born. This

does not necessarily imply that education and credential recognition programs are not useful – there is an existing gap. But, it does point to the nature of the issue being addressed, and to the limits of these programs effects.

Overall, increased competition from domestic labour sources, combined with a shift in the source regions of immigrants may together result in a reduced ability of immigrants to convert their experience into earnings. It may also be that declining returns to foreign experience, decreasing language ability (if this is the case, which is largely unmeasured) and changes in discrimination may themselves be related to changes in source country. While the debate over the possible reasons for the decline in immigrant labour market outcomes will undoubtedly continue, great progress has been made in understanding some aspects of the sources of the decline and in ruling out others factors.

References

Abbott, Michael G. and Charles M. Beach. 1993. "Immigrant earnings differentials and birth-year-effects for men in Canada: post-war-1972." *Canadian Journal of Economics*. 25: 505-524.

Aydemir, Abdurrahman. 2003. "Effects of Business Cycles on the Labour Market Assimilation of Immigrants." Analytical Studies Research Paper Series. Catalogue No. 11F0019MIE2003203. Ottawa: Statistics Canada.

Aydemir, Abdurrahman and Mikal Skuterud. 2004. "Explaining the Deteriorating Entry Earnings of Canada's Immigrant Cohorts: 1966-2000." Analytical Studies Research Paper Series. Catalogue No. 11F0019MIE2004225. Ottawa: Statistics Canada.

Aydemir, Abdurrahman and Mikal Skuterud. 2005 "Explaining the Deteriorating Entry Earnings of Canada's Immigrant Cohorts: 1966-2000." *Canadian Journal of* Economics. 38: 641-72.

Baker, Michael and Dwayne Benjamin. 1994. "The performance of immigrants in the Canadian labour market." *Journal of Labor Economic*. 12: 369-405.

Beaudry, Paul and David Green. 2000. "Cohort patterns in Canadian earnings: assessing the role of skill premia in inequality trends." *Canadian Journal of Economics*. 33: 907-936.

Bloom, David E. and Morley Gunderson. 1991. "An analysis of the earnings of Canadian immigrants." In John M. Abowd and Richard B. Freeman (eds.), *Immigration, Trade and the Labour Market*. Chicago: The University of Chicago Press.

Borjas, George J. 1985. "Assimilation, changes in cohort quality, and the earnings of immigrants." *Journal of Labor Economic*. 3: 463-489.

Burbidge, J.B., L.S. Magee, and A.L. Robb. 2002. "The Education Premium in Canada and the United States." *Canadian Public Policy*. XXVIII (2): 203-217.

Carliner, Geoffrey. 1981. "Wage differences by language group and the market for language skills in Canada." *Journal of Human Resources*. 16: 384-399.

Chiswick, Barry R. 1978. "The effect of Americanization on the earnings of foreign-born men." *Journal of Political Economy*. 86: 897-921.

Crossley, T.F., J.T. MacDonald and C. Worswick. 2001. "Immigrant Benefit Receipt: Sensitivity to Choice of Survey Years and Model Specification", *Journal of Human Resources*. 36(2):379-397.

Ferrer, Ana, David Green and Craig Riddell. 2003. "The Effect of Literacy on Immigrant Earnings." University of British Columbia, Department of Economics.

Ferrer, Ana and Craig Riddell. 2003. "Education, Credentials and Immigrant Earnings." University of British Columbia, Department of Economics.

Freeman, R.B. and K. Needels. 1993. "Skill Differentials in Canada in an Era of Rising Labor Market Inequality." In D. Card and R.B. Freeman, (eds.), *Small Differences that Matter: Labor markets and income maintenance in Canada and the United States.* Chicago: University of Chicago Press.

Frenette, Marc and René Morissette. 2003. "Will they ever converge? Earnings of immigrant and Canadian-born workers over the last two decades." Analytical Studies Research Paper Series. Catalogue No. 11F0019MIE2003215. Ottawa: Statistics Canada.

Grant, Mary L. 1999. "Evidence of new immigrant assimilation in Canada." *Canadian Journal of Economics*. 32: 930-955.

Green, David A. and Christopher Worswick. 2002. "Earnings of Immigrant Men in Canada: The Roles of Labour Market Entry Effects and Returns to Foreign Experience.". University of British Columbia, Department of Economics. Paper prepared for Citizenship and Immigration Canada.

Hum, Derek and Wayne Simpson. 2003. "Reinterpreting the Performance of Immigrant Wages from Panel Data." University of Manitoba, Department of Economics.

Li, Peter S. 2003. "Initial Earnings and Catch-up Capacity of Immigrants." *Canadian Public Policy*. XXIX(3): 319-327.

McDonald, James Ted and Christopher Worswick. 1997. "Unemployment Incidence of Immigrant Men in Canada." *Canadian Public Policy*. XXIII(4): 353-373.

McDonald, James Ted and Christopher Worswick. 1998. "The earnings of immigrant men in Canada: Job tenure, cohort, and macroeconomic conditions." *Industrial and Labour Relations Review*. 51: 465-482.

Meng, Ronald. 1987. "The earnings of Canadian immigrant and native-born males." *Applied Economics*. 19: 1107-1119.

Murphy, Kevin M., Paul Romer and Craig Riddell. 1998. "Wages, skills and technology in the United States and Canada." *NBER working paper series, 6638. National Bureau of Economic Research.*

Picot, Garnett. 1998. "What is Happening to Earnings Inequality and Youth Wages in the 1990s?" Analytical Studies Research Paper Series. Catalogue No. 11F0019MIE1998116. Ottawa: Statistics Canada.

Picot, Garnett and Feng Hou. 2003. "The rise in low-income among immigrants in Canada." Analytical Studies Research Paper Series. Catalogue No. 11F0019MIE2003198. Ottawa: Statistics Canada.

Reitz, Jeffrey. 2001. "Immigrant success in the knowledge economy: institutional changes and the immigrant experience in Canada, 1970-1995." *Journal of Social Issue*. 57: 579-613.

Schaafsma, J. and A. Sweetman. 2001. "Immigrant Earnings: age at immigration matters." *Canadian Journal of Economics*. 34(4): 1066-1099.

Sweetman, Arthur. 2004. "Immigrant Source Country School Quality and Canadian Labour Market Outcomes." Analytical Studies Research Paper Series. Catalogue No. 11F0019MIE2004234. Ottawa: Statistics Canada.

ANALYTICAL STUDIES
RESEARCH PAPER SERIES

No. 1 *Behavioural Response in the Context of Socio-Economic Microanalytic Simulation,* **Lars Osberg (April 1986)**

No. 2 *Unemployment and Training,* **Garnett Picot (1987)**

No. 3 *Homemaker Pensions and Lifetime Redistribution,* **Michael Wolfson (August 1987)**

No. 4 *Modeling the Lifetime Employment Patterns of Canadians,* **Garnett Picot (Winter 1986)**

No. 5 *Job Loss and Labour Market Adjustment in the Canadian Economy,* **Garnett Picot and Ted Wannell (1987)**

No. 6 *A System of Health Statistics: Toward a New Conceptual Framework for Integrating Health Data,* **Michael C. Wolfson (March 1990)**

No. 7 *A Prototype Micro-Macro Link for the Canadian Household Sector,* **Hans J. Adler and Michael C. Wolfson (August 1987)**

No. 8 *Notes on Corporate Concentration and Canada's Income Tax,* **Michael C. Wolfson (October 1987)**

No. 9 *The Expanding Middle: Some Canadian Evidence on the Deskilling Debate,* **John Myles (Fall 1987)**

No. 10 *The Rise of the Conglomerate Economy,* **Jorge Niosi (1987)**

No. 11 *Energy Analysis of Canadian External Trade: 1971 and 1976,* **K.E. Hamilton (1988)**

No. 12 *Net and Gross Rates of Land Concentration,* **Ray D. Bollman and Philip Ehrensaft (1988)**

No. 13 *Cause-Deleted Life Tables for Canada (1972 to 1981): An Approach Towards Analyzing Epidemiological Transition,* **Dhruva Nagnur and Michael Nagrodski (November 1987)**

No. 14 *The Distribution of the Frequency of Occurrence of Nucleotide Subsequences, Based on Their Overlap Capability,* **Jane F. Gentleman and Ronald C. Mullin (1988)**

No. 15 *Immigration and the Ethnolinguistic Character of Canada and Quebec,* **Réjean Lachapelle (1988)**

No. 16 *Integration of Canadian Farm and Off-Farm Markets and the Off-Farm Work of Women, Men and Children,* **Ray D. Bollman and Pamela Smith (1988)**

No. 17 *Wages and Jobs in the 1980s: Changing Youth Wages and the Declining Middle,* **J. Myles, G. Picot and T. Wannell (July 1988)**

No. 18 *A Profile of Farmers with Computers,* **Ray D. Bollman (September 1988)**

No. 19 *Mortality Risk Distributions: A Life Table Analysis,* **Geoff Rowe (July 1988)**

No. 20 *Industrial Classification in the Canadian Census of Manufactures: Automated Verification Using Product Data,* **John S. Crysdale (January 1989)**

No. 21 *Consumption, Income and Retirement,* **A.L. Robb and J.B. Burbridge (1989)**

No. 22 *Job Turnover in Canada's Manufacturing Sector,* ***John R. Baldwin and Paul K. Gorecki (Summer 1989)***

No. 23 *Series on The Dynamics of the Competitive Process,* ***John R. Baldwin and Paul K. Gorecki (1990)***

A. *Firm Entry and Exit Within the Canadian Manufacturing Sector.*
B. *Intra-Industry Mobility in the Canadian Manufacturing Sector.*
C. *Measuring Entry and Exit in Canadian Manufacturing: Methodology.*
D. *The Contribution of the Competitive Process to Productivity Growth: The Role of Firm and Plant Turnover.*
E. *Mergers and the Competitive Process.*
F. *n/a*
G. *Concentration Statistics as Predictors of the Intensity of Competition.*
H. *The Relationship Between Mobility and Concentration for the Canadian Manufacturing Sector.*

No. 24 *Mainframe SAS Enhancements in Support of Exploratory Data Analysis,* ***Richard Johnson, Jane F. Gentleman and Monica Tomiak (1989)***

No. 25 *Dimensions of Labour Market Change in Canada: Intersectoral Shifts, Job and Worker Turnover,* ***John R. Baldwin and Paul K. Gorecki (1989)***

No. 26 *The Persistent Gap: Exploring the Earnings Differential Between Recent Male and Female Postsecondary Graduates,* ***Ted Wannell (1989)***

No. 27 *Estimating Agricultural Soil Erosion Losses From Census of Agriculture Crop Coverage Data,* ***Douglas F. Trant (1989)***

No. 28 *Good Jobs/Bad Jobs and the Declining Middle: 1967-1986,* ***Garnett Picot, John Myles, Ted Wannel (1990)***

No. 29 *Longitudinal Career Data for Selected Cohorts of Men and Women in the Public Service, 1978-1987,* ***Garnett Picot and Ted Wannell (1990)***

No. 30 *Earnings and Death-Effects Over a Quarter Century,* ***Michael Wolfson, Geoff Rowe, Jane F. Gentleman and Monica Tomiak (1990)***

No. 31 *Firm Response to Price Uncertainty: Tripartite Stabilization and the Western Canadian Cattle Industry,* ***Theodore M. Horbulyk (1990)***

No. 32 *Smoothing Procedures for Simulated Longitudinal Microdata,* ***Jane F. Gentleman,Dale Robertson and Monica Tomiak (1990)***

No. 33 *Patterns of Canadian Foreign Direct Investment Abroad,* ***Paul K. Gorecki (1990)***

No. 34 *POHEM - A New Approach to the Estimation of Health Status Adjusted Life Expectancy,* ***Michael C. Wolfson (1991)***

No. 35 *Canadian Jobs and Firm Size: Do Smaller Firms Pay Less?,* ***René Morissette (1991)***

No. 36 *Distinguishing Characteristics of Foreign High Technology Acquisitions in Canada's Manufacturing Sector,* ***John R. Baldwin and Paul K. Gorecki (1991)***

No. 37 *Industry Efficiency and Plant Turnover in the Canadian Manufacturing Sector,* ***John R. Baldwin (1991)***

No. 38 *When the Baby Boom Grows Old: Impacts on Canada's Public Sector,* ***Brian B. Murphy and Michael C. Wolfson (1991)***

No. 39 *Trends in the Distribution of Employment by Employer Size: Recent Canadian Evidence,* ***Ted Wannell (1991)***

No. 40 *Small Communities in Atlantic Canada: Their Industrial Structure and Labour Market Conditions in the Early 1980s,* **Garnett Picot and John Heath (1991)**

No. 41 *The Distribution of Federal/Provincial Taxes and Transfers in Rural Canada,* **Brian B. Murphy (1991)**

No. 42 *Foreign Multinational Enterprises and Merger Activity in Canada,* **John Baldwin and Richard Caves (1992)**

No. 43 *Repeat Users of the Unemployment Insurance Program,* **Miles Corak (1992)**

No. 44 *POHEM -- A Framework for Understanding and Modeling the Health of Human Populations,* **Michael C. Wolfson (1992)**

No. 45 *A Review of Models of Population Health Expectancy: A Micro-Simulation Perspective,* **Michael C. Wolfson and Kenneth G. Manton (1992)**

No. 46 *Career Earnings and Death: A Longitudinal Analysis of Older Canadian Men,* **Michael C. Wolfson, Geoff Rowe, Jane Gentleman and Monica Tomiak (1992)**

No. 47 *Longitudinal Patterns in the Duration of Unemployment Insurance Claims in Canada,* **Miles Corak (1992)**

No. 48 *The Dynamics of Firm Turnover and the Competitive Process,* **John Baldwin (1992)**

No. 49 *Development of Longitudinal Panel Data from Business Registers: Canadian Experience,* **John Baldwin, Richard Dupuy and William Penner (1992)**

No. 50 *The Calculation of Health-Adjusted Life Expectancy for a Canadian Province Using a Multi-Attribute Utility Function: A First Attempt,* **J.-M. Berthelot, R. Roberge and M.C. Wolfson (1992)**

No. 51 *Testing the Robustness of Entry Barriers,* **J.R. Baldwin and M. Rafiquzzaman (1993)**

No. 52 *Canada's Multinationals: Their Characteristics and Determinants,* **Paul K. Gorecki (1992)**

No. 53 *The Persistence of Unemployment: How Important were Regional Extended Unemployment Insurance Benefits?,* **Miles Corak, Stephen Jones (1993)**

No. 54 *Cyclical Variation in the Duration of Unemployment Spells,* **Miles Corak (1992)**

No. 55 *Permanent Layoffs and Displaced Workers: Cyclical Sensitivity, Concentration, and Experience Following the Layoff,* **Garnett Picot and Wendy Pyper (1993)**

No. 56 *The Duration of Unemployment During Boom and Bust,* **Miles Corak (1993)**

No. 57 *Getting a New Job in 1989-90 in Canada,* **René Morissette (1993)**

No. 58 *Linking Survey and Administrative Data to Study Determinants of Health,* **P. David, J.-M. Berthelot and C. Mustard (1993)**

No. 59 *Extending Historical Comparability in Industrial Classification,* **John S. Crysdale (1993)**

No. 60 *What is Happening to Earnings Inequality in Canada?,* **R. Morissette, J. Myles and G. Picot (June 1994)**

No. 61 *Structural Change in the Canadian Manufacturing Sector, (1970-1990),* **J. Baldwin and M. Rafiquzzaman (July 1994)**

No. 62 *Unemployment Insurance, Work Disincentives, and the Canadian Labour Market: An Overview,* **Miles Corak (January 1994)**

No. 63 *Recent Youth Labour Market Experiences in Canada,* **Gordon Betcherman and René Morissette (July 1994)**

No. 64 *A Comparison of Job Creation and Job Destruction in Canada and the United States,* **John Baldwin, Timothy Dunne and John Haltiwanger (July 1994)**

No. 65 *What is Happening to Weekly Hours Worked in Canada?,* **René Morissette and Deborah Sunter (June 1994)**

No. 66 *Divergent Inequalities -- Theory, Empirical Results and Prescriptions,* **Michael C. Wolfson (May 1995)**

No. 67 *XEcon: An Experimental / Evolutionary Model of Economic Growth,* **Michael C. Wolfson (June 1995)**

No. 68 *The Gender Earnings Gap Among Recent Postsecondary Graduates, 1984-92,* **Ted Wannell and Nathalie Caron (November 1994)**

No. 69 *A Look at Employment-Equity Groups Among Recent Postsecondary Graduates: Visible Minorities, Aboriginal Peoples and the Activity Limited,* **Ted Wannell and Nathalie Caron (November 1994)**

No. 70 *Employment Generation by Small Producers in the Canadian Manufacturing Sector,* **John R. Baldwin and Garnett Picot (November 1994)**

No. 71 *Have Small Firms Created a Disproportionate Share of New Jobs in Canada? A Reassessment of the Facts,* **Garnett Picot, John Baldwin and Richard Dupuy (November 1994)**

No. 72 *Selection Versus Evolutionary Adaptation: Learning and Post-Entry Performance,* **J. Baldwin and M. Rafiquzzaman (May 1995)**

No. 73 *Business Strategies in Innovative and Non-Innovative Firms in Canada,* **J. Baldwin and J. Johnson (February 1995)**

No. 74 *Human Capital Development and Innovation: The Case of Training in Small and Medium Sized-Firms,* **J. Baldwin and J. Johnson (March 1995)**

No. 75 *Technology Use and Industrial Transformation: Emprirical Perspectives,* **John Baldwin, Brent Diverty and David Sabourin (August 1995)**

No. 76 *Innovation: The Key to Success in Small Firms,* **John R. Baldwin (February 1995)**

No. 77 *The Missing Link: Data on the Demand side of Labour Markets,* **Lars Osberg (April 1995)**

No. 78 *Restructuring in the Canadian Manufacturing Sector from 1970 to 1990: Industry and Regional Dimensions of Job Turnover,* **J. Baldwin and M. Rafiquzzaman (July 1995)**

No. 79 *Human Capital and the Use of Time,* **Frank Jones (June 1995)**

No. 80 *Why Has Inequality in Weekly Earnings Increased in Canada?,* **René Morissette (July 1995)**

No. 81 *Socio-Economic Statistics and Public Policy: A New Role For Microsimulation Modeling,* **Michael C. Wolfson (July 1995)**

No. 82 *Social Transfers, Changing Family Structure, and Low Income Among Children,* **Garnett Picot and John Myles (September 1995)**

No. 83 *Alternative Measures of the Average Duration of Unemployment,* **Miles Corak and Andrew Heisz (October 1995)**

No. 84 *The Duration of Unemployment: A User Guide,* **Miles Corak and Andrew Heisz (December 1995)**

No. 85 *Advanced Technology Use in Manufacturing Establishments,* **John R. Baldwin and Brent Diverty (November 1995)**

No. 86 *Technology Use, Training and Plant-Specific Knowledge in Manufacturing Establishments,* **John R. Baldwin, Tara Gray and Joanne Johnson (December 1995)**

No. 87 *Productivity Growth, Plant Turnover and Restructuring in the Canadian Manufacturing Sector,* **John R. Baldwin (November 1995)**

No. 88 *Were Small Producers the Engines of Growth in the Canadian Manufacturing Sector in the 1980s?,* **John R. Baldwin (October 1996)**

No. 89 *The Intergenerational Income Mobility of Canadian Men,* **Miles Corak and Andrew Heisz (January 1996)**

No. 90 *The Evolution of Payroll Taxes in Canada: 1961 - 1993,* **Zhengxi Lin, Garnett Picot and Charles Beach (February 1996)**

No. 91 *Project on Matching Census 1986 Database and Manitoba Health Care Files: Private Households Component,* **Christian Houle, Jean-Marie Berthelot, Pierre David, Cam Mustard, L. Roos and M.C. Wolfson (March 1996)**

No. 92 *Technology-induced Wage Premia in Canadian Manufacturing Plants during the 1980s,* **John Baldwin, Tara Gray and Joanne Johnson (December 1996)**

No. 93 *Job Creation by Company Size Class: Concentration and Persistence of Job Gains and Losses in Canadian Companies,* **Garnett Picot and Richard Dupuy (April 1996)**

No. 94 *Longitudinal Aspects of Earnings Inequality in Canada,* **René Morissette and Charles Bérubé (July 1996)**

No. 95 *Changes in Job Tenure and Job Stability in Canada,* **Andrew Heisz (November 1996)**

No. 96 *Are Canadians More Likely to Lose Their Jobs in the 1990s?,* **Garnett Picot and Zhengxi Lin (August 6, 1997)**

No. 97 *Unemployment in the Stock and Flow,* **Michael Baker, Miles Corak and Andrew Heisz (September 1996)**

No. 98 *The Effect of Technology and Trade on Wage Differentials Between Nonproduction and Production Workers in Canadian Manufacturing,* **John R. Baldwin and Mohammed Rafiquzzaman (May 1998)**

No. 99 *Use of POHEM to Estimate Direct Medical Costs of Current Practice and New Treatments Associated with Lung Cancer in Canada,* **C. Houle, B.P. Will, J.-M. Berthelot, Dr. W.K. Evans (May 1997)**

No.100 *An Experimental Canadian Survey That Links Workplace Practices and Employee Outcomes: Why it is Needed and How it Works,* **Garnett Picot, Ted Wannell (May 1997)**

No.101 *Innovative Activity in Canadian Food Processing Establishments: The Importance of Engineering Practices,* **John Baldwin and David Sabourin (November 1999)**

No.102 *Differences in Strategies and Performances of Different Types of Innovators,* ***John R. Baldwin and Joanne Johnson (December 1997)***

No.103 *Permanent Layoffs in Canada: Overview and Longitudinal Analysis,* ***Garnett Picot, Zhengxi Lin and Wendy Pyper (September, 1997)***

No.104 *Working More? Working Less? What do Canadian Workers Prefer?,* ***Marie Drolet and René Morissette (May 20, 1997)***

No.105 *Growth of Advanced Technology Use in Canadian Manufacturing During the 1990's,* ***by John Baldwin, Ed Rama and David Sabourin (December 14, 1999)***

No.106 *Job Turnover and Labour Market Adjustment in Ontario from 1978 to 1993,* ***by Zhengxi Lin and Wendy Pyper (1997)***

No.107 *The Importance of Research and Development for Innovation in Small and Large Canadian Manufacturing Firms,* ***John R. Baldwin (September 24, 1997)***

No.108 *International Competition and Industrial Performance: Allocative Efficiency, Productive Efficiency, and Turbulence,* ***John R. Baldwin and Richard E. Caves (October 1997)***

No.109 *The Dimensions of Wage Inequality among Aboriginal Peoples,* ***Rachel Bernier (December 1997)***

No.110 *Trickling Down or Fizzling Out? Economic Performance, Transfers, Inequality and Low Income,* ***Myles Zyblock and Zhengxi Lin (December 10, 1997)***

No.111 *Corporate Financial Leverage: A Canada - U.S. Comparison, 1961-1996,* ***Myles Zyblock (December 1997)***

No.112 *An explanation of the Increasing Age Premium,* ***Constantine Kapsalis (July 1998)***

No.113 *The Intergenerational Earnings and Income Mobility of Canadian Men: Evidence from Longitudinal Income Tax Data,* ***Miles Corak and Andrew Heisz (October, 1998)***

No.114 *Foreign-Born vs Native-Born Canadians: A Comparison of Their Inter-Provincial Labour Mobility,* ***Zhengxi Lin (Septemoer 1998)***

No.115 *Living Arrangements and Residential Overcrowding: the situation of older immigrants in Canada, 1991,* ***K.G. Basavarajappa (September 1998)***

No.116 *What is Happening to Earnings Inequality and Youth Wages in the 1990s?,* ***Garnett Picot (July 1998)***

No.117 *The Determinants of the Adoption Lag for Advanced Manufacturing Technologies,* ***John R. Baldwin and Mohammed Rafiquzzaman (August 1998)***

No.118 *Labour Productivity Differences Between Domestic and Foreign-Controlled Establishments in the Canadian Manufacturing Sector,* ***John R. Baldwin and Naginder Dhaliwal (March 1, 2000)***

No.119 *Technology Adoption: A Comparison Between Canada and the United States,* ***John R. Baldwin and David Sabourin (August 1998)***

No.120 *Are There High-Tech Industries or Only High-Tech Firms? Evidence From New Technology-Based firms,* ***John R. Baldwin and Guy Gellatly (December 1998)***

No.121 *A Portrait of Entrants and Exits,* ***John R. Baldwin (June 1999)***

No.122 *Determinants of Innovative Activity in Canadian Manufacturing Firms: The Role of Intellectual Property Right,* ***John R. Baldwin, Petr Hanel and David Sabourin (March 7, 2000)***

No.123 *Innovation and Training in New Firms* **John R. Baldwin (November 2000)**

No.124 *New Views on Inequality Trends in Canada and the United States,* **Michael C. Wolfson and Brian B. Murphy (August 1998 and October 1999 (paper)**

No.125 *Employment Insurance in Canada: Recent Trends and Policy Changes,* **Zhengxi Lin (September 1998)**

No.126 *Computers, Fax Machines and Wages in Canada: What Really Matters?,* **René Morissette and Marie Drolet (October 1998)**

No.127 *Understanding the Innovation Process: Innovation in Dynamic Service Industries,* **Guy Gellatly and Valerie Peters (December 1999)**

No.128 *Recent Canadian Evidence on Job Quality by Firm Size,* **Marie Drolet and René Morissette (November 1998)**

No.129 *Distribution, Inequality and Concentration of Income Among Older Immigrants in Canada, 1990 ,* **K.G. Basavarajappa (April 1999)**

No.130 *Earnings Dynamics and Inequality among Canadian Men, 1976-1992: Evidence from Longitudinal Income Tax Records,* **Michael Baker and Gary Solon (February 1999)**

No 131 *The Returns to Education, and the Increasing Wage Gap Between Younger and Older Workers,* **C. Kapsalis, R. Morissette and G. Picot (March 1999)**

No.132 *Why Do Children Move Into and Out of Low Income: Changing Labour Market Conditions or Marriage and Divorce?,* **G. Picot, M. Zyblock and W. Pyper (March 1999)**

No.133 *Rising Self-Employment in the Midst of High Unemployment: An Empirical Analysis of Recent Developments in Canada,* **Zhengxi Lin, Janice Yates and Garnett Picot (March 1999)**

No.134 *The Entry and Exit Dynamics of Self-Employment in Canada,* **Zhengxi Lin, Garnett Picot and Janice Yates (March 1999)**

No.135 *Death and Divorce: The Long-term Consequences of Parental Loss on Adolescents,* **Miles Corak (June 9, 1999)**

No.136 **Cancelled**

No.137 *Innovation, Training and Success,* **John Baldwin (October 1999)**

No.138 *The Evolution of Pension Coverage of Young and Older Workers in Canada,* **René Morissette and Marie Drolet (December 1999)**

No.139 *Import Competition and Market Power: Canadian Evidence,* **Aileen J. Thompson (April 2000)**

No.140 *Gender Composition and Wages: Why is Canada Different from the United States,* **Michael Baker and Nicole Fortin (August 2000)**

No.141 *The Transition to Work for Canadian University Graduates: Time to First Job, 1982-1990,* **Julian Betts, Christopher Ferrall and Ross Finnie (December 2000)**

No.142 *Who Moves? A Panel Logit Model Analysis of Interprovincial Migration in Canada,* **Ross Finnie (August 2000)**

No.143 *Differences in Innovator and Non-Innovator Profiles: Small Establishments in Business Services,* **Guy Gellatly (December 1999)**

No.144 *Social Transfers, Earnings and Low-Income Intensity Among Canadian Children, 1981-1996: Highlighting Recent Development in Low-Income Measurement,* **John Myles and Garnett Picot (March 2000)**

No.145 *How Much of Canada's Unemployment is Structural?,* **Lars Osberg and Zhengxi Lin (October 2000)**

No.146 *To What Extent Are Canadians Exposed to Low-Income?,* **René Morissette and Marie Drolet (April, 2000)**

No.147 *The Maturation of Canada's Retirement Income System: Income Levels, Income Inequality and Low-Income among the Elderly,* **John Myles (March 6, 2000)**

No.148 *The Performance of the 1990s Canadian Labour Market,* **Garnett Picot and Andrew Heisz (April, 2000)**

No.149 *Payroll Taxes in Canada Revisited: Structure, Statutory Parameters, and Recent Trends* **Zhengxi Lin (August, 2001)**

No.150 *Patterns of Corporate Diversification in Canada: An Empirical Analysis,* **John R. Baldwin, Desmond Beckstead,Guy Gellatly and Alice Peters (June, 2000)**

No.151 *Multinationals and the Canadian Innovation Process,* **John R. Baldwin and Petr Hanel (June, 2000)**

No.152 *Rural Youth: Stayers, Leavers and Return Migrants,* **Richard Dupuy, Francine Mayer and René Morissette (September 5, 2000)**

No.153 *Female Employment Rates and Labour Market Attachment in Rural Canada,* **Euan Phimster, Esperanza Vera Toscano, !fons Weersink (December 2000)**

No.154 *Training as a Human Resource Strategy: The Response to Staff Shortages and Technological Change,* **John R. Baldwin and Valerie Peters (April 2001)**

No.155 *Job Tenure, Worker Mobility and the Youth Labour Market during the 1990s,* **G. Picot, A. Heisz and A. Nakamura (March 2001)**

No.156 *The Impact of International Trade on the Wages of Canadians,* **Omar Zakhilwal (December 2000)**

No.157 *The Persistent Gap: New Evidence on the Canadian Gender Wage Gap,* **Marie Drolet (December 2000)**

No.158 *In Search of Intergenerational Credit Constraints Among Canadian Men: Quantile Versus Mean Regression Tests for Binding Crefdit Constraints,* **Nathan D. Grawe (December 2000)**

No.159 *Intergenerational Influences on the Receipt of Unemployment Insurance in Canada and Sweden,* **Miles Corak, Bjorn Gustaffson and Torun Osterberg (December 2000)**

No.160 *Neighbourhood Inequality in Canadian Cities,* **John Myles, Garnett Picot and Wendy Pyper (December 13, 2000)**

No.161 **Cancelled**

No.162 *The Evolution of Job Stability in Canada: Trends and Comparisons to U.S. Results,* **Andrew Heisz (October 16, 2002)**

No.163 *The Effects of Inter-Provincial Mobility on Individuals' Earnings: Panel Model Estimates for Canada,* **Ross Finnie (October, 2001)**

No.164 *Early Labour Market Outcomes of Recent Canadian University Graduates by Discipline: A Longitudinal, Cross-Cohort Analysis,* **Ross Finnie (March 2002)**

No.165 *Innovation and Connectivity: The Nature of Market Linkages and Innovation Networks in Canadian Manufacturing Industries,* **John Baldwin and Alice Peters (May 2001)**

No.166 *An Assessment of EI and SA Reporting in SLID,* **Constantine Kapsalis (August, 2001)**

No.167 **Cancelled**

No.168 *Enhancing Food Safety and Productivity: Technology Use in the Canadian Food Processing Industry,* **John R. Baldwin and David Sabourin (May 2002)**

No.169 *Dynamics of the Canadian Manufacturing Sector in Metropolitan and Rural Regions,* **John R. Baldwin and Mark Brown with Tara Vinodrai (November 2001)**

No.170 *Income Prospects of British Columbia University Graduates,* **Andrew Heisz (May 2001)**

No.171 *Are the Kids All Right? Intergenerational Mobility and Child Well-being in Canada,* **Miles Corak (October 2001)**

No.172 *Low-Income Intensity During the 1990s: The Role of Economic Growth, Employment Earnings and Social Transfers,* **G. Picot, R. Morissette, J. Myles (January 24, 2003)**

No.173 *Impediments to Advanced Technology Adoption for Canadian Manufacturers,* **John Baldwin and Zhengxi Lin (August, 2001)**

No.174 *Impact of the Adoption of Advanced Information and Communication Technologies on Firm Performance in the Canadian Manufacturing Sector,* **John R. Baldwin and David Sabourin (October, 2001)**

No.175 *Skill Shortages and Advanced Technology Adoption,* **David Sabourin (September, 2001)**

No.176 *Which Firms Have High Job Vacancy Rates in Canada?,* **René Morissette, Xuelin Zhang (October 25, 2001)**

No.177 *A Tale of Three Cities: The Dynamics of Manufacturing in Toronto, Montreal and Vancouver, 1976-1997,* **Tara Vinodrai (November 2001)**

No.178 *School Performance of the Children of Immigrants in Canada, 1994-98,* **Christopher Worswick (November 14, 2001)**

No.179 *Changes in the Diversification of Canadian Manufacturing Firms (1973-1997): A Move to Specialization,* **John R. Baldwin, Desmond Beckstead and Richard Caves (February 2002)**

No.180 *Differences in Interprovincial Productivity Levels,* **John R. Baldwin, Jean-Pierre Maynard, David Sabourin and Danielle Zietsma (December 2001)**

No.181 *Does Parent or Child Know Best? An Assessment of Parent/Child Agreement in the Canadian National Longitudinal Survey of Children and Youth,* **Lori Curtis, Martin Dooley and Shelley Phipps** *(October 23, 2002)*

No.182 *Effects of Selection Criteria and Economic Opportunities on the Characteristics of Immigrants,* **by Abdurrahman Aydemir** *(October 23, 2002)*

No.183 *Setting up Shop: Self-Employment Amongst Canadian College and University Graduates,* **Ross Finnie, Christine Laporte, Maud-Catherine Rivard (March 2002)**

No.184 *Winners and Losers in the Labour Market of the 1990s,* **Andrew Heisz, Andrew Jackson, Garnett Picot (February 2002)**

No.185 *Do Neighbourhoods Influence Long Term Labour Market Success? A Comparison of Adults who Grew Up in Different Public Housing Projects,* **Philip Oreopoulos (June 2002)**

No.186 *Wives, Mothers and Wages: Does Timing Matter?* **Marie Drolet (May 1, 2002)**

No.187 *The Evolution of Wealth Inequality in Canada, 1984-1999,* **René Morissette, Xuelin Zhang and Marie Drolet (February 2002)**

No.188 *Management Experience and Diversity in an Aging Organization,* **Ted Wannell and Martin Gravel (August 2002)**

No.189 *The Importance of Entry to Canadian Manufacturing with an Appendix on Measurement Issues,* **John Baldwin, Desmond Beckstead and Andrée Girard (May 2002)**

No.190 *Financing Innovation in New Small Firms : Evidence From Canada,* **John R,. Baldwin, Guy Gellatly and Valérie Gaudreault (May 2002)**

No.191 *Too Far to Go On? Distance to School and University Participation,* **Marc Frenette (June 24, 2002)**

No.192 *Life After Welfare: The Economic Well-Being of Welfare Leavers in Canada during the 1990s,* **Marc Frenette, Garnet Picot (March 26, 2003)**

No.193 *Plant Turnover and Productivity Growth in Canadian Manufacuturing,* **John Baldwin, Wulong Gu (April 2, 2003)**

No.194 *Wage Progression of Less Skilled Workers in Canada: Evidence from the SLID (1993-1998),* **Xuelin Zhang (December 6, 2002)**

No.195 *Do the Falling Earnings of Immigrants Apply to Self-Employed Immigrants?,* **Marc Frenette (December 2002)**

No.196 *Minorities, Cognitive Skills and the Incomes of Canadians,* **Ross Finnie and Ronald Meng (January 24, 2003)**

No.197 *The Wealth Position of Immigrant Families in Canada,* **Xuelin Zhang (November 18, 2003)**

No.198 *The Rise in Low-Income Rates Among Immigrants in Canada,* **Garnett Picot and Feng Hou (June 19, 2003)**

No.199 *Alternative Work Practices and Quit Rates: Methodological Issues and Empirical Evidence For Canada,* **René Morissette and Julio Miguel Rosa (March 17, 2003)**

No.200 *Cohort Effects in Annual Earnings by Field of Study Among British Columbia-University Graduates,* **Andrew Heisz (September 26, 2003)**

No.201 *Access to College and University: Does Distance Matter?,* **Marc Frenette (June 2003)**

No.202 *Learning From Failure: Organizational Mortality and the Resource-Based View,* **S. Thornhill and R. Amit (August 8, 2003)**

No.203 *Effects of Business Cycles on the Labour Market Assimilation of Immigrants,* **Abdurrahman Aydemir (July 31, 2003)**

No.204 *Visible Minority Neighbourhood Enclaves and Labour Market Outcomes of Immigrants,* **Garnett Picot, Feng Hou (July 9, 2003)**

No.205 *Changing Trade Barriers and Canadian Firms: Survival and Exit After the Canada-U.S. Free Trade Agreement,* **Jen Baggs (April 28, 2004)**

No.206 *Neighbourhood Attainment and Residential Segregation Among Toronto's Visible Minorities,* **John Myles and Feng Hou (July 30, 2003)**

No.207 *Life cycle bias in the estimation of intergenerational earnings persistence,* **Nathan Grawe (August 5, 2003)**

No.208 *Are Investment Expectations Rational?* **by Chetan Dave (December 17, 2004)**

No.209 *Working Hours in Canada and the United States,* **by Andrew Heisz and Sébastien LaRochelle-Côté (September 2003)**

No.210 *Family Income and Participation in Post-Secondary Education,* **Miles Corak, Garth Lipps and John Zhao (October 1, 2003)**

No.211-214 *forthcoming*

No.215 *Will They Ever Converge?: Earnings of Immigrant and Canadian-Born Workers over the Last Two Decades,* **Marc Frenette and René Morissette (October 8, 2003)**

No.216 *How long do people live in low-income neighbourhoods?* **Marc Frenette Garnett Picot and Roger Sceviour (January 2004)**

No.217 *Corporate Financial Leverage in Canadian Manufacturing: Consequences for Employment and Inventories,* **Andrew Heisz and Sébastien LaRochelle-Côté (February 2004)**

No.218 *Have Permanent Layoff Rates Increased in Canada?* **René Morissette (March 25, 2004)**

No.219 *Rising income inequality amid the economic recovery of the 1990s: An exploration of three data sources,* **Marc Frenette, David Green and Garnett Picot (July 9, 2004)**

No.219 *REVISED: Rising Income Inequality in the 1990s: An Exploration of Three Data Sources* **Marc Frenette, David Green and Garnett Picot (December 16, 2004)**

No.220 *Factors Determining the Success or Failure of Canadian Establishments on Foreign Markets: A Survival Analysis Approach,* **Jean Bosco Sabuhoro and Yvan Gervais (May 5, 2004)**

No.221 *Recent immigration and the formation of visible minority neighbourhoods in Canada's large cities,* **Feng Hou (July 2, 2004)**

No.222 *The Deteriorating Economic Welfare of Immigrants and Possible Causes,* **Garnett Picot (July 15, 2004)**

No.223 *The Retirement Plans and Expectations of Non-Retired Canadians Aged 45-59,* **Grant Schellenberg (June 29, 2004)**

No.224 *Public Transit Use Among Immigrants,* **Andrew Heisz, Grant Schellenberg (May 13, 2004)**

No.225 *Explaining the Deteriorating Entry Earnings of Canada's Immigrant Cohorts: 1966-2000,* **by Abdurrahman Aydemir and Mikal Skuterud (May 17, 2004)**

No.226 *Family Background and Access to Post Secondary Education: What Happened over the 1990s? ,* **Ross Finnie, Christine Laporte and Eric Lascelles (August 18, 2004)**

No.227 *A Longitudinal Analysis of Earnings Change in Canada ,* **Charles M. Beach and Ross Finnie (August 20, 2004)**

No.228 *Neighbourhood Inequality, Relative Deprivation and Self-perceived Health Status,* **Feng Hou and John Myles (September 27, 2004)**

No.229 *Population Movement Into and Out of Canada's Immigrant Gateway Cities: A Comparative Study of Toronto, Montreal and Vancouver,* **Feng Hou and Larry S. Bourne (September 13, 2004)**

No.230 *Earnings of Couples with High and Low Levels of Education, 1980-2000,* **René Morissette et Anick Johnson (October 13, 2004)**

No.231 *Welfare Dynamics in Canada: The Role of Individual Attributes and Economic-Policy Variables,* **Ross Finnie, Ian Irvine and Roger Sceviour (October 2004)**

No.232 *Relative Wage Patterns among the Highly Educated in a Knowledge-based Economy,* **René Morissette, Yuri Ostrovsky and Garnett Picot (September 29, 2004)**

No.233 *Postsecondary Field of Study and the Canadian Labour Market Outcomes of Immigrants and Non-Immigrants,* **Arthur Sweetman and Stephan McBride (October 28, 2004)**

No.234 *Immigrant Source Country Educational Quality and Canadian Labour Market Outcomes,* **Arthur Sweetman (December 15, 2004).**

No.235 *The Evolution of the Gender Earnings Gap Amongst Canadian University Graduates,* **Ross Finnie and Ted Wannell (November 30, 2004)**

No.236 *forthcoming*

No.237 *Who Goes? The Direct and Indirect Effects of Family Background on Access to Post-secondary Education,* **Ross Finnie, Eric Lascelles and Arthur Sweetman (January 18, 2005)**

No.238 *The Decline of the Immigrant Homeownership Advantage: Life-Cycle, Declining Fortunes and Changing Housing Careers in Montreal, Toronto and Vancouver, 1981-2001* **by Michael Haan (February 3, 2005)**

No.239 *Are Good Jobs Disappearing in Canada?* **by René Morissette and Anick Johnson (January 26, 2005)**

No.240 *Income Inequality and Low Income in Canada: An International Perspective,* **by Garnett Picot and John Myles (February 10, 2005)**

No.241 *Ethnic Neighbourhoods and Male Immigrant Earnings Growth: 1981 through 1996,* **by Casey Warman (February 25, 2005)**

No.242 *Making the Transition: The Impact of Moving from Elementary to Secondary School on Adolescents' Academic Achievement and Psychological Adjustment,* **by Garth Lipps (March 1, 2005)**

No.243 *Participation in Post-secondary Education in Canada: Has the Role of Parental Income and Education Changed over the 1990's?* **by Marie Drolet (February 15, 2005)**

No.244 *Is Post-secondary Access More Equitable in Canada or the United States?,* **by Marc Frenette (March 15, 2005)**

No. 245 *Social Assistance Use in Canada: National and Provincial Trends in Incidence, Entry and Exit,* **by Ross Finnie, Ian Irvine, and Roger Sceviour (May 30, 2005)**

No. 246 ***Summary of:*** *Social Assistance Use in Canada: National and Provincial Trends in Incidence, Entry and Exit,* **by Ross Finnie, Ian Irvine, and Roger Sceviour (May 30, 2005) – Internet Only**

No. 247 *Intergenerational Impact of Immigrants' Selection and Assimilation on Health Outcomes of Children,* **by Nina Ahmed (April 15, 2005)**

No. 248 *Low-paid Work and Economically Vulnerable Families over the Last Two Decades,* **by René Morissette and Garnett Picot (April 25, 2005)**

No. 249 ***Summary of:*** *Low-paid Work and Economically Vulnerable Families over the Last Two Decades,* **by René Morissette and Garnett Picot (April 25, 2005) – Internet only**

No. 250 *Explaining the Increase in On-the-Job Search,* **by Mikal Skuterud (April 29, 2005)**

No. 251 *Canadian Compulsory School Laws and their Impact on Educational Attainment and Future Earnings,* **by Philip Oreopoulo (May 19, 2005)**

No. 252 *Are Immigrants Buying to Get In?: The Role of Ethnic Clustering on the Homeownership Propensities of 12 Toronto Immigrant Groups, 1996-2001* **by Michael Haan (May 26, 2005)**

No. 253 ***Summary of:*** *Are Immigrants Buying to Get In?: The Role of Ethnic Clustering on the Homeownership Propensities of 12 Toronto Immigrant Groups, 1996-2001* **by Michael Haan (May 26, 2005) – Internet only**

No. 254 *forthcoming*
No. 255 *forthcoming*

No. 256 *Trade Liberalization, Profitability, and Financial Leverage* **by Jen Baggs and James A.Brander (June 22, 2005)**

No. 257 ***Summary of:*** *Trade Liberalization, Profitability, and Financial Leverage* **by Jen Baggs and James A.Brander (June 22, 2005)– Internet only**

No. 258 *Tariff Reduction and Employment in Canadian Manufacturing, 1988-1994,* **by Sébastien LaRochelle-Côté (June 22, 2005)**

No. 259 ***Summary of:*** *Tariff Reduction and Employment in Canadian Manufacturing, 1988-1994,* **by Sébastien LaRochelle-Côté (June 22, 2005)– Internet only**

No. 260 *Forthcoming*
No. 261 *Forthcoming*

No. 262 *The Deteriorating Economic Welfare of Immigrants and Possible Causes: Update 2005,* **by Garnett Picot and Arthur Sweetman (June 27, 2005) – A revised version of Study No. 222, dated July 2004**

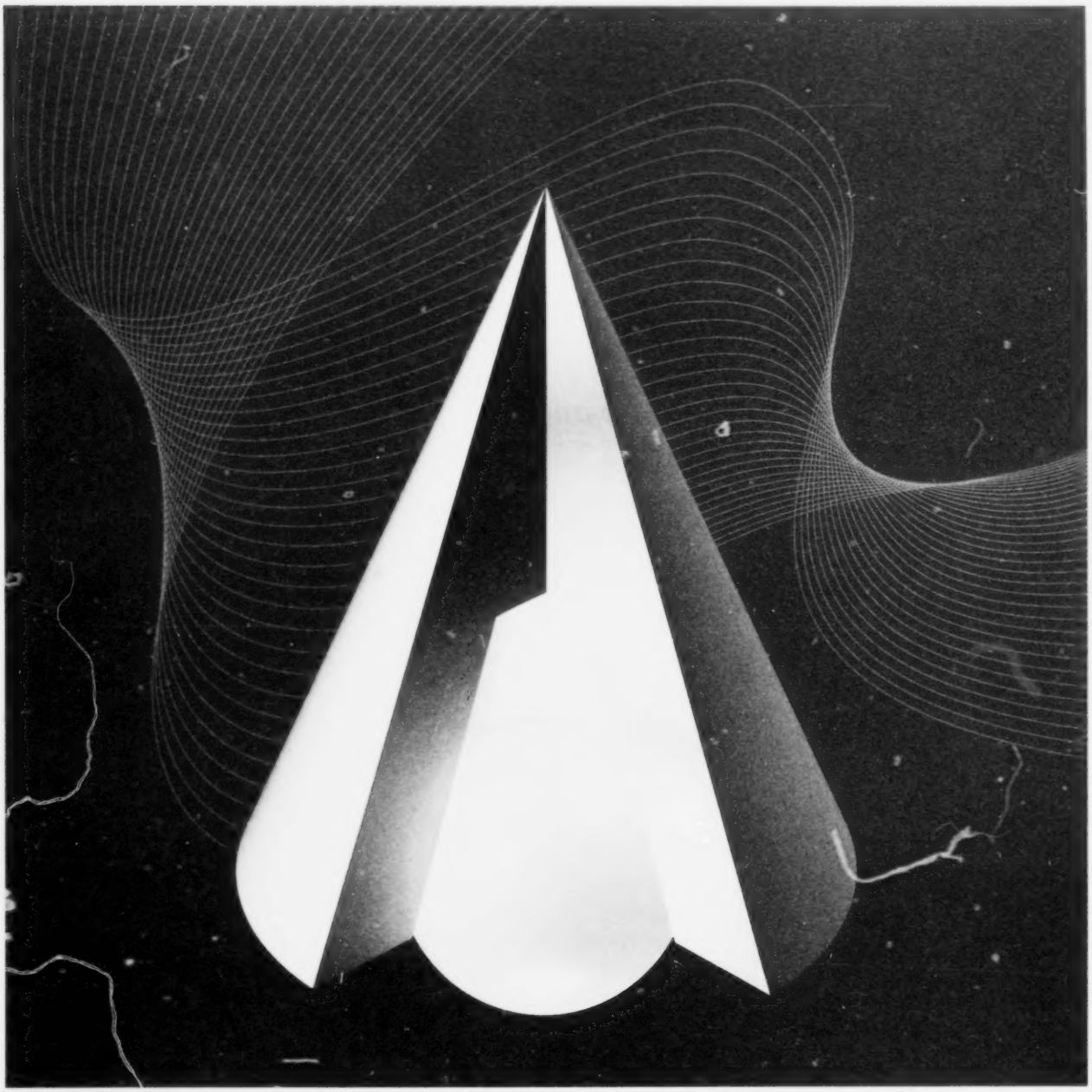
Documents de recherche

Études analytiques

Dégradation du bien-être économique des immigrants et des causes possibles : Mise à jour 2005

par Garnett Picot et Arthur Sweetman

N° 262



Statistics Canada Statistique Canada

Canada

ÉTUDES ANALYTIQUES
DOCUMENTS DE RECHERCHE

La série de documents de recherche de la Direction des études analytiques permet de faire connaître, avant leur publication, les travaux de recherche effectués par le personnel de la Direction, les boursiers invités et les universitaires associés. Cette série a pour but de favoriser la discussion sur divers sujets, notamment le travail, la dynamique des entreprises, les pensions, l'agriculture, la mortalité, la langue, l'immigration, la statistique informatique et la simulation. Le lecteur est invité à communiquer avec les auteurs et à leur faire part de ses commentaires, critiques et suggestions. Une liste des titres figure à la fin de ce document.

Les documents de la série sont distribués aux établissements de recherche et aux bibliothèques spécialisées. Ces documents peuvent être téléchargés à partir d'Internet, à l'adresse *www.statcan.ca.*

Comité de révision des publications
Études analytiques, Statistique Canada
24^{e} étage, immeuble R.-H.-Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0T6
(613) 951-1804
(613) 951-1667

Dégradation du bien-être économique des immigrants et causes possibles : Mise à jour 2005

par Garnett Picot* et Arthur Sweetman**

11F0019 N° 262
ISSN: 1205-9161
ISBN: 0-662-74409-8

Ceci constitue une révision de l'étude n° 222 relâchée en juillet 2004
Cette étude comprend des résultats plus récents

Division de l'analyse des entreprises et du marché du travail
24-F, immeuble R.-H.-Coats, Ottawa (Ontario) K1A 0T6
*Statistique Canada (613) 951-8214
Télécopieur (613) 951-5403
garnett.picot@statcan.ca

et

**School of Policy Studies, Queen's University

27 juin 2005

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'industrie, 2005

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication peut être reproduit, en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux, et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté » de, s'il y a lieu) : Statistique Canada, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, de l'issue, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire quelque contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, ou de le transmettre sous quelque forum et par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable de Services d'octroi de licences, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

This publication is available in English.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Table des matières

1. Introduction 4

2. Décroissance des gains initiaux des immigrants 6

   2.1 La décroissance des gains initiaux était aussi grande chez les immigrants avec formation universitaire 10

3. Aggravation de la faiblesse du revenu chez les immigrants récents 10

   3.1 La montée des taux de faible revenu dans les plus grandes villes du pays a été largement concentrée dans la population immigrante 14

4. Pourquoi une décroissance des gains initiaux relatifs et une montée des taux de faible revenu chez les immigrants récents ? 15

   4.1 a) Évolution des caractéristiques des immigrants qui arrivent au Canada 16

   4.1 b) Autres facteurs qui sont peut-être liés à l'évolution des régions d'origine : qualité de l'éducation, compétence linguistique et discrimination 16

   4.2 Rétribution des années de scolarité et question des titres 17

   4.3 Décroissance de la rétribution de l'expérience professionnelle acquise à l'étranger 19

   4.4 Détérioration des résultats sur le marché du travail des nouveaux actifs en général et des immigrants en particulier 21

   4.5 Variations des conditions macro-économiques 21

   4.6 Forte concurrence d'une population de souche jouissant d'une instruction sans cesse plus grande 22

   4.7 Évolution de l'utilisation du régime de transferts sociaux et des autres sources de revenu 23

5. Conclusion 23

Bibliographie 25

Résumé

Il est question dans ce document de l'accentuation de l'écart de gains entre les immigrants et les Canadiens de souche depuis deux décennies, et des explications actuelles de cette détérioration du marché du travail parmi les immigrants récents en particulier. Le document fait état également de l'écart grandissant du taux de faible revenu entre les immigrants et les non-immigrants. Tout comme les études antérieures, l'auteur conclut que l'écart de gains à l'arrivée s'est élargi pour les immigrants qui sont arrivés au Canada pendant les années 1990, comparativement à ceux des années 1970. En outre, l'écart du taux de faible revenu s'élargit sans cesse. Le taux de faible revenu a augmenté parmi les immigrants (particulièrement les immigrants récents) pendant les années 1990, mais il a baissé chez les personnes nées au Canada. La hausse du taux de faible revenu chez les immigrants a été généralisée et elle a touché tous les groupes de scolarité et les groupes d'âge, et la plupart des pays d'origine (sauf les « régions d'origine traditionnelle »). Les immigrants ayant un diplôme universitaire n'ont pas été exclus de cette hausse du taux de faible revenu, malgré les débats au sujet de la demande croissante de travailleurs très spécialisés au Canada. Étant donné à la fois la hausse du taux de faible revenu chez les immigrants et leur proportion sans cesse croissante dans la population, dans les principales villes canadiennes, la presque totalité de l'augmentation du taux de faible revenu dans les villes pendant les années 1990 s'est produite principalement dans la population immigrante.

Nous examinons ici également les explications données dans les ouvrages publiés de la dégradation des résultats économiques des immigrants. Trois raisons principales sont cernées comme étant importantes sur le plan empirique, qui toutes tiennent à la détérioration des résultats sur le marché du travail. En premier lieu, l'évolution des caractéristiques des immigrants (p. ex., différentes régions d'origine, niveaux de scolarité à la hausse) semble expliquer environ le tiers de l'élargissement de l'écart de gains à l'entrée (c.-à-d. l'écart entre les immigrants et leurs homologues nés au Canada). En deuxième lieu, la baisse de la rétribution économique de l'expérience de travail acquise à l'étranger semble jouer un rôle également important. En troisième lieu, il y a eu une détérioration générale des résultats sur le marché du travail de tous les nouveaux entrants sur le marché du travail canadien et, lorsque de nouveaux immigrants arrivent au Canada, on observe un phénomène semblable dans leur cas, quel que soit leur âge. D'autres explications possibles sont également examinées. Il importe de souligner que la décroissance de la rétribution de l'instruction ne semble pas être au nombre des facteurs auxquels la détérioration serait attribuable. Les immigrants, en moyenne, reçoivent une plus faible rétribution économique de leur instruction acquise avant l'immigration (mais non pas de l'instruction acquise au Canada), mais cette situation n'a pas beaucoup évolué au cours des deux dernières décennies.

Mots clés : immigrants, pauvreté, gains, assimilation, immigration.

1. *Introduction*

Des pays d'accueil comme le Canada comptent sur les compétences et l'esprit d'initiative des immigrants pour promouvoir leur croissance économique. Pour leur part, les immigrants recherchent dans leur pays d'accueil des possibilités d'exercer lucrativement leurs qualités et compétences. Ces considérations importent tout particulièrement lorsqu'ils jouissent d'une très bonne instruction. Les pays d'accueil sont de plus en plus à la recherche d'immigrants très instruits qui favoriseront la progression d'une « économie du savoir » et les immigrants désirent mettre leur plus grande scolarisation au service d'un grand bien-être économique.

Ceux qui sont arrivés au Canada vers la fin des années 1990 étaient vraiment des plus scolarisés. En 2001, une franche proportion de 42 % des immigrants « récents » d'âge adulte (qui étaient entrés au pays durant les cinq années précédentes) étaient titulaires d'un grade universitaire et un pourcentage de 54 % – un sommet dans l'histoire – ont été admis dans la « composante économique » (comparativement à 31 % dans la catégorie de la famille). La situation était fort différente 20 ans auparavant. En 1981, 19 % seulement des immigrants récents étaient titulaires d'un grade et, au début des années 1980, des proportions respectives d'immigrants de 37 % et 43 % ont été admis dans la composante économique et la catégorie de la famille. Vers la fin des années 1990, on choisissait de plus en plus parmi les candidats à l'immigration en fonction de la contribution que les intéressés étaient susceptibles d'apporter à l'économie du pays.

Toutefois, si les immigrants sont incapables de mettre leur bagage à profit, les attentes tant du pays d'accueil que des nouveaux immigrants demeureront vaines. L'éventuelle contribution de l'immigrant à sa terre d'accueil, qui se situe au cœur de la justification économique de politiques d'ouverture relative en matière d'immigration, peut ne pas entièrement se réaliser. Voilà pourquoi on s'inquiète considérablement de la dégradation depuis 20 ans des résultats économiques des immigrants récents.

L'aspect des *gains* ou du revenu d'emploi des immigrants a été le plus étudié parmi les facettes du phénomène de leur intégration économique au Canada. De premières recherches ont démontré que les nouveaux immigrants avaient des gains inférieurs à ceux de leurs « homologues » nés au Canada, mais que l'écart de gains initiaux rétrécit nettement à mesure que ces mêmes immigrants s'adaptent au marché du travail de la société qui les reçoit (Chiswick, 1978; Meng, 1987). Des études plus récentes semblent indiquer que cet écart ne se referme pas aussi rapidement qu'on ne le pensait plus tôt, même dans les cohortes d'arrivée des années 1970 (Hum et Simpson, 2003). Quoi qu'ils aient pu être à l'entrée au pays et dans les années qui ont suivi, dans la décennie 1970 disons, les écarts se sont accrus dans les décennies 1980 et 1990. Des recherches ultérieures nous disent que, au début des années 1980, est apparue une tendance à la décroissance du revenu du travail dans les courants successifs d'immigration par rapport à la population de souche (Bloom et Gunderson, 1991; Abbott et Beach, 1993). Dans diverses études, on s'est alors demandé si ce recul avait principalement à voir avec les récessions ou avec l'évolution de la composition des cohortes d'arrivée selon les pays d'origine et s'il s'était atténué vers la fin des années 1980 (McDonald et Worswick, 1998; Baker et Benjamin, 1994; Grant, 1999). Les auteurs d'études plus récentes sont parvenus à la conclusion que la décroissance des gains initiaux des immigrants a perduré au début des années 1990 (Reitz, 2001). Les équipes de recherche de Citoyenneté et Immigration Canada et de Statistique Canada ont entrepris des études à l'aide de données encore

plus récentes pour constater que la situation ne s'était guère améliorée vers la fin des années 1990 (Green et Worswick, 2002; Frenette et Morissette, 2003). Certains auteurs ont noté que, si les gains initiaux ont largement évolué en baisse, le taux de progression salariale à mesure que s'allonge le séjour au pays est supérieur à celui des cohortes antérieures (Li, 2003).

Quelque importantes que soient les études consacrées au revenu du travail, elles ne brossent qu'une partie du tableau. En sont exclus les chômeurs et les inactifs, tout comme les variations du revenu de toute provenance hors travail comme les transferts sociaux. Dans les périodes de détérioration du marché du travail, de telles études peuvent sous-estimer la décroissance, en particulier parce qu'elles négligent les effets d'une montée possible du chômage ou l'effet de découragement des travailleurs.

Nous examinerons brièvement le recul salarial des immigrants dans les années 1980 et 1990. Pour donner un meilleur aperçu de leurs résultats sur le plan du bien-être économique, nous nous attacherons aussi aux tendances de la faiblesse du revenu dans la population immigrante, et notamment chez les immigrants récents. Ce que l'on appelle les taux de faible revenu[1] livrent une mesure simple mais complète de l'évolution du bien-être économique des familles qui se situent au bas de l'échelle des revenus. Ils rendent compte des variations du chômage, des gains, des transferts sociaux et des autres sources de revenu.

Notre regard se portera sur les dernières années de la décennie 1990, période d'un intérêt tout particulier. Vu le caractère de plus en plus « économique » de l'immigration et la très ample reprise de l'économie à cette époque (le taux de chômage est tombé de 9,4 % à 6,8 % de 1995 à l'an 2000), on aurait pu prévoir une nette amélioration des résultats économiques des immigrants. Si la dégradation constatée avait simplement à voir avec les récessions du début des années 1980 et 1990, on aurait fort bien pu observer, une fois en l'an 2000, un retour aux meilleurs résultats des dernières années de la décennie 1970. En ce sens, l'époque que nous examinons de plus près trace une ligne de démarcation; c'est une période où on pense revenir à la « bonne vieille époque » des résultats appréciables des immigrants sur le marché du travail. Nous nous intéresserons en outre aux résultats des immigrants récents très instruits. On aurait pu s'attendre à ce que ce groupe mette son bagage à profit dans une période de croissance économique rapide, d'expansion du secteur des technologies de l'information et des communications et de progression générale de l'économie du savoir.[2]

Cette étude sommaire fait appel aux constatations de deux autres études en particulier, celles de Picot et Hou (2003) et de Frenette et Morissette (2003). En conclusion, nous récapitulerons certaines des explications le plus souvent données par diverses études de la dégradation des résultats des immigrants à leur entrée au pays. Les résultats que nous présentons sont fondés sur les données des recensements de 1981, 1986, 1991, 1996 et 2001.

---

1. Proportion de la population dont le revenu familial est inférieur au seuil de faible revenu (SFR) de Statistique Canada, qui est fixé à son niveau de 1992 et modifié seulement en fonction des variations de l'IPC (indice des prix à la consommation). Ainsi, c'est là une mesure fixe – et non pas relative – de la faiblesse du revenu pendant la période étudiée.

2. Le secteur du « haut savoir » a été le plus en croissance vers la fin des années 1990; l'emploi y a progressé de 28,6 % comparativement à 6,4 % dans l'ensemble de l'économie.

2. *Décroissance des gains initiaux des immigrants*

Malgré le caractère de plus en plus économique qu'a revêtu l'immigration vers la fin des années 1990, les gains des immigrants récents de sexe masculin et d'âge adulte qui travaillaient à plein temps toute l'année ont diminué de 13 % de 1980 à 2000. Ce sont deux années qui se situent à peu près au même stade dans le cycle économique (Frenette et Morissette, 2003). Chez les immigrantes récentes, les gains ont augmenté de 6 %. Pendant la même période, ceux des Canadiens de souche qui travaillaient à plein temps toute l'année se sont accrus de 10 % chez les hommes et de 11 % chez les femmes.

On peut se donner une optique longitudinale en s'attachant à des cohortes d'arrivée particulières. Il s'agit des immigrants qui sont entrés au Canada dans une période de cinq ans, disons de 1975 à 1979 ou de 1990 à 1994. Nous calculons les gains des immigrants de chaque cohorte (en proportion de ceux des gens nés au Canada) après un à cinq ans, six à dix ans au pays et ainsi de suite. On peut déterminer de la sorte a) dans quelle mesure l'écart de gains initiaux entre immigrants et Canadiens de souche décroît avec le nombre d'années de séjour au pays et b) si l'écart s'accroît à l'arrivée.

L'axe horizontal de chacun des quatre tracés dans le graphique 1 mesure le nombre d'années écoulées depuis l'immigration et l'axe vertical mesure les gains relativement à ceux d'un groupe de travailleurs nés au Canada. Les gains relatifs sont présentés sous forme de proportion. Lorsque la proportion est, disons 0,9, les gains des immigrants correspondent à 90 % de ceux des Canadiens de souche, tandis que lorsqu'elle est de 1,0, les gains des deux groupes sont les mêmes. Nous suivons chaque cohorte au fil du temps au Canada au moyen des données des recensements qui sont réalisés tous les cinq ans.

Le graphique 1 fait voir que, pour la cohorte des dernières années 1970, l'écart de gains avait été plus que comblé après 20 ans de séjour au Canada. Après 21 à 25 ans, les immigrants d'âge adulte des deux sexes qui travaillaient à plein temps toute l'année gagnaient environ 8 % de plus que les hommes et les femmes nés au Canada. Il reste que l'écart de gains initiaux a augmenté à mesure que se succédaient les cohortes. Chez les hommes, la cohorte des dernières années 1970 recevait à l'entrée au pays[3] 90 % des gains de la population de souche et la cohorte du début des années 1990, 67 % seulement. Pour la cohorte des dernières années 1990 cependant, l'écart semble avoir nettement rétréci (si on compare cette cohorte à celle du début des années 1990), les immigrants récents recevant alors 77 % de ce que gagnait la population de souche. L'écart demeurait bien supérieur à celui de la décennie 1970.

Dans ces graphiques, nous comparons toute la population de souche à toute la population immigrante. Nous savons qu'elles diffèrent largement dans les caractéristiques qui influent sur les perspectives de gains. Signalons en particulier que les immigrants ont joui d'une instruction supérieure à celle des gens nés au Canada pendant bien des années et que leur niveau de scolarité s'est rapidement élevé, notamment vers la fin des années 1990. Dans une analyse plus appropriée, on comparerait les immigrants récents à leurs « homologues » dans la population de souche en tenant compte de caractéristiques comme celles de l'âge, de la scolarité, de

3. Gains des immigrants au Canada depuis cinq ans ou moins.

l'appartenance à une minorité visible, de l'état matrimonial et de la région d'emploi (ce qui comprend les grandes villes). C'est ce qu'on fait d'habitude par une régression où on calcule le logarithme du rapport de gains entre la population immigrante et la population de souche. Le graphique 2 indique les résultats d'un tel exercice mené par Frenette et Morissette (2003). Le logarithme du rapport de gains livre une approximation des gains des immigrants exprimés en proportion de ceux des « homologues » nés au Canada lorsque les différences sont petites (disons de 10 % à 20 %), mais il y a surestimation de la différence en pourcentage lorsque les valeurs deviennent élevées (disons de 40 % à 50 %).

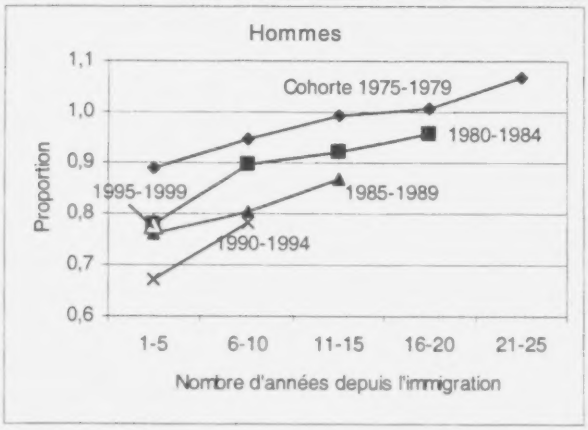
La présente analyse brosse un tableau quelque peu différent (partie A du graphique 2). Comme au graphique 1, l'écart de gains s'accroît nettement à mesure que se succèdent les cohortes tant à l'entrée au pays qu'après de nombreuses années de séjour. On constate toutefois une augmentation supérieure si on tient compte des différences entre population immigrante et population de souche. Chez les hommes, le logarithme du rapport de gains à l'entrée tombe de 0,83 pour la cohorte des dernières années 1970 à 0,55 pour la cohorte des premières années 1990. Mentionnons en outre que, dans cette analyse, on discerne seulement une légère diminution de l'écart de gains initiaux entre les cohortes des premières et des dernières années 1990 (le rapport monte de 0,55 à 0,60). Cette amélioration relativement infime par rapport à ce que décrit le graphique 1 est probable, puisque la cohorte des dernières années 1990 était bien plus instruite. Si on tient compte de cette plus grande scolarisation et des attentes supérieures qui y sont liées en matière de gains, on peut voir que les gains initiaux ne s'améliorent guère. L'écart à l'entrée au pays demeure bien plus grand qu'entre les cohortes des années 1970 ou 1980.

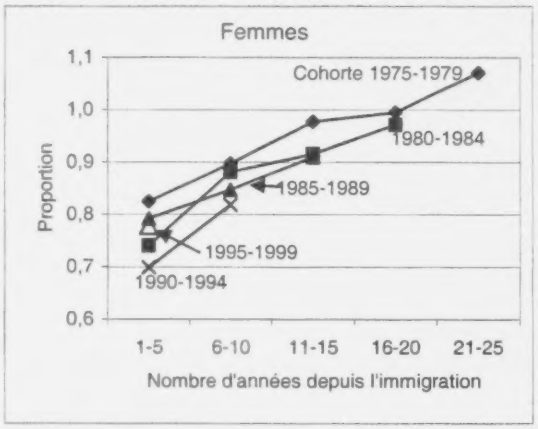
Comme nous l'avons noté, l'histoire de l'« assimilation économique » des immigrants se présente généralement ainsi : ceux-ci gagnent moins à leur arrivée, mais après un certain nombre d'années de séjour, l'écart de gains par rapport aux « homologues » nés au Canada rétrécit ou disparaît (Carliner, 1981; Chiswick, 1978; Borjas, 1985; Meng, 1987). Au graphique 2, ce scénario est respecté par la cohorte des dernières années 1970, mais c'est la dernière à montrer des signes d'élimination de l'écart après de nombreuses années de séjour au pays. Même dans cette cohorte, les gains n'excèdent pas ceux de la population de souche (comme ils le faisaient au graphique 1), mais le rattrapage est presque intégral, puisqu'ils atteignent environ 97 % des gains des « homologues » nés au Canada après plus de 20 ans (graphique 2). Il sera plus difficile aux cohortes plus récentes de faire disparaître cet écart de gains. Même après 16 à 20 ans de séjour au pays, les cohortes d'arrivée de la décennie 1980 recevaient environ 85 % de ce que gagnaient leurs homologues (graphique 2). La cohorte du début des années 1990 avait en gros 70 % des gains de la population de souche après six à dix ans de séjour (logarithme du rapport de gains de 0,7). On ne sait au juste si elle pourrait faire son rattrapage en 20 ans. Là encore, les tendances sont semblables pour les femmes.

Il convient toutefois de noter que plus l'écart est grand à l'entrée au pays, plus les gains s'élèvent rapidement (graphique 2). Ainsi, le taux de progression salariale (qui est la pente de la courbe au graphique 2) était bien plus grand dans les cohortes des années 1990-1994 que dans celles des années 1980. Malgré tout, les gains sont demeurés plus modestes dans les cohortes plus récentes que dans les cohortes antérieures, quel que soit le nombre d'années de séjour au pays.

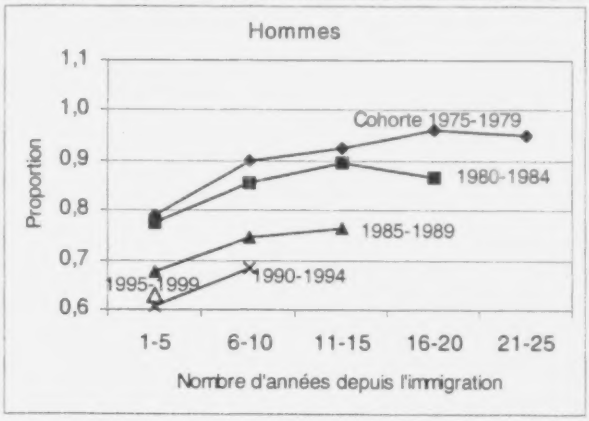
Graphique 1 : Gains de la population immigrante en proportion de ceux de la population de souche sans égard aux différences entre ces deux populations

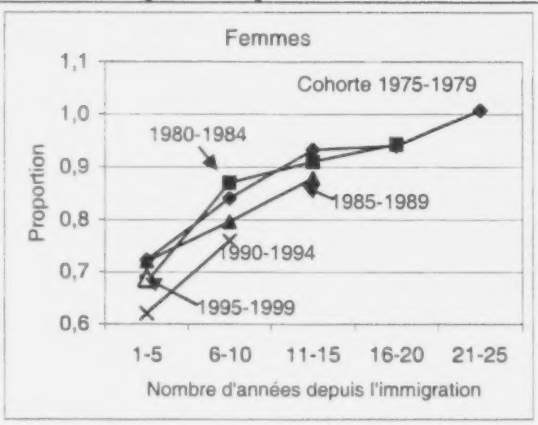
A. Gens de 16 à 64 ans travaillant à plein temps toute l'année





B. Titulaires d'un baccalauréat de 16 à 64 ans travaillant à plein temps toute l'année

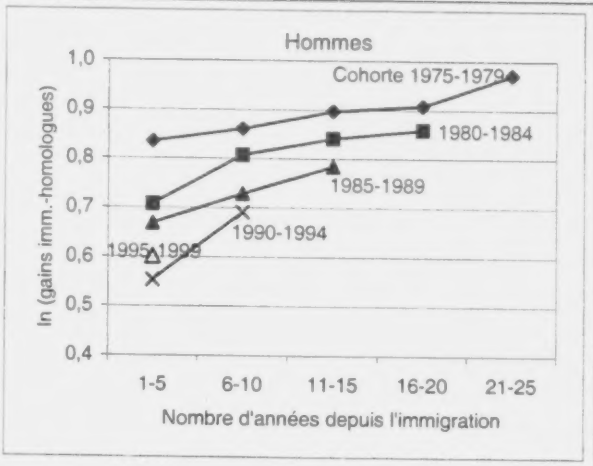


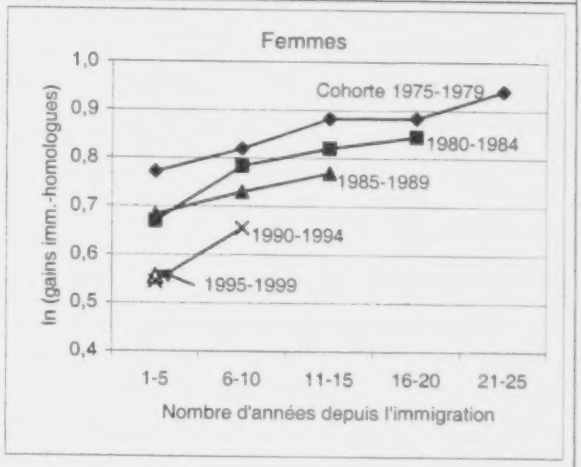


Source : Frenette et Morissette, 2003.

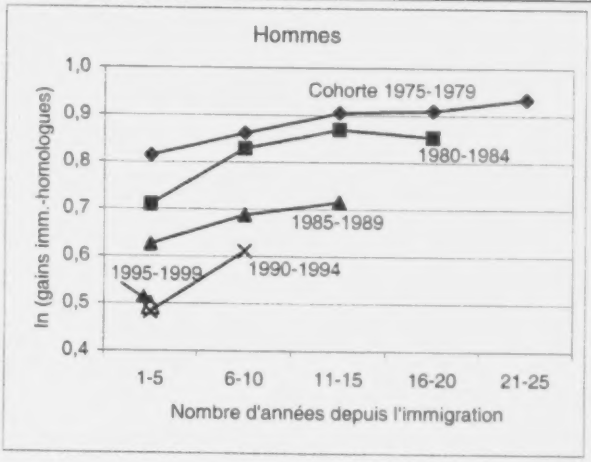
Graphique 2 : Logarithme du rapport* de gains** : gains des immigrants par rapport à ceux des « homologues » nés au Canada

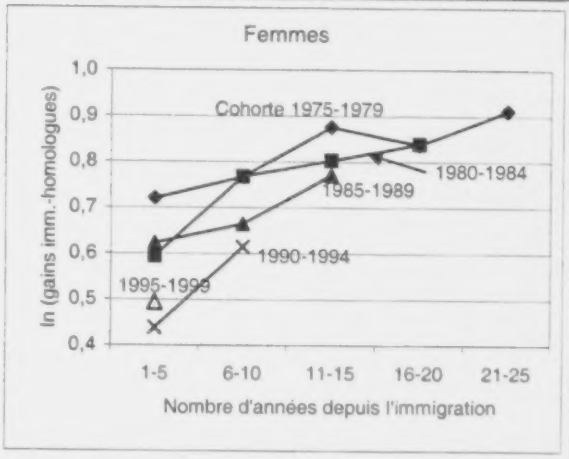
A. Gens de 16 à 64 ans travaillant à plein temps toute l'année





B. Titulaires d'un baccalauréat de 16 à 64 ans travaillant à plein temps toute l'année





* Il s'agit du logarithme naturel du rapport entre les gains respectifs des immigrants et des homologues nés au Canada. Si les différences de gains sont petites (10 % à 20 %), le logarithme du rapport livre une approximation des gains de la population immigrante exprimés en proportion de ceux de la population de souche. Si les différences sont grandes (disons de 40 % à 50 %), il tend à surestimer la différence en pourcentage.

** Valeurs prévues d'après un modèle où sont pris en compte la scolarité, l'expérience professionnelle estimée, l'appartenance à une minorité visible, l'état matrimonial et la région (comprenant les grandes villes).

Source : Frenette et Morissette, 2003.

2.1 La décroissance des gains initiaux était aussi grande chez les immigrants avec formation universitaire

Les parties inférieures des graphiques 1 et 2 présentent des résultats semblables pour les immigrants titulaires d'un baccalauréat. Dans la population masculine travaillant à plein temps toute l'année, les immigrants arrivés vers la fin des années 1970 recevaient environ 82 % de ce que gagnaient leurs homologues nés au Canada (logarithme du rapport de gains de 0,82 après prise en compte du nombre estimé d'années d'expérience professionnelle et de la région d'emploi). Dans les années 1990, ce rapport n'était plus que de 0,5 environ. On a pu observer une légère amélioration entre le début et la fin des années 1990, mais les gains initiaux relatifs sont demeurés bien inférieurs à ceux des cohortes des années 1970 ou 1980. Là encore, les tendances sont les mêmes dans la population féminine. Les immigrants récents ayant un bagage universitaire ont de plus en plus été incapables de monnayer professionnellement leur instruction et leur expérience comme avaient pu le faire les cohortes antérieures. Comme pour l'ensemble de la population immigrante cependant, plus l'écart de gains initiaux était grand, plus la progression salariale était rapide (avec le nombre d'années de séjour au pays).

3. Aggravation de la faiblesse du revenu chez les immigrants récents

Le revenu du travail est la principale source de revenu de la plupart des familles, aussi ne s'étonnera-t-on pas que la décroissance des gains initiaux relatifs ait des répercussions sur les taux de faible revenu. La proportion d'immigrants récents dont le revenu familial était inférieur au seuil de faible revenu[4] a monté de 24,6 % en 1980 à 31,3 % en 1990 et à 35,8 % en 2000. Ces années se situent en gros en période de crête du cycle économique et révèlent donc assez bien les tendances à plus long terme. Pendant cette période, les taux de faible revenu ont diminué dans la population de souche, passant de 17,2 % en 1980 à 14,3 % en 2000. Ce n'est donc pas une détérioration générale des conditions économiques pour tous les Canadiens qui est à l'origine de la montée de ces taux dans la population immigrante. Les taux étaient 1,4 fois plus élevés chez les immigrants récents que dans la population de souche en 1980 et, en l'an 2000, de 2,5 fois supérieurs. La situation s'est améliorée chez les immigrants récents de 1995 à 2000 (les taux tombant de 47,0 % à 35,8 %), mais le gros de cette évolution n'est pas le reflet d'une tendance à plus long terme d'amélioration des résultats, mais simplement la baisse des taux à attendre dans une période de très forte reprise de l'économie. Le taux de faiblesse *relative* du revenu des immigrants récents (par rapport à la population de souche) a très peu décru (supériorité de 2,5 fois, et non plus de 2,7). La détérioration des taux de faible revenu depuis 20 ans n'est pas propre aux immigrants récents. Elle a été observée dans tous les groupes issus de l'immigration, quel que soit le nombre d'années de séjour au Canada (tableau 1), la seule exception étant les immigrants qui sont depuis plus de 20 ans au pays.

4. Nous nous reportons au SFR (seuil de faible revenu) après transferts et avant impôt de Statistique Canada; il faut préciser que les données de recensement ne renseignent pas sur l'impôt payé.

Tableau 1 Taux de faible revenu selon la situation d'immigrant, Canada, 1980-2000

	Taux de faible revenu*								Taux de faible revenu par rapport à la population de souche					
				Nombre d'années de résidence au Canada					Nombre d'années de résidence au Canada					
	Ensemble de la population	Non-immigrants	Ensemble des immigrants	<= 5	6 - 10	11-15	16-20	> 20	Ensemble des immigrants	<= 5	6 - 10	11-15	16-20	> 20
1980	0,171	0,172	0,170	0,246	0,187	0,144	0,147	0,167	1,0	1,4	1,1	0,8	0,9	1,0
1985	0,187	0,185	0,193	0,342	0,260	0,198	0,159	0,165	1,0	1,8	1,4	1,1	0,9	0,9
1990	0,155	0,151	0,171	0,313	0,242	0,190	0,152	0,126	1,1	2,1	1,6	1,3	1,0	0,8
1995	0,191	0,176	0,247	0,470	0,353	0,272	0,221	0,155	1,4	2,7	2,0	1,6	1,3	0,9
2000	0,156	0,143	0,202	0,358	0,283	0,227	0,191	0,133	1,4	2,5	2,0	1,6	1,3	0,9

* Après transferts et avant impôt, SFR de 1992 modifié seulement en fonction des variations de l'IPC

Source de données : données d'un échantillon à 20 % des recensements de 1981 à 2001

Source : Picot et Hou, 2003

La dégradation du bien-être économique des familles des immigrants récents pourrait avoir été concentrée dans certains groupes. Toutefois, Picot et Hou (2003) sont parvenus à la conclusion que tel n'était généralement pas le cas. La montée des taux de faible revenu s'observait dans tous les groupes d'instruction et d'âge, dans tous les types de familles et chez les gens qui parlaient français, anglais ou une autre langue au foyer. La région d'origine était la seule caractéristique pour laquelle on relevait des différences. Les taux de faible revenu ont en réalité décru de 1980 à 2000 chez les immigrants récents de quelques régions d'origine comme les États-Unis, l'Europe occidentale, l'Asie du Sud-Est et les Caraïbes (même une fois prises en compte les différences de scolarité, de langue du foyer, de type familial et d'âge entre les cohortes). Il reste que, dans le cas des régions d'origine qui rendaient compte en 2001 des trois quarts des arrivées récentes, ils étaient en hausse (tableau 2). Il s'agit notamment de la plupart des régions d'Asie, de l'Europe septentrionale, orientale et méridionale et de l'Afrique. Ces résultats semblent indiquer que certains facteurs (reconnaissance de l'expérience professionnelle et du bagage scolaire acquis, compétence linguistique, qualité des écoles, etc.) liés aux régions d'origine pourraient jouer un grand rôle dans la dégradation des résultats économiques des immigrants. Nous reviendrons sur la question.

Tableau 2 : Variation en pourcentage des taux de faible revenu de 1980 à 2000 selon les régions d'origine		
	Données brutes	Prise en compte de l'âge, de la scolarité, de la langue et du type de famille
Région d'origine		
Asie du Sud-Est	-35 %	-25 %
Europe occidentale	-24 %	-16 %
États-Unis	-18 %	-12 %
Caraïbes	-2 %	-5 %
Amérique du Sud et Amérique centrale	-2 %	+1 %
Europe septentrionale	+14 %	+24 %
Europe orientale	+22 %	+34 %
Asie de l'Ouest	+52 %	+64 %
Europe méridionale	+61 %	+115 %
Asie de l'Est	+68 %	+90 %
Asie du Sud	+82 %	+86 %
Afrique	+121 %	+94 %
Source : Picot et Hou, 2003.		

Vu le caractère généralisé de la montée des taux de faible revenu, on ne s'étonnera pas que Picot et Hou (2003) aient conclu que moins de la moitié – et sans doute bien moins – de cette montée chez les immigrants récents est due à l'évolution des caractéristiques de ceux-ci telle que mesurée dans les données de recensement. Ces auteurs n'ont pas pu être plus précis en raison des limites des techniques d'analyse ayant servi à déterminer cet effet. Leur étude portait sur l'évolution de la composition de l'immigration selon la région d'origine, la scolarité, la langue du foyer, l'âge et le type familial. Il en sera plus question dans l'examen récapitulatif qui clôt la présente étude.

Tout comme la description qui précède des résultats sur le plan des gains, l'analyse de la faiblesse du revenu vise les diplômés d'université. Si les immigrants récents qui étaient titulaires d'un grade universitaire étaient plus favorisés que, disons, ceux qui n'avaient que le diplôme d'études secondaires, le taux d'aggravation de la faiblesse du revenu a été plus élevé dans les années 1990 chez les immigrants avec formation universitaire. Pour les adultes ayant fait au plus des études secondaires, il a augmenté de 25%. Chez les immigrants récents ayant un bagage universitaire, il s'est accru de 44 %, passant de 19,1 % en 1990 à 27,5 % en 2000 (tableau 3). Il semble ne pas y avoir de grande différence selon la nature des grades obtenus. Chez les titulaires d'un grade en génie ou en sciences appliquées qui étaient âgés de 24 à 44 ans, les taux de faible revenu ont monté de 14,7 % à 24,2 % de 1990 à 2000, et ce, malgré l'essor du secteur de la technologie jusqu'en 2000. En 1990, les immigrants récents ayant un tel bagage universitaire présentaient des taux de faible revenu de 4,6 fois supérieurs à ceux de leurs homologues nés au Canada et, en 2000, cette supériorité était de 7,0. Le scénario se révèle semblable pour d'autres disciplines. Ainsi, chez les immigrants récents d'âge mûr qui étaient titulaires d'un grade en

enseignement, en sciences sociales ou en commerce, les taux étaient aussi en hausse, étant passés de 18,2 % à 27,7 %.

Tableau 3 : Taux de faible revenu des immigrants récents de 25 à 65 ans selon le niveau de scolarité

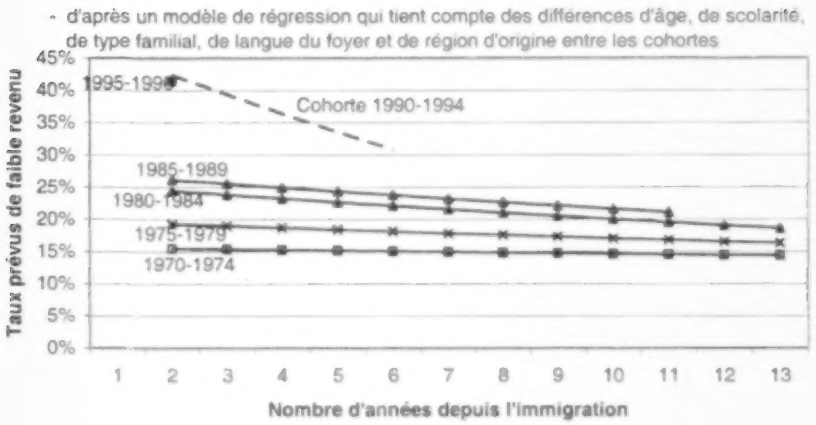
Niveau de scolarité le plus élevé	1990	2000	Variation des taux en pourcentage de 1990 à 2000
Moins que les études secondaires	34,3	38,4	13,1 %
Études secondaires complètes	31,0	38,8	25,2 %
Études postsecondaires incomplètes	26,4	33,7	27,6 %
Grade universitaire	19,1	27,5	44,0 %

Source : Picot et Hou, 2003.

Notre point de mire jusqu'ici a été les résultats des immigrants à leur entrée au pays. Qu'advient-il d'eux après un certain nombre d'années de séjour au Canada? Nous avons déjà noté que l'écart de gains (par rapport à la population de souche) rétrécit bel et bien.

Des tendances semblables s'observent pour les taux de faible revenu. Le graphique 3 indique les taux prévus à l'entrée au pays des cohortes d'arrivée entre le début des années 1970 et la fin des années 1990, ainsi que l'évolution de ces taux au fil des ans depuis l'immigration (d'après les résultats d'un modèle de régression qui tient compte des différences de scolarité, d'âge, d'état matrimonial, de langue du foyer et de type familial entre les cohortes). Les taux décroissent effectivement depuis l'immigration; ce qui est peut-être plus important encore, c'est que plus ils sont élevés à l'arrivée, plus ils décroissent vite par la suite (amélioration). On relève donc des signes d'un certain rattrapage des cohortes des années 1980 et 1990 sur les cohortes antérieures en ce qui concerne ces taux. Ce n'est cependant nullement dire que l'écart disparaît entre ces groupes. Les taux de faible revenu demeurent bien plus élevés chez les immigrants arrivés au pays dans les années 1980 et au début des années 1990 que dans les cohortes antérieures, quel que soit le nombre d'années de séjour au pays.

Graphique 3. Taux prévus de faible revenu des immigrants de diverses cohortes



Source : Picot et Hou, 2003.

3.1 La montée des taux de faible revenu dans les plus grandes villes du pays a été largement concentrée dans la population immigrante

Une dichotomie paraît désormais marquer le phénomène de la faiblesse du revenu au pays avec des taux en hausse dans la population immigrante et en baisse dans la population de souche. Dans l'ensemble, ces taux sont tombés de 17,2 % à 14,3 % de 1980 à 2000 dans la population de souche. Même dans les groupes qu'on a toujours associés à ce phénomène, ils sont en décroissance. Pendant la même période, ils ont respectivement diminué de 12,5 et 16 points chez les personnes âgées et dans les familles monoparentales au sein de la population de souche, tout en demeurant pour ainsi dire inchangés dans les jeunes familles. Comme nous l'avons dit, ils se sont élevés dans la population immigrante (sauf chez les immigrants comptant plus de 20 ans de séjour au pays).

Ce fait, joint à la constatation que les immigrants, plus particulièrement les immigrants récents, tiennent une place croissante dans la population des principales villes du pays, nous indique que toute évolution des taux de faible revenu dans ces villes pourrait être largement concentrée chez les immigrants. Picot et Hou (2003) en apportent la confirmation. Dans les trois plus grandes villes du pays où s'établissent les immigrants récents dans leur vaste majorité, les taux ont augmenté de 1990 à 2000, soit de 1,9, 3,1 et 0,3 points respectivement à Toronto, Vancouver et Montréal, et ce, bien que les conditions économiques dans ces milieux urbains en 2000 aient été sinon bien supérieures, du moins semblables à celles de 1990. Le taux de chômage est tombé de 10,5 % à 7,7 % à Montréal et de 7,5 % à 5,9 % à Vancouver. Il s'est un peu élevé à Toronto, passant de 5,2 % à 5,5 %.

Dans ces milieux, presque toute la montée des taux de faible revenu s'est trouvée concentrée dans la population immigrante (tableau 4). Deux facteurs contribuent aux pressions à la hausse qui s'exercent sur ces taux dans les villes : (1) les immigrants forment une proportion croissante de la population (les immigrants récents en particulier) et ont toujours présenté des taux de faible

revenu supérieurs à ceux de l'ensemble de la population; (2) ces mêmes taux ont augmenté chez les immigrants. Ces facteurs combinés ont eu pour effet d'accroître de 2,8 points le taux de faiblesse du revenu à Toronto de 1990 à 2000 (tableau 4). Le gros de cette augmentation est dû aux immigrants ayant au plus 10 ans de séjour au pays. Cette tendance à la hausse des taux de faible revenu de la population immigrante dans cette ville a quelque peu été compensée par une réduction de 0,9 point des taux correspondants de la population de souche. Le résultat est que, à Toronto, le taux d'ensemble s'est accru de 1,9 point. La même chose s'est passée dans les deux autres villes. À Vancouver, l'aggravation de la faiblesse du revenu chez les immigrants (avec leur importance numérique croissante) a fait monter le taux de 4,7 points avec pour contrepoids partiel une diminution de 1,7 point dans la population de souche, d'où une hausse de 3,1 points dans l'ensemble pour cette ville.

Tableau 4 : Évolution des taux de faible revenu dans les trois plus grandes villes du Canada de 1990 à 2000

		Évolution due aux* :	
Ville	Évolution des taux de faible revenu	Non-immigrants	Immigrants
Toronto	1,9 point	-0,9 p.	2,8 p.
Vancouver	3,1 p.	-1,7 p.	4,7 p.
Montréal	0,3 p.	-1,1 p.	1,4 p.

* L'évolution due aux immigrants peut tenir à la fois à la place croissante que tiennent ceux-ci (et plus particulièrement les immigrants récents) dans la population des villes et à la montée des taux de faible revenu dans la population issue de l'immigration. Chaque changement particulier à un groupe représente la contribution de celui-ci au taux global de la ville.

Source : Picot et Hou, 2003.

À l'échelle du pays, les taux de faible revenu n'ont guère changé dans les années 1990, car deux tendances se sont annulées l'une l'autre, à savoir une diminution de 1,0 point dans la population de souche et une augmentation du même ordre dans la population immigrante.

Il faut toutefois se rappeler que nous parlons ici des *variations* de ces taux. S'il est question de *niveaux* de faible revenu, les immigrants forment toujours une minorité, bien que celle-ci soit en croissance. En 2000, les immigrants représentaient 28,5 % de la population à faible revenu contre 20 % seulement en 1980.

4. *Pourquoi une décroissance des gains initiaux relatifs et une montée des taux de faible revenu chez les immigrants récents ?*

Depuis déjà quelque temps, les chercheurs tentent de cerner les causes de la décroissance des gains initiaux en particulier. Si les explications possibles ne manquent pas, toutes n'ont pas la même importance sur le plan empirique. Même si nous ne comprenons pas tout à fait les mécanismes qui expliquent la décroissance des gains, les auteurs de plusieurs études récentes conviennent de façon générale que des questions particulières ont une forte incidence, tandis que

d'autres sont moins importantes. Notre bref exposé ne saurait accueillir toutes les explications possibles ni traiter des diverses autres questions connexes qui ont été examinées et le lecteur qui s'intéresse à la question devrait consulter les documents cités en référence pour mieux se renseigner à ce sujet. Il faut préciser d'emblée que ces diverses explications ne sont ni exhaustives ni mutuellement exclusives. En outre, nous cherchons principalement à expliquer une *décroissance* — certains facteurs peuvent être associés à de piètres résultats, mais si le niveau du facteur n'a pas changé, ni sa rémunération sur le marché du travail, on ne peut dire qu'il est associé à cette décroissance.

4.1 a) Évolution des caractéristiques des immigrants qui arrivent au Canada

Il est bien connu que les immigrants viennent de pays très différents des pays d'origine dans les années 1970, par exemple. De 1981 à 2001, ils ont été proportionnellement moins nombreux à quitter les États-Unis, l'Europe septentrionale et méridionale, les Caraïbes, l'Amérique du Sud, l'Amérique centrale et l'Asie du Sud-Est. La proportion des immigrants « récents » de ces régions est tombée de 65 % à 28 %. Les régions qui ont gagné en importance relative sur ce plan sont notamment l'Europe orientale, l'Asie du Sud (Inde et Pakistan), de l'Est (Chine, Corée et Japon) et de l'Ouest (Iraq, Iran et Afghanistan) et l'Afrique. Dans l'ensemble, le poids des cohortes récentes en provenance de ces régions s'est accru de 1981 à 2001, passant de 35 % à 72 %. Les immigrants dont ce sont les régions d'origine peuvent recevoir des gains moindres à leur entrée au pays, même à instruction et à expérience égales. Il se peut que, au début, leur capital humain soit moins transférable à cause de problèmes possibles de langue, de différences culturelles, de qualité de l'éducation et peut-être même de discrimination.

4.1 b) Autres facteurs qui sont peut-être liés à l'évolution des régions d'origine : qualité de l'éducation, compétence linguistique et discrimination

Nous observons, liée au concept général des pays ou régions d'origine, une évolution des caractéristiques des immigrants qui est associée à la décroissance des gains initiaux; par exemple, moins d'immigrants ont, à leur entrée au pays, le français ou l'anglais comme langue parlée à la maison ou langue maternelle (nous ne disposons malheureusement pas de mesures de la compétence linguistique à l'arrivée). La compétence linguistique et l'aptitude à communiquer sont liées à la productivité et, par conséquent, aux salaires que reçoivent les travailleurs; une moindre compétence linguistique des immigrants à leur arrivée peut donc avoir un effet évident sur les gains. Des études comme celles de Baker et Benjamin (1994), de Frenette et Morissette (2003), et d'Aydemir et Skuterud (2004, 2005)[5] semblent indiquer que, pour peut-être un tiers, la décroissance des gains initiaux est imputable à cette évolution des caractéristiques des immigrants à leur entrée au pays et, plus précisément, à celle des régions d'origine et de la langue parlée à la maison. Il s'agit d'un important ensemble de facteurs qui expliquent environ le tiers de la diminution des gains observée. Toutefois, il est très difficile de démêler cet ensemble de caractéristiques fortement liées les unes aux autres, comme la capacité linguistique et le statut de minorité visible, associées à l'évolution des pays d'origine.

5. Nous soulignons que la première de ces études est plus détaillée, mais ne porte que sur les hommes, tandis que la deuxième présente les résultats pour les deux sexes.

Bien que nous disposons de bonnes données sur la langue maternelle et la langue parlée à la maison actuellement autodéclarées, il n'existe malheureusement pas de données de bonne qualité sur l'évolution au fil des ans de la compétence linguistique (dans l'une ou l'autre des langues officielles) des immigrants récents, d'où la difficulté pour les chercheurs de jauger l'incidence au moyen de mesures objectives des compétences linguistiques. Même si l'aptitude à converser paraît suffire, il se peut que la capacité de travailler dans l'une ou l'autre des langues officielles ait diminué chez les nouveaux immigrants lorsqu'il s'agit d'exécuter des tâches plus complexes. Dans une récente étude (2003), Ferrer, Green et Riddell utilisent des données sur les compétences linguistiques mesurées par un examen de l'alphabétisation des adultes et concluent à des différences claires entre les immigrants et les personnes nées au Canada à la date de la réalisation de l'enquête. Selon cette mesure, avec ou sans prise en compte de l'instruction, les immigrants ont en moyenne une plus faible connaissance de l'anglais et du français. Cela ne veut pas dire que tous les immigrants ont de faibles compétences linguistiques ou que certains immigrants n'obtiennent de meilleurs résultats à l'examen que certaines personnes nées au Canada, mais les résultats des immigrants sont généralement inférieurs à ceux des personnes nées au Canada. Toutefois, ces auteurs vont plus loin et se demandent si la rétribution moindre de l'expérience acquise à l'étranger (dont nous parlerons plus loin) a à voir avec une meilleure aptitude à lire, à écrire et à compter chez les immigrants du passé par rapport aux immigrants plus jeunes, en examinant les immigrants membres de différentes cohortes d'entrée à un moment donné. Même s'ils se servent de données détaillées sur les résultats d'examens d'aptitude à lire, à écrire et à compter, Ferrer, Green et Riddell ne trouvent guère d'éléments de confirmation d'une telle idée.

Une discrimination ethnique, raciale ou culturelle accrue pourrait également être associée à l'évolution des pays d'origine; le nombre d'immigrants qui sont membres de minorités visibles a augmenté sensiblement. Là encore, nous disposons de peu de données permettant d'estimer de façon fiable l'effet de ce facteur et l'évolution de son importance au fil du temps associée à la diminution observée des gains, bien qu'il existe des preuves de discrimination ethnique dans la société de façon plus générale. Il se peut que certains de ces facteurs (langue ou discrimination) jouent davantage chez les immigrants des pays d'origine plus récents (Europe orientale, Asie et Afrique) et qu'un infléchissement des courants d'immigration en faveur de ces pays ait rendu ces questions plus importantes pour l'ensemble des immigrants avec pour résultat une baisse des gains initiaux. Si tel était le cas, ces effets seraient appréhendés dans le genre d'analyse statistique que nous présentons plus haut et qui nous dit que, pour un tiers en gros, la décroissance des gains est due à l'évolution de la composition de l'immigration selon les pays d'origine et d'autres caractéristiques.

4.2 Rétribution des années de scolarité et question des titres

La rétribution moyenne des années de scolarité des immigrants semble être relativement stable par rapport à celles des personnes nées au Canada au cours des dernières années (Ferrer et Riddell,

2003, Aydemir et Skuterud, 2004, 2005)[6]. Cette rétribution est inférieure à celle des Canadiens de souche et varie selon que l'immigrant a fait ses études au Canada ou non (p. ex. McBride et Sweetman, 2003), mais elle n'a probablement pas beaucoup évolué au cours des deux dernières décennies. (Schaafsma et Sweetman, 2001) montre que la rétribution des années de scolarité des immigrants qui arrivent à un jeune âge et qui font leurs études au Canada est comparable à celle des personnes nées au Canada, ou plus élevée, tandis qu'elle est assez faible dans le cas des personnes qui sont arrivées au Canada à un âge plus avancé. Par conséquent, selon notre interprétation actuelle des preuves recueillies, la valeur économique de l'instruction n'explique pas une grande partie de la décroissance des gains au fil du temps. Néanmoins, cette question mérite d'être examinée plus en détail.

Il reste que les chercheurs qui ont étudié la question des titres scolaires ont posé la question d'une manière un peu différente de celle observée généralement dans les analyses économiques, qui porte sur les années de scolarité. Après prise en compte des années de scolarité, ils se sont demandé ce que valait l'acquisition même d'un titre universitaire (grade) pour un immigrant. C'est ce qu'on appelle l'effet de parchemin. L'avantage salarial que procure un grade universitaire (par rapport à la non-acquisition d'un tel grade) change-t-il ? C'est une question qui se pose depuis déjà un certain nombre d'années en ce qui concerne les titres scolaires, mais pour concourir nettement à la *décroissance* des gains initiaux, il faudrait que cet effet se soit accentué ces dernières années.

Si l'on se rapporte aux résultats récents de deux études (Ferrer et Riddell, 2003; Aydemir et Skuterud, 2004, 2005), et conformément à ceux d'autres études, il semble que la rétribution de l'instruction des personnes selon le pays d'origine n'a pas baissé. La rétribution de l'instruction des personnes de pays d'origine non traditionnels (indépendamment du niveau de scolarité atteint) est effectivement inférieure à celles des personnes de pays d'origine traditionnels, mais la rétribution de l'obtention de titres scolaires des travailleurs de ces mêmes pays est plus importante. Ainsi, l'évolution de la composition des pays d'origine n'est pas associée à une grande partie de la décroissance générale des gains. En partie, l'absence d'effet de l'instruction sur la détérioration globale des résultats sur le plan économique tient à ce que de nombreux immigrants font leurs études au Canada et, par conséquent, reçoivent une rétribution économique de l'instruction équivalente à celle des Canadiens de souche ou plus élevée, et à la nature de la valeur économique des diplômes ou certificats, par opposition aux années d'études, pour les immigrants.

Les recherches de Ferrer et Riddell, plus particulièrement, portent sur l'effet de "parchemin", c'est-à-dire la valeur du grade universitaire même (non pas du nombre d'années de scolarité nécessaires à son obtention, mais de sa simple acquisition). Cette étude ne fait pas de distinction entre les grades des disciplines avec autorisation d'exercer (p. ex. médecine et génie) et celles sans autorisation d'exercer (p. ex., histoire et sciences économiques). Les résultats n'en sont pas moins fort instructifs. Dans l'ensemble, les auteurs montrent que la simple acquisition d'un grade fait augmenter les gains des immigrants d'une manière significative (par rapport à l'absence de grade) et que cet effet est au moins aussi marqué, sinon plus, dans la population immigrante que dans la

6. Nous soulignons que les études en question interprètent normalement la « rétribution économique » de l'instruction comme étant l'augmentation en pourcentage des gains associés à une année supplémentaire d'études (ou un titre scolaire). Ces estimations peuvent être interprétées comme faisant abstraction des coûts directs de l'instruction, mais tenant compte de la valeur des gains d'emploi sacrifiés durant la fréquentation de l'école (c.-à-d. le coût d'option de l'instruction).

population de souche. Ils concluent cependant que l'avantage que procurent les titres scolaires n'a guère évolué depuis le début des années 1980 dans le cas des immigrants. La seule preuve d'évolution est que la valeur des diplômes d'études supérieures a *augmenté, non diminué,* dans le cas des immigrants qui sont arrivés au pays plus récemment. Ils constatent que les immigrants de pays d'origine non traditionnels reçoivent une rétribution moindre des années de scolarité (indépendamment de l'obtention d'un diplôme), mais que l'évolution de la composition de l'immigration a abouti à l'importation de capital humain auquel on attribue moins de valeur selon une dimension (années de scolarité) et plus de valeur selon une autre dimension (titres scolaires) (Ferrer et Riddell, 2003, p. 20).

Globalement, cela laisse supposer que, dans l'ensemble des disciplines, la question des « titres scolaires » ne s'est pas aggravée (il aurait pu y avoir des dégradations dans des disciplines en particulier). Les titulaires d'un grade n'ont pas échappé à la détérioration des résultats salariaux, mais la baisse n'est pas associée de façon évidente à la reconnaissance des titres scolaires et à des changements sur le plan de la valeur sur le marché du travail canadien de l'instruction acquise à l'étranger. Cela ne veut pas dire que les politiques ne devraient pas viser à améliorer la reconnaissance des titres scolaires. La rétribution économique de l'instruction que reçoivent les immigrants qui ont fait leurs études à l'extérieur du Canada est visiblement plus faible que celle que reçoivent les personnes nées au Canada ou les immigrants qui ont fait leurs études au Canada, et les programmes gouvernementaux peuvent accroître la rétribution de l'instruction acquise à l'étranger si le problème de la « reconnaissance » est grave. Toutefois, il faut tenir compte dans ces programmes du fait qu'ils visent à remédier à un problème qui a peu changé en près de vingt ans.

D'autres effets, largement impossibles à mesurer, sont également liés à la rétribution économique de l'instruction. Par exemple, un facteur qui joue est la « qualité » variable des systèmes éducatifs des divers pays. Sweetman (2003) s'est attaché à cette question en se reportant aux résultats d'examen d'enquêtes internationales sur la littéracie et la numéracie comme variable substitutive de la qualité du système éducatif d'un pays. Il trouve une certaine confirmation de l'idée qu'une moindre qualité de la formation scolaire concourt à la plus faible rétribution de l'instruction pour les immigrants qui ont terminé leurs études avant d'entrer au Canada. (Ceux qui arrivent à un âge jeune et qui font leurs études au Canada ne sont pas touchés par la qualité du système éducatif de leur pays d'origine.) Il semble donc que tous les grades qui sont similaires à prime abord ne sont pas de valeur égale sur le marché du travail, ce qui souligne la complexité de la question stratégique.

4.3 Décroissance de la rétribution de l'expérience professionnelle acquise à l'étranger

Un autre facteur dont l'importance s'accroît dans les études très récentes est celui du « rendement décroissant de l'expérience acquise à l'étranger ». On peut y voir un phénomène de concentration croissante de la détérioration des gains à l'arrivée chez les immigrants plus âgés. Le capital humain est formé dans une large mesure de l'éducation-formation et de l'expérience professionnelle avec les compétences qu'elle apporte. On s'attend d'ordinaire à ce que ce capital humain reçoive une rétribution quelconque lorsqu'on entre sur le marché du travail mais, pour les immigrants de pays d'origine non traditionnels, le rendement économique de l'expérience potentielle sur le marché du travail acquise avant leur arrivée au Canada est pratiquement nul. Il importe de souligner que

« potentiel » est un mot clé dans la formulation de la mesure de l'expérience sur le marché du travail employée dans toutes les études publiées dernièrement. L'expérience réelle sur le marché du travail n'est pas mesurée dans les données, de sorte que l'« expérience potentielle » est calculée comme étant l'« âge – années de scolarité – 6 » (ou moins 5 dans certaines études). Autrement dit, on pourrait associer le phénomène du rendement décroissant de l'expérience acquise sur le marché du travail à l'étranger à une diminution des gains à l'entrée chez les immigrants âgés. On pourrait examiner cette question en utilisant l'âge plutôt que l'expérience potentielle, mais cette dernière est mieux adaptée aux données puisqu'il semble que c'est l'expérience postscolaire sur le marché du travail qui a une incidence sur le revenu d'emploi (dans le cas où elle joue un rôle).

Un nombre d'études récentes indiqué que l'expérience professionnelle acquise à l'étranger par les immigrants qui nous arrivent est de plus en plus négligée sur le marché du travail de notre pays (Schaafsma et Sweetman, 2001; Green et Worswick, 2002; Frenette et Morissette, 2003; Aydemir et Skuterud, 2004, 2005). Les immigrants plus âgés qui entrent au pays et qui, vers la fin des années 1970 ou au début des années 1980, gagnaient nettement plus que les immigrants plus jeunes, sans doute grâce à leur expérience (une fois pris en compte les facteurs de l'éducation, etc.), jouissent bien moins de cet avantage aujourd'hui. L'expérience qu'ils ont acquise à l'étranger semble entrer bien moins en ligne de compte de nos jours qu'il y a 20 ans, disons. Dans le même ordre d'idée, Schaafsma et Sweetman (2001) observent que l'âge au moment de l'immigration est un prédicteur très puissant des gains des immigrants. À l'aide des données des recensements de 1986 à 1996, ils ont pu constater que les travailleurs plus âgés avaient droit en moyenne à une faible rétribution tant de l'expérience professionnelle que de l'instruction acquises à l'étranger, dans le cas des personnes nées au Canada comme dans celui des immigrants qui arrivent à un jeune âge et font leurs études au Canada. Dans le cadre du programme d'étude lancé par les services de recherche de Citoyenneté et Immigration Canada, Green et Worswick (2002) ont constaté que la rétribution de l'expérience professionnelle étrangère diminuait pour les cohortes d'arrivée qui se succédaient. En outre, la crédibilité de leur conclusion a été renforcée par le fait qu'ils en sont venus à la même conclusion en utilisant un ensemble de données différentes. Leurs données ont permis d'observer la catégorie d'immigration et donc d'élargir la portée de l'analyse. Ces auteurs ont observé l'effet en question autant dans la catégorie de la famille que dans la composante économique, aussi l'évolution de la composition de l'immigration selon ces catégories n'est-elle pas un facteur déterminant.

Ils en ont conclu que le rendement décroissant de l'expérience est un des grands facteurs sinon le plus important qui soient liés à cette perte de gains chez les immigrants récents. C'est aussi la conclusion que tirent Aydemir et Skuterud (2004, 2005). Frenette et Morissette (2003) retiennent l'idée eux aussi. Dans l'une et l'autre étude, des auteurs notent que, de 1980 à 2000, les gains n'ont pas décru en réalité chez les immigrants « récents » très jeunes (de 25 à 29 ans) et que cette diminution s'est trouvée concentrée chez les immigrants de sexe masculin et de plus de 30 ans. Lorsqu'ils ont d'abord observé cet effet, Green et Worswick ont donné à entendre que le phénomène pourrait être lié à la fois à l'infléchissement de la composition de l'immigration en faveur de pays d'origine pour lesquels il est plus difficile d'évaluer les avantages de l'expérience acquise à l'étranger, et à une décroissance de la rétribution de l'expérience étrangère *à l'intérieur* des pays d'origine. Leur conclusion, toutefois, est que ce rendement décroissant de l'expérience n'est pas évident chez les immigrants des régions d'origine traditionnelles (Europe du Nord-Ouest, pays anglophones, etc.) et qu'il concerne largement les immigrants des régions d'origine plus

récentes. Aydemir et Skuterud tirent à peu près la même conclusion en disant que le phénomène touche les immigrants des régions d'origine « non traditionnelles », notamment de l'Europe orientale, de l'Asie et de l'Afrique. Ces auteurs se sont rendu compte que l'expérience étrangère ne valait presque plus rien sur le marché du travail canadien pour les immigrants de ces régions.

Comment expliquer la décroissance de la rétribution de l'expérience étrangère à l'intérieur des régions d'origine? Nous ne disposons guère de données objectives sur la question. Comme nous l'avons signalé, Ferrer, Green et Riddell se sont demandé si le phénomène était lié à l'alphabétisation relative des travailleurs jeunes et âgés pour découvrir que ces compétences relatives ne rendaient guère compte d'un tel effet. D'autres ont évoqué la possibilité d'un nouveau clivage sur le plan de la technologie. L'expérience technologique acquise en Europe de l'Est et en Asie pourrait ne pas être directement applicable au marché du travail canadien, d'où cette moindre rétribution. L'effet pourrait s'accentuer, car la technologie progresse plus vite dans des pays plus avancés comme le Canada. Il se peut aussi que, pouvant compter sur une main-d'œuvre très instruite et en croissance rapide au pays (voir plus loin), les employeurs soient moins enclins à prendre le temps d'évaluer l'expérience acquise à l'étranger (avec les années de scolarité) par les immigrants, plus particulièrement par les immigrants très scolarisés. Ainsi, on fait quelque peu fi de l'expérience et de la scolarité, mais ce que nous en disons pour l'instant n'est que conjecture.

Aydemir et Skuterud en viennent à la conclusion que, chez les immigrants récents, la moindre rétribution de l'expérience acquise à l'étranger rend compte en gros des deux tiers de la décroissance des gains initiaux dont nous avons parlée.

4.4 *Détérioration des résultats sur le marché du travail des nouveaux actifs en général et des immigrants en particulier*

Les résultats qu'obtiennent sur le marché du travail les jeunes actifs, plus particulièrement les hommes, se sont dégradés au Canada tout au long des années 1980 et 1990. Les gains des jeunes hommes ont été en baisse dans toute cette période (Picot, 1998; Beaudry et Green, 2000). Les immigrants qui nous arrivent font eux aussi leur entrée sur le marché du travail canadien, et il se peut que ce qui fait baisser les gains des jeunes en général (et que nous comprenons encore mal) ait le même effet sur les gains des « immigrants récents ». Green et Worswick constatent que, chez les hommes récemment issus de l'immigration, ce phénomène pourrait expliquer 40 % de la décroissance des gains initiaux. Toutefois, ils constatent aussi que cet effet concentré dans les années 1980 a perdu de son importance dans les années 1990. Frenette et Morissette y voient également un facteur d'importance, tout comme Aydemir et Skuterud.

4.5 *Variations des conditions macro-économiques*

Le Canada a connu deux grandes récessions au début des années 1980 et 1990. C'est au début des années 1980 qu'on a d'abord observé une importante évolution à la baisse des gains initiaux. La situation des immigrants récents s'est encore très largement détériorée dans les premières années de la décennie 1990, période où les niveaux d'immigration sont demeurés élevés en période de récession. Cela devait amener un certain nombre de chercheurs à se demander si l'évolution des conditions macro-économiques aurait pu jouer un grand rôle dans les tendances des gains. Bloom et Gunderson (1991) et McDonald et Worswick (1998) ont relevé l'effet du

cycle économique sur les gains des immigrants et les derniers de ces auteurs en ont conclu que les gens issus de l'immigration sont plus heurtés par les récessions que ceux qui sont nés au Canada. Dans une étude de 1997 sur les différences de taux de chômage entre population immigrante et population de souche, McDonald et Worswick (1997) ont tiré la conclusion que l'écart de taux de chômage se dilatait en période de récession et se contractait nettement (pour tomber presque à zéro) en période d'expansion. Cependant, Reitz (2001) en a conclu que les variations des conditions macro-économiques ne sauraient entièrement expliquer l'évolution générale à la baisse des résultats économiques des immigrants.

Aydemir (2002) a regardé la baisse des taux d'emploi et d'activité (sans examiner les gains) dans la population immigrante pour conclure à son tour que les conditions macro-économiques (mesurées par le taux de chômage) rendaient compte de jusqu'à la moitié de la diminution du taux d'activité des immigrants dans la récession du début des années 1990, et d'une proportion moindre de la décroissance du taux d'emploi. Il y avait une dégradation appréciable des résultats économiques (taux d'activité et d'emploi) même une fois prises en compte les conditions macro-économiques. Dans la seconde moitié des années 1990, la situation économique s'est considérablement redressée et, en 2000, le chômage tombait à des niveaux qu'on n'avait pas vus en plus de 20 ans. Les gains relatifs des immigrants (par rapport aux « homologues » nés au Canada) se sont un peu améliorés, mais restaient bien en deçà des niveaux observés dans les années 1970, voire dans les années 1980 (comme nous l'avons indiqué). Il paraît donc improbable que les conditions macro-économiques expliquent, entièrement ou en grande partie, la décroissance à long terme des gains relatifs des immigrants récents.

4.6 Forte concurrence d'une population de souche jouissant d'une instruction sans cesse plus grande

L'offre de main-d'œuvre hautement qualifiée au Canada s'est accrue à un rythme très rapide. Le nombre de femmes actives titulaires d'un grade a quadruplé en 20 ans seulement. Pour une diplômée d'université en 1980, on en compte aujourd'hui quatre. Le nombre d'hommes titulaires d'un grade a plus que doublé. Dans les études consacrées à l'avantage social que procure un grade (gains des diplômés d'université par rapport à ceux des diplômés de l'école secondaire), on a observé que, en général, cet avantage s'était nettement accru aux États-Unis, mais pas outre mesure au Canada depuis 20 ans[7] (Burbidge et coll., 2002). Devant une demande en apparence croissante qui s'attache à des compétences multipliées dans une main-d'œuvre hautement scolarisée, on peut se demander pourquoi les salaires relatifs des diplômés d'université ont augmenté aux États-Unis, mais non au Canada? Dans deux études bien connues, on fait valoir que cela tient à des différences d'offre de main-d'œuvre très instruite et que cette offre (par rapport aux travailleurs n'ayant fait que des études secondaires) s'est élevée bien plus vite dans notre pays que chez notre voisin du sud (Freeman et Needels, 1993; Murphy, Romer et Riddell, 1998).

Reitz (2001) soutient que, malgré leur meilleure scolarisation, l'avantage *relatif* des immigrants sur le plan des niveaux de scolarité a diminué à cause de la montée plus rapide de l'instruction dans la population de souche. Il maintient en outre que la population immigrante n'a pas autant

[7] L'avantage salarial s'est cependant accru ces dernières années chez les jeunes au pays.

profité que la population de souche de l'élévation des niveaux de scolarité. Cela concorde avec d'autres constatations selon lesquelles l'effet de parchemin (simple acquisition d'un grade) n'a pas diminué chez les immigrants, mais la rétribution des années de scolarité a décru chez les immigrants « récents » et, à tout le moins, les résultats sur le marché du travail se sont dégradés plus vite chez les immigrants de formation universitaire que chez les autres (compte tenu de l'âge), ainsi que nous l'avons noté. Il se peut que, sur un marché du travail des plus concurrentiels pour les nouveaux actifs, on néglige de plus en plus l'expérience et les années de scolarité acquises dans les « nouveaux » pays d'origine, et que le facteur de la langue et d'autres facteurs liés aux nouvelles régions d'origine créent un handicap concurrentiel relatif aux immigrants « récents », même ceux qui sont très instruits.

4.7 *Évolution de l'utilisation du régime de transferts sociaux et des autres sources de revenu*

Les facteurs que nous avons mentionnés peuvent influer sur les gains des immigrants, mais d'autres peuvent aussi agir sur les taux de faible revenu. L'évolution de la disponibilité et de l'utilisation du régime de transferts sociaux (aide sociale, assurance-emploi, etc.) dans la population immigrante est manifestement de nature à influencer ces taux. Il se peut aussi que le phénomène des inégalités de revenu ait changé dans cette population. Le gros des analyses portant sur les gains vise les gains moyens ou médians. La montée des inégalités de revenu familial et du chômage ou peut-être l'accentuation d'un effet de découragement des travailleurs pourrait pousser les taux de faible revenu en hausse par-delà ce que laisse prévoir l'évolution des gains familiaux moyens. Il n'y a guère eu de recherches récentes sur ces questions, mais Crossley, MacDonald et Worswick (2001) ne trouvent aucune preuve de recours accru à l'assistance sociale ou à l'assurance-chômage entre 1981 et 1994.

5. *Conclusion*

Le bien-être économique des immigrants récents s'est dégradé tout au long des années 1980 et 1990. On peut douter que le rythme de l'assimilation économique soit tel qu'un grand nombre de ces immigrants puissent parvenir à des gains ou à des taux de faible revenu comparables à ceux de la population de souche ou même des cohortes antérieures d'immigrants (Frenette et Morissette, 2003). Les explications possibles de cette détérioration sont nombreuses et, bien sûr, ne sont pas nécessairement indépendantes les unes des autres, mais nous avons constaté que certaines questions sont assez importantes sur le plan empirique, tandis que d'autres ne contribuent pas beaucoup à cette détérioration. Nous constatons que trois facteurs jouent un rôle déterminant. En premier lieu, l'évolution de la composition des pays d'origine, de la langue maternelle et(ou) de la langue parlée à la maison, du statut de minorité visible et d'autres questions connexes explique environ le tiers de la détérioration. Il importe de souligner que ces facteurs sont si fortement corrélés qu'il est difficile de déterminer l'incidence distincte de chacun dans les données couramment disponibles. En deuxième lieu, on observe une forte baisse de la rétribution économique de l'expérience potentielle sur le marché du travail avant l'immigration pour les immigrants de pays d'origine non traditionnels. Ce facteur explique un autre tiers environ de la détérioration chez les hommes et un peu moins chez les femmes. Ce phénomène laisse supposer que l'âge à l'immigration devient de plus en plus important pour les résultats sur le marché du travail, ceux qui arrivent au pays à un âge plus avancé ayant de moins bons

résultats. En troisième lieu, on observe une détérioration très générale des résultats sur le marché du travail des nouveaux actifs, particulièrement dans le cas des hommes. Le marché du travail semble traiter les immigrants, quel que soit leur âge à l'arrivée, comme de nouveaux actifs. Ce phénomène explique au moins un autre tiers de la détérioration observée. Il y a deux autres questions connexes, soit l'incidence sur le marché du travail à long terme des immigrants qui arrivent au pays en période de récession et le fait que les résultats sur le marché du travail des immigrants semblent être davantage sensibles au cycle économique que ceux des Canadiens de souche.

Chose peut-être étonnante, il n'y a pas de preuve d'une décroissance de la rétribution économique de l'instruction. Pour certains sous-groupes de la population des immigrants, la valeur économique d'un grade supérieur semble avoir même augmenté au cours des deux dernières décennies. Les immigrants reçoivent une rétribution légèrement plus faible de l'instruction acquise à l'extérieur du Canada, mais c'est le cas pour toute la période pour laquelle des données sont disponibles. En outre, les immigrants qui font leurs études au Canada reçoivent une rétribution économique de cette instruction au moins aussi importante que celle des Canadiens de souche. Cela ne veut pas dire nécessairement que les programmes de reconnaissance de l'instruction et des titres scolaires ne sont pas utiles, car il existe en effet un écart. Cependant, cela souligne la nature de la question sur laquelle nous nous penchons et des limites de ces effets des programmes.

Ainsi, une concurrence accrue des sources intérieures de main-d'oeuvre, jointe à une évolution de la composition de l'immigration selon les régions d'origine, pourrait rendre les immigrants moins capables de monnayer leur instruction et leur expérience acquise à l'étranger, la perte de compétence linguistique (si tel est le cas, mains on n'a guère mesuré ce facteur) et le renforcement de la discrimination aient eux-mêmes à voir avec l'évolution de l'immigration selon les pays d'origine. Si le débat sur les raisons possibles de la détérioration des résultats des immigrants sur le marché du travail se poursuivra sans doute, de grands progrès ont été accomplis pour ce qui est de comprendre certains aspects des causes de la détérioration et d'éliminer d'autres facteurs.

Bibliographie

Abbott, Michael G. et Charles M. Beach. 1993. « Immigrant earnings differentials and birth-year-effects for men in Canada: post-war-1972 ». *Revue canadienne d'économique.* 25 : 505524.

Aydemir, Abdurrahman. 2003. « Les effets des cycles économiques sur l'assimilation des immigrants sur le marché du travail ». Études analytiques, documents de recherche de l'analyse économique. N° 11F0019MIF2003203 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Aydemir, Abdurrahman et Mikal Skuterud. 2004. « Explication de la détérioration des gains au niveau d'entrée des cohortes d'immigrants au Canada : 1966-2000 ». Études analytiques, documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0019MIF2004225 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Aydemir, Abdurrahman et Mikal Skuterud. 2005 « Explaining the Deteriorating Entry Earnings of Canada's Immigrant Cohorts: 1966-2000 ». *Revue canadienne d'économique.* 38 : 641-72.

Baker, Michael et Dwayne Benjamin. 1994. « The performance of immigrants in the Canadian labour market ». *Journal of Labor Economic.* 12 : 369-405.

Beaudry, Paul et David Green. 2000. « Cohort patterns in Canadian earnings: assessing the role of skill premia in inequality trends ». *Canadian Journal of Economic.* 33 : 907-936.

Bloom, David E. et Morley Gunderson. 1991. « An analysis of the earnings of Canadian immigrants ». Dans John M. Abowd et Richard B. Freeman (réd.), *Immigration, Trade and the Labour Market.* Chicago: The University of Chicago Press.

Borjas, George J. 1985. « Assimilation, changes in cohort quality, and the earnings of immigrants ». *Journal of Labor Economic.* 3 : 463-489.

Burbidge, J.B., L.S. Magee, et A.L. Robb. 2002. « The Education Premium in Canada and the United States ». *Canadian Public Policy.* Vol. XXVIII, No. 2.

Carliner, Geoffrey. 1981. « Wage differences by language group and the market for language skills in Canada ». *Journal of Human Resources.* 16 : 384-399.

Chiswick, Barry R. 1978. « The effect of Americanization on the earnings of foreign-born men ». *Journal of Political Economy.* 86 : 897-921.

Crossley, T.F., J.T. MacDonald et C. Worswick. 2001. « Immigrant Benefit Receipt: Sensitivity to Choice of Survey Years and Model Specification ». *Journal of Human Resources.* 36(2) : 379-397.

Ferrer, Ana, David Green et Craig Riddell. 2003. « The Effect of Literacy on Immigrant Earnings ». Université de la Colombie-Britannique, Department of Economics.

Ferrer, Ana et Craig. Riddell. 2003. « Education, Credentials and Immigrant Earnings ». Université de la Colombie-Britannique, Department of Economics.

Freeman, R.B. et K. Needels. 1993. « Skill Differentials in Canada in an Era of Rising Labor Market Inequality ». Dans D. Card et R.B. Freeman, (réd.), *Small Differences that Matter: Labor Markets and Income Maintenance in Canada and the United States*. Chicago : University of Chicago Press.

Frenette, Marc et René Morissette. 2003. « Convergeront-ils un jour ? Les gains de travailleurs immigrants et de ceux nés au Canada au cours des deux dernières décennies ». Études analytiques, documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0019MIF2003215 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Grant, Mary L. 1999. « Evidence of new immigrant assimilation in Canada ». *Revue canadienne d'économique*. 32 : 930-955.

Green, David A. et Christopher Worswick. 2002. « Earnings of Immigrant Men in Canada: The Roles of Labour Market Entry Effects and Returns to Foreign Experience ». Université de la Colombie-Britannique, Department of Economics. Document préparé pour Citoyenneté et Immigration Canada.

Hum, Derek et Wayne Simpson. 2003. « Reinterpreting the Performance of Immigrant Wages from Panel Data ». Université du Manitoba, Department of Economics.

Li, Peter S. 2003. « Initial Earnings and Catch-up Capacity of Immigrants ». *Analyse de politiques*. XXIX(3) : 319-327.

McDonald, James Ted et Christopher Worswick. 1997. « Unemployment Incidence of Immigrant Men in Canada ». *Analyse de politiques*. XXIII(4) : 353-373.

McDonald, James Ted et Christopher Worswick. 1998. « The earnings of immigrant men in Canada: Job tenure, cohort, and macroeconomic conditions ». *Industrial and Labour Relations Review*. 51 : 465-482.

Meng, Ronald. 1987. « The earnings of Canadian immigrant and native-born males ». *Applied Economics*. 19 : 1107-1119.

Murphy, Kevin M., Paul Romer et Craig Riddell. 1998. « Wages, skills and technology in the United States and Canada ». *NBER working paper series, 6638. National Bureau of Economic Research*.

Picot, Garnett. 1998. « Le point sur l'inégalité des gains et sur la rémunération des jeunes durant les années 90 ». Études analytiques, documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0019MIF1998116 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Picot, Garnett et Feng Hou. 2003. « La hausse du taux de faible revenu chez les immigrants au Canada ». Études analytiques, documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0019MIF2003198 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

Reitz, Jeffrey. 2001. « Immigrant success in the knowledge economy: institutional changes and the immigrant experience in Canada, 1970-1995 ». *Journal of Social Issue*. 57 : 579-613.

Schaafsma, J. et A. Sweetman. 2001. « Immigrant Earnings: age at immigration matters ». *Revue canadienne d'économique*. 34(4) : 1066-1099.

Sweetman, Arthur. 2004. « Qualité de l'éducation des immigrants dans leur pays d'origine et résultats sur le marché du travail canadien ». Études analytiques, documents de recherche sur l'analyse économique. N° 11F0019MIF2004234 au catalogue. Ottawa : Statistique Canada.

DIRECTION DES ÉTUDES ANALYTIQUES
DOCUMENTS DE RECHERCHE

N° 1 *Réaction comportementale dans le contexte d'une simulation micro-analytique socio-économique* **par Lars Osberg (Avril 1986)**

N° 2 *Chômage et formation* **par Garnett Picot (1987)**

N° 3 *Des pensions aux personnes au foyer et leur répartition sur la durée du cycle de vie* **par Michael C. Wolfson (Août 1987)**

N° 4 *La modélisation des profils d'emploi des Canadiens au cours de leur existence* **par Garnett Picot (Hiver 1986)**

N° 5 *Perte d'un emploi et adaptation au marché du travail dans l'économie canadienne* **par Garnett Picot et Ted Wannell (1987)**

N° 6 *Système de statistiques relatives à la santé : Proposition d'un nouveau cadre théorique visant l'intégration de données relatives à la santé* **par Michael C. Wolfson (Mars 1990)**

N° 7 *Projet-pilote de raccordement micro-macro pour le secteur des ménages au Canada* **par Hans J. Adler et Michael Wolfson (Août 1987)**

N° 8 *Notes sur les groupements de sociétés et l'impôt sur le revenu au Canada* **par Michael C. Wolfson (Octobre 1987)**

N° 9 *L'expansion de la classe moyenne : Données canadiennes sur le débat sur la déqualification* **par John Myles (Automne 1987)**

N° 10 *La montée des conglomérats* **par Jorge Niosi (1987)**

N° 11 *Analyse énergétique du commerce extérieur canadien : 1971 et 1976* **par K.E. Hamilton (1988)**

N° 12 *Taux nets et bruts de concentration des terres* **par Ray D. Bollman et Philip Ehrensaft (1988)**

N° 13 *Tables de mortalité en l'absence d'une cause pour le Canada (1921 à 1981) : Une méthode d'analyse de la transition épidémiologique* **par Dhruva Nagnur et Michael Nagrodski (Novembre 1987)**

N° 14 *Distribution de la fréquence d'occurrence des sous-séquences de nucléotides, d'après leur capacité de chevauchement* **par Jane F. Gentleman et Ronald C. Mullin (1988)**

N° 15 *L'immigration et le caractère ethnolinguistique du Canada et du Québec* **par Réjean Lachapelle (1988)**

N° 16 *Intégration de la ferme au marché extérieur et travail hors ferme des membres des ménages agricoles* **par Ray D. Bollman et Pamela Smith (1988)**

N° 17 *Les salaires et les emplois au cours des années 1980 : Évolution des salaires des jeunes et déclin de la classe moyenne* **par J. Myles, G. Picot et T. Wannell (Juillet 1988)**

N° 18 *Profil des exploitants agricoles dotés d'un ordinateur* **par Ray D. Bollman (Septembre 1988)**

N° 19 *Répartitions des risques de mortalité : Une analyse de tables de mortalité* **par Geoff Rowe (Juillet 1988)**

N° 20 *La classification par industrie dans le recensement canadien des manufactures : Vérification automatisée à l'aide des données sur les produits* **par John S. Crysdale (Janvier 1989)**

N° 21 *Consommation, revenus et retraite* **par A.L. Robb et J.B. Burbridge (1989)**

N° 22 *Le renouvellement des emplois dans le secteur manufacturier au Canada* **par John R. Baldwin et Paul K. Gorecki (Été 1989)**

N° 23 *La dynamique des marchés concurrentiels* **par John R. Baldwin et Paul K. Gorecki (1990)**

- A. *Entrée et sortie d'entreprises dans le secteur manufacturier au Canada*
- B. *Mobilité à l'intérieur des branches d'activité dans le secteur manufacturier au Canada*
- C. *Mesure de l'entrée et de la sortie dans le secteur manufacturier au Canada : Méthodologie*
- D. *Effet de la libre concurrence sur la productivité : Rôle de la rotation des entreprises et des usines*
- E. *Les fusions et le processus concurrentiel*
- F. *n/a*
- G. *Les statistiques de concentration comme prédicteurs du degré de concurrence*
- H. *Le rapport entre la mobilité et la concentration dans le secteur manufacturier au Canada*

N° 24 *Améliorations apportées au SAS de l'ordinateur central en vue de faciliter l'analyse exploratoire des données* **par Richard Johnson, Jane F. Gentleman et Monica Tomiak (1989)**

N° 25 *Aspects de l'évolution du marché du travail au Canada : Mutations intersectorielles et roulement de la main-d'oeuvre* **par John R. Baldwin et Paul K. Gorecki (1989)**

N° 26 *L'écart persistant : Étude de la différence dans les gains des hommes et des femmes qui ont récemment reçu un diplôme d'études postsecondaires* **par Ted Wannell (1989)**

N° 27 *Estimation des pertes de sol sur les terres agricoles à partir des données du recensement de l'agriculture sur les superficies cultivées* **par Douglas F. Trant (1989)**

N° 28 *Les bons et les mauvais emplois et le déclin de la classe moyenne : 1967-1986* **par Garnett Picot, John Myles et Ted Wannell (1990)**

N° 29 *Données longitudinales sur la carrière relatives à certaines cohortes de fonctionnaires, 1978-1987* **par Garnett Picot et Ted Wannell (1990)**

N° 30 *L'incidence des revenus sur la mortalité sur une période de vingt-cinq ans* **par Michael Wolfson, Geoff Rowe, Jane F. Gentleman et Monica Tomiak (1990)**

N° 31 *Réaction des entreprises à l'incertitude des prix : La stabilisation tripartite et l'industrie des bovins dans l'ouest du Canada* **par Theodore M. Horbulyk (1990)**

N° 32 *Méthodes de lissage pour microdonnées longitudinales simulées* **par Jane F. Gentleman, Dale Robertson et Monica Tomiak (1990)**

N° 33 *Tendances des investissements directs canadiens à l'étranger* **par Paul K. Gorecki (1990)**

N° 34 *POHEM - une approche inédite pour l'estimation de l'espérance de vie corrigée en fonction de l'état de santé* **par Michael C. Wolfson (1991)**

N° 35 *Emploi et taille des entreprises au Canada : Les petites entreprises offrent-elles des salaires inférieurs?* **par René Morissette (1991)**

N° 36 *Distinguer les caractéristiques des acquisitions étrangères en haute technologie dans le secteur manufacturier canadien* **par John R. Baldwin et Paul K. Gorecki (1991)**

N° 37 *Efficience des branches d'activité et roulement des établissements dans le secteur canadien de la fabrication* **par John R. Baldwin (1991)**

N° 38 *Le vieillissement de la génération du baby boom : Effets sur le secteur public du Canada* **par Brian B. Murphy et Michael C. Wolfson (1991)**

N° 39 *Tendances dans la répartition de l'emploi selon la taille des employeurs : Données canadiennes récentes* **par Ted Wannell (1991)**

N° 40 *Les petites collectivités du Canada atlantique : Structure industrielle et caractéristiques du marché du travail au début des années 80* **par Garnett Picot et John Heath (1991)**

N° 41 *La répartition des impôts et des transferts fédéraux et provinciaux dans le Canada rural* **par Brian B. Murphy (1991)**

N° 42 *Les multinationales étrangères et les fusions au Canada* **par John Baldwin et Richard Caves (1992)**

N° 43 *Recours répétés à l'assurance-chômage* **par Miles Corak (1992)**

N° 44 *POHEM -- Un cadre permettant d'expliquer et de modéliser la santé de populations humaines* **par Michael C. Wolfson (1992)**

N° 45 *Analyse de modèle de l'espérance de vie en santé de la population : Une approche fondée sur la microsimulation* **par Michael C. Wolfson et Kenneth G. Manton (1992)**

N° 46 *Revenus de carrière et décès : Une analyse longitudinale de la population âgée masculine du Canada* **par Michael C. Wolfson, Geoff Rowe, Jane Gentleman et Monica Tomiak (1992)**

N° 47 *Tendances longitudinales dans la durée des recours à l'assurance-chômage au Canada* **par Miles Corak (1992)**

N° 48 *La dynamique du mouvement des entreprises et le processus concurrentiel* **par John Baldwin (1992)**

N° 49 *Élaboration de données-panel longitudinales à partir de registres des entreprises : Observations du Canada* **par John Baldwin, Richard Dupuy et William Penner (1992)**

N° 50 *Le calcul de l'espérance de vie ajustée sur la santé pour une province canadienne à l'aide d'une fonction d'utilité multiattribut : Un premier essai* **par J.-M. Berthelot, R. Roberge et M. C. Wolfson (1992)**

N° 51 *Mesure de la robustesse des barrières à l'entrée* **par J. R. Baldwin et M. Rafiquzzaman (1993)**

N° 52 *Les multinationales au Canada : Caractéristiques et facteurs déterminants* **par Paul K. Gorecki (1992)**

N° 53 *La persistance du chômage : Dans quelle mesure l'attribuer aux prestations d'assurance-chômage de prolongation fondée sur le taux de chômage régional* **par Miles Corak et Stephen Jones (1993)**

N° 54 *Variations cycliques de la durée des périodes de chômage* **par Miles Corak (1992)**

N° 55 *Licenciements et travailleurs déplacés : Variations cycliques, secteurs les plus touchés et expériences après le licenciement* **par Garnett Picot et Wendy Pyper (1993)**

N° 56 *La durée du chômage en période d'expansion et de récession* **par Miles Corak (1993)**

N° 57 *Obtenir un emploi en 1989-1990 au Canada* **par René Morissette (1993)**

N° 58 *L'appariement de données échantillonnales et administratives en vue d'étudier les déterminants de la santé* **par P. David, J.-M. Berthelot et C. Mustard (1993)**

N° 59 *Maintenir la comparabilité dans le temps des classifications par industrie* **par John S. Crysdale (1993)**

N° 60 *L'inégalité des gains au Canada : Le point sur la situation* **par R. Morissette, J. Myles et G. Picot (Juin 1994)**

N° 61 *Changement structurel dans le secteur canadien de la fabrication (1970-1990)* **par J. Baldwin et M. Rafiquzzaman (Juillet 1994)**

N° 62 *Effets dissuasifs de l'assurance-chômage sur le marché du travail canadien : Un survol* **par M. Corak (Janvier 1994)**

N° 63 *Expériences récentes des jeunes sur le marché du travail au Canada* **par Gordon Betcherman et René Morissette (Juillet 1994)**

N° 64 *Comparaison de la création et de la disparition d'emplois au Canada et aux États-Unis* **par John Baldwin, Timothy Dunne et John Haltiwanger (Juillet 1994)**

N° 65 *Heures de travail hebdomadaire au Canada : Le point sur la situation* **par René Morissette et Deborah Sunter (Juin 1994)**

N° 66 *Mesures d'inégalité divergentes -- Théorie, résultats empiriques et recommandations* **par Michael C. Wolfson (Mai 1995)**

N° 67 *XEcon: Un modèle évolutif expérimental de croissance économique* **par Michael C. Wolfson (Juin 1995)**

N° 68 *L'écart entre les gains des hommes et ceux des femmes ayant récemment obtenu un diplôme d'études postsecondaires, 984-92* **par Ted Wannell et Nathalie Caron (Novembre 1994)**

N° 69 *Regard sur les groupes d'équité en matière d'emploi chez ceux ayant récemment obtenu un diplôme d'études postsecondaires : minorités visibles, peuples autochtones et personnes limitées dans leurs activités quotidiennes* **par Ted Wannell et Nathalie Caron (Novembre 1994)**

N° 70 *Les créations d'emplois par les petits producteurs du secteur manufacturier canadien* **par John Baldwin et Garnett Picot (Novembre 1994)**

N° 71 *La part des nouveaux emplois créés au Canada par les petites entreprises est-elle disproportionnée? Réévaluation des faits* **par G. Picot, J. Baldwin et R. Dupuy (Novembre 1994)**

N° 72 *Adaptation par sélection et adaptation évolutive : Apprentissage et performance après l'entrée* **par J. Baldwin et M. Rafiquzzaman (Mai 1995)**

N° 73 *Stratégie des entreprises innovatrices et non innovatrices au Canada* **par J. Baldwin et J. Johnson (Février 1995)**

N° 74 *Développement du capital humain et innovation : La formation dans les petites et moyennes entreprises* **par J. Baldwin et J. Johnson (Mars 1995)**

N° 75 *Utilisation des technologies et transformation industrielle : Perspectives empiriques* **par John Baldwin, Brent Diverty et David Sabourin (Août 1995)**

N° 76 *L'innovation : La clé de la réussite des petites entreprises* **par John R. Baldwin (Février 1995)**

N° 77 *Le chaînon manquant -- Données sur l'élément demande des marchés du travail* **par Lars Osberg (Avril 1995)**

N° 78 *Restructuration du secteur manufacturier canadien 1970 à 1990 : Renouvellement de l'emploi selon le secteur industriel et la région* **par J. Baldwin et M. Rafiquzzaman (Juillet 1995)**

N° 79 *Capital humain et emploi du temps* **par Frank Jones (Juin 1995)**

N° 80 *Pourquoi l'inégalité des gains hebdomadaires a-t-elle augmenté au Canada?* **par René Morissette (Juillet 1995)**

N° 81 *Statistiques socio-économiques et politique publique : Nouveau rôle pour les modèles de Microsimulation* **par Michael C. Wolfson (Juillet 1995)**

N° 82 *Transferts sociaux, variations dans la structure familiale et faible revenu chez les enfants* **par Garnett Picot et John Myles (Septembre 1995)**

N° 83 *Mesures alternatives de la durée moyenne du chômage* **par Miles Corak et Andrew Heisz (Octobre 1995)**

N° 84 *Guide de l'utilisateur la durée du chômage* **par Miles Corak et Andrew Heisz (Décembre 1995)**

N° 85 *Utilisation des technologies de pointe dans les établissements de fabrication* **par John R. Baldwin et Brent Diverty (Novembre 1995)**

N° 86 *L'utilisation de la technologie, la formation et les connaissances spécifiques dans les établissements de fabrication* **par John R. Baldwin, Tara Gray et Joanne Johnson (Décembre 1995)**

N° 87 *Croissance de la productivité, transfert de parts de marché et restructuration dans le secteur canadien de la fabrication* **par John R. Baldwin (Novembre 1995)**

N° 88 *Les petits producteurs ont-ils été le moteur de la croissance du secteur manufacturier canadien au cours des années 1980?* **par John R. Baldwin (Octobre 1996)**

N° 89 *Mobilité intergénérationnelle du revenu des hommes au Canada* **par Miles Corak et Andrew Heisz (Janvier 1996)**

N° 90 *L'évolution des cotisations sociales au Canada: 1961 – 1993* **par Zhengxi Lin, Garnett Picot et Charles Beach (Février 1996)**

N° 91 *Le projet d'appariement du Recensement et des fichiers de soins de santé du Manitoba : Composante des ménages privés* **par Christian Houle, Jean-Marie Berthelot, Pierre David,Cam Mustard, L. Roos et M.C. Wolfson (Mars 1996)**

N° 92 *Avantages salariaux d'origine technologique dans les établissements canadiens de fabrication pendant les années 1980* **par John R. Baldwin, Tara Gray et Joanne Johnson (Janvier 1997)**

N° 93 *Création d'emplois selon la taille des entreprises : Concentration et persistance des gains et pertes d'emplois dans les entreprises canadiennes* **par Garnett Picot et Richard Dupuy (Avril 1996)**

N° 94 *Aspects longitudinaux de l'inégalité des revenus au Canada* **par René Morissette et Charles Bérubé (Juillet 1996)**

N° 95 *Évolution de la durée et de la stabilité de l'emploi au Canada* **par Andrew Heisz (Novembre 1996)**

N° 96 *Les Canadiens sont-ils plus susceptibles de perdre leur emploi au cours des années 1990?* **par Garnett Picot, Zhengxi Lin (Août 1997)**

N° 97 *L'effectif et l'afflux de chômeurs* **par Michael Baker, Miles Corak et Andrew Heisz (Septembre 1996)**

N° 98 *L'incidence de la technologie et du commerce sur les écarts salariaux entre les travailleurs de la production et la main-d'oeuvre indirecte dans le secteur manufacturier canadien* **par John R. Baldwin et Mohammed Rafiquzzaman (Mai 1998)**

N° 99 *Utilisation de POHEM pour l'estimation des coûts médicaux directs associés à la pratique actuelle du traitement du cancer du poumon ainsi que pour l'évaluation économique de nouveaux traitements* **par C. Houle, B.W. Will, J.-M. Berthelot et W.K. Evans (Mai 1997)**

N° 100 *Une enquête expérimentale canadienne visant à établir le lien entre les pratiques au lieu de travail et la condition des employés : Raisons de sa nécessité et description de son fonctionnement* **par Garnett Picot, Ted Wannell (Mai 1997)**

N° 101 *L'activité innovatrice dans les établissements canadiens de transformation des aliments : L'importance des pratiques d'ingénierie,* **par John Baldwin et David Sabourin (Novembre 1999)**

N° 102 *Différences dans les stratégies et le rendement de divers types d'innovateurs* **par John R. Baldwin et Joanne Johnson (Décembre 1997)**

N° 103 *Les mises à pied permanentes au Canada : Vue d'ensemble et analyse longitudinale* **par Garnett Picot, Zhengxi Lin et Wendy Pyper (Septembre 1997)**

N° 104 *Travailler plus? Travailler moins? Que préfèrent les travailleurs canadiens?* **par Marie Drolet et René Morissette (Mai 1997)**

N° 105 *Croissance de l'utilisation des technologies de pointe dans le secteur canadien de la fabrication durant les années 90* **par John Baldwin, Ed Rama et David Sabourin (Le 14 décembre 1999)**

N° 106 *Mouvements de la main-d'œuvre et adaptation au marché du travail en Ontario de 1978 à 1993* **par Zhengxi Lin et Wendy Pyper (Octobre 1997)**

N° 107 *Importance de la recherche et du développement sur l'aptitude à innover des petites et des grandes entreprises manufacturières canadiennes* **par John R. Baldwin (Septembre 1997)**

N° 108 *Concurrence internationale et performance industrielle : allocation optimale, production optimale et turbulence* **par John R. Baldwin et Richard E. Caves (Octobre 1997)**

N° 109 *Les dimensions de l'inégalité salariale chez les Autochtones* **par Rachel Bernier (Décembre 1997)**

N° 110 *Existe-t-il des liens entre la performance économique, les paiements de transfert, l'inégalité et le faible revenu?* **par Myles Zyblock et Zhengxi Lin (Décembre 1997)**

N° 111 *L'effet de levier financier des entreprises : Une comparaison entre le Canada et les É.-U., 1961-1996* **par Myles Zyblock (Décembre 1997)**

N° 112 *Explication du relèvement de la prime liée à l'âge* **par Constantine Kapsalis (Juillet, 1998)**

N° 113 *Mobilité intergénérationnelle des gains et du revenu des hommes au Canada : Étude basée sur les données longitudinales de l'impôt sur le revenu* **par Miles Corak et Andrew Heisz (Septembre, 1998)**

N° 114 *Canadiens nés à l'étranger et Canadiens de naissance : une comparaison de la mobilité interprovinciale de leur main- d'œuvre* **par Zhengxi Lin (Septembre 1998)**

N° 115 *Modes de vie et surpeuplement des logements : la situation des immigrants âgés au Canada, 1991* **par K.G. Basavarajappa (Septembre 1998)**

N° 116 *Le point sur l'inégalité des gains et sur la rémunération des jeunes durant les années 90?,* **par Garnett Picot (Juillet 1998)**

N° 117 *Les facteurs déterminants des retards en matière d'adoption des technologies de fabrication de pointe* **par John R. Baldwin et Mohammed Rafiquzzaman (Août 1998)**

N° 118 *La productivité du travail dans les établissements de fabrication au Canada sous contrôle canadien et étranger* **par John R. Baldwin et Naginder Dhaliwal (Mars 2000)**

N° 119 *L'adoption de la technologie au Canada et aux États-Unis* **par John R. Baldwin et David Sabourin (Août 1998)**

N° 120 *Existe-t-il des secteurs d'activité de haute technologie ou seulement des entreprises de haute technologie?Étude basée sur les nouvelles entreprises axées sur la technologie* **par John R. Baldwin et Guy Gellatly (Décembre 1998)**

N° 121 *Un portrait des entrées et des sorties* **par John Baldwin (Juin 1999)**

N° 122 *Les déterminants des activités d'innovation dans les entreprises de fabrication canadiennes : le rôle des droits de propriété intellectuelle* **par John R. Baldwin, David Sabourin et Petr Hanel (Mars 2000)**

N° 123 *L'innovation et la formation dans les nouvelles entreprises* **(John Baldwin)**

N° 124 *Une nouvelle perspective des tendances de l'inégalité des revenus au Canada et aux États-Unis* **par Michael C. Wolfson et Brian Murphy (Août 1998 et Octobre 1999)**

N°125 L'assurance-emploi au Canada : Tendances récentes et réorientations **par Zhengxi Lin (Septembre 1998)**

N°126 Les ordinateurs, les télécopieurs et les salaires au Canada : Qu'est-ce qui compte vraiment? **par René Morissette et Marie Drolet (Octobre 1998)**

N°127 Comprendre le processus d'innovation : l'innovation dans les industries de services dynamiques **par Guy Gellatly et Valerie Peters (Décembre 1999)**

N°128 Données canadiennes récentes sur la qualité des emplois selon la taille des entreprises **par Marie Drolet et René Morissette (Novembre 1998)**

N°129 Distribution, inégalité et concentration des revenus chez les immigrants âgés au Canada, 1990 **par K.G. Basavarajappa (Avril 1999)**

N°130 Dynamique et inégalité des revenus chez les hommes au Canada, 1976-1992 : Analyse fondée sur des dossiers fiscaux longitudinaux **par Michael Baker et Gary Solon (Février 1999)**

N°131 L'incidence de la scolarité et l'écart salarial grandissant entre les jeunes travailleurs et les travailleurs âgés **par C. Kapsalis, R. Morissette et G. Picot (Mars 1999)**

N°132 Qu'est-ce qui explique les mouvements des enfants vers la situation de faible revenu et hors de celle-ci, les changements de situation sur le marché du travail ou le mariage et le divorce? **par G. Picot, M. Zyblock et W. Pyper (Mars 1999)**

N°133 L'accroissement de l'emploi autonome en période de chômage élevé : Analyse empirique des faits récents survenus au Canada **par Zhengxi Lin, Janice Yates et Garnett Picot (Mars 1999)**

N°134 Dynamique de la création et de la disparition d'emplois autonomes au Canada **par Zhengxi Lin, Garnett Picot et Janice Yates (Mars 1999)**

N°135 Décès et divorce : les conséquences à long terme de la perte parentale chez les adolescents **par Miles Corak (Juin 9 1999)**

N°136 Annuler

N°137 Innovation, formation et réussite **par John Baldwin (Octobre 1999)**

N°138 L'évolution de la protection offerte par les pensions aux travailleurs jeunes et plus âgés au Canada **par René Morissette et Marie Drolet (Décembre 1999)**

N°139 La concurrence des importations et la puissance sur le marché : le cas du Canada **par Aileen J. Thompson (avril 2000)**

N°140 Taux de féminité des professions et salaires : pourquoi le Canada diffère-t-il des États-Unis? **par Michael Baker et Nicole Fortin (Juillet, 2000)**

N°141 Passage des études au travail chez les diplômés des universités canadiennes : durée de recherche d'un premier emploi, 1982-1990, **Julian Betts, Christopher Ferrall et Ross Finnie (Décembre 2000)**

N°142 *Qui sont les migrants? Analyse de la migration interprovinciale au Canada fondée sur un modèle logit par panel,* **par Ross Finnie (Août 2000)**

N°143 Différences de profils entre innovateurs et non-innovateurs : Les petits établissements du secteur des services aux entreprises **par Guy Gellatly (Décembre 1999)**

N°144 Transferts sociaux, gains et intensité des faibles revenus dans les familles canadiennes avec des enfants, 1981 à 1996: Mise en évidence des progrès récents de la mesure des faibles revenus **par John Myles et Garnett Picot (Mars 2000)**

N°145 *Dans quelle mesure le chômage au Canada est-il structurel ?* ***par Lars Osberg et Zhengxi Lin (Octobre 2000)***

N°146 *Dans quelle mesure les Canadiens sont-ils exposés au faible revenu ?* ***par René Morissette et Marie Drolet (Mars 2000)***

N°147 *La maturation du système de revenu de retraite du Canada : Niveaux de revenu, inégalité des revenus et faibles revenus chez les gens âgés* ***par John Myles (Le 6 mars 2000)***

N°148 *Le marché du travail des années 1990* ***par Garnett Picot et Andrew Heisz (Avril 2000)***

N°149 *Réexamen des charges sociales au Canada : structure, paramètres législatifs et tendances récentes* ***par Zhengxi Lin (Août 2001)***

N°150 *Analyse empirique des tendances sur le plan de la diversification des sociétés au Canada* ***par John R. Baldwin, Desmond Beckstead, Guy Gellatly et Alice Peters (Juin 2000)***

N°151 *Les multinationales et le processus d'innovation au Canada* ***par John R. Baldwin et Petr Hanel (Juin 2000)***

N°152 *Les jeunes ruraux : Rester, quitter, revenir* ***par Richard Dupuy, Francine Mayer et René Morissette (Le 5 septembre, 2000)***

N°153 *Taux d'emploi et participation à la vie active des Canadiennes vivant en milieu rural,* ***par Euan Phimister, Esperanza Vera-Toscano, Alfons Weersink (Janvier 2001)***

N°154 *La formation comme stratégie en matière de ressources humaines : La réaction aux pénuries de personnel et au changement technologique,* ***par John R. Baldwin et Valerie Peters (Avril, 2001)***

N°155 *Durée d'occupation des emplois, mobilité des travailleurs et marché du travail des jeunes dans les années 1990* ***par G. Picot, A. Heisz et A. Nakamura (Mars 2001)***

N°156 *Incidence du commerce international sur les salaires des Canadiens,* ***par Omar Zakhilwal (Janvier 2000)***

N°157 *L'écart persistant : Nouvelle évidence empirique concernant l'écart salarial entre les hommes et les femmes au Canada,* ***par Marie Drolet (Janvier 2001)***

N°158 *À la recherche des contraintes intergénérationnelles d'emprunt chez les hommes canadiens : tests de régression par quantile et de régression des moindres carrés pour les contraintes impératives d'emprunt,* ***par Nathan D. Grawe (Janvier 2001)***

N°159 *Influences intergénérationnelles sur la percpetion de prestations d'assurance-chômage au Canada et en Suède,* ***par Miles Corak, Bjorn Gustafsson et Torun Österberg (Janvier 2001)***

N°160 *Inégalités entre les quartiers des villes canadiennes,* ***par J. Myles, G. Picot et W. Pyper (le 13 décembre 2000)***

N°161 Annulé

N°162 *Évolution de la stabilité d'emploi au Canada : tendances et comparaisons avec les résultats américains,* ***par Andrew Heisz et Mark Walsh (16 octobre 2002)***

N°163 *L'incidence de la mobilité interprovinciale sur les gains des particuliers : estimations de modèles par panel pour le Canada,* ***par Ross Finnie (Octobre 2001)***

N°164 *Résultats sur le marché du travail des diplômés récents des universités canadiennes : analyse longitudinale intercohortes,* ***par Ross Finnie (mars 2002)***

N°165 *Innovation et connectivité : La nature des liaisons entre les marchés et les réseaux d'innovation dans les industries manufacturières au Canada,* ***par John Baldwin et Alice Peters (Mai 2001)***

N°166 *Évaluation de la déclaration des prestations d'a.-e. et d'a.s. dans le cadre de l'EDTR,* ***par Constantine Kapsalis (Août 2001)***

N°167 Annuler

N°168 *Améliorer la salubrité des aliments et la productivité : Utilisation de la technologie dans le secteur de la transformation des aliments au Canada,* ***John R. Baldwin et David Sabourin (Mai 2002)***

N°169 *Dynamique du secteur canadien de la fabrication dans les régions métropolitaines et rurales,* ***John R. Baldwin et Mark Brown avec l'aide de Tara Vinodrai (Novembre 2001)***

N°170 *Perspectives des bacheliers de la Colombie-Britannique sur le plan des revenus,* ***Andrew Heisz (Mai 2001)***

N°171 *Les enfants se portent-ils bien? Mobilité intergénérationnelle et bien-être de l'enfant au Canada,* ***Miles Corak (Octobre, 2001)***

N°172 *Intensité des faibles revenus au cours des années 90 : Le rôle de la croissance économique, des revenus d'emploi et des transferts sociaux* ***G. Picot, R. Morissette, J. Myles (24 janvier 2003)***

N°173 *Entraves à l'adoption des technologies de pointe pour les fabricants canadiens,* ***John Baldwin et Zhengxi Lin (Août 2001)***

N°174 *Impact de l'adoption des technologies de l'information et des communications de pointe sur la performance des entreprises du secteur de la fabrication au Canada,* ***John R. Baldwin et David Sabourin (Octobre 2001)***

N°175 *Pénuries de main-d'oeuvre qualifiée et adoption des technologies de pointe,* ***David Sabourin (Septembre 2001)***

N°176 *Quelles entreprises ont des taux de vacance élevés au Canada ?* ***René Morissette, Xueline Zhang (le 25 octobre 2001)***

N°177 *Un conte de trois villes : La dynamique du secteur de la fabrication à Toronto, à Montréal et à Vancouver de 1976 à 1997,* ***Tara Vinodrai (Novembre 2001)***

N°178 *Le rendement scolaire des enfants d'immigrants au Canada, 1994-98,* ***Christopher Worswick (Le 14 novembre, 2001)***

N°179 *Changements observés au niveau de la diversification des entreprises du secteur canadien de la fabrication (de 1973 à 1997) : Vers la spécialisation,* ***John R. Baldwin, Desmond Beckstead et Richard Caves (Février 2002)***

N°180 *Différences de productivité entre les provinces,* ***John R. Baldwin, Jean-Pierre Maynard, David Sabourin et Danielle Zietsma (Décembre 2001)***

N°181 *Qui a raison des parents ou des enfants? Évaluation de l'accord des parents et des enfants dans l'Enquête longitudinale nationale sur les enfants et les jeunes,* ***Lori Curtis, Martin Dooley et Shelley Phipps*** *(23 octobre 2002)*

N°182 *Effets des critères de sélection et des possibilités économiques sur les caractéristiques des immigrants,* ***par Abdurrahman Aydemir*** *(23octobre 2002)*

N°183 *Monter sa propre entreprise : le travail indépendant chez les diplômés des collèges et universités canadiens,* ***Ross Finnie, Christine Laporte, Maud-Catherine Rivard (Mars 2002)***

N°184 *Résultats sur le plan de la répartition au Canada dans les années 90,* ***Andrew Heisz, Andrew Jackson, Garnett Picot (Février 2002)***

N°185 *Les quartiers influencent-ils la réussite à long terme sur le marché du travail? Comparaison des adultes qui ont grandi dans des ensembles de logements publics différents,* ***Philip Oreopoulos (Juin 2002)***

N°186 *Mariage, maternité et rémunération : Le choix du moment importe-t-il?* **Marie Drolet (Le 1 mai 2002)**

N°187 *L'évolution de l'inégalité de la richesse au Canada, 1984-1999,* **René Morissette, Xuelin Zhang et Marie Drolet (Février 2002)**

N°188 *Expérience en gestion et diversité dans une organisation qui vieillit : Une analyse de microsimulation,* **Ted Wannell et Martin Gravel (Août 2002)**

N°189 *L'importance de l'entrée dans le secteur canadien de la fabrication, document accompagné d'une annexe sur les questions de mesure,* **John R. Baldwin, Desmond Beckstead et Andrée Girard (mai 2002)**

N°190 *Financement de l'innovation dans les nouvelles petites entreprises : Nouveaux éléments probants provenant du Canada,* **John R. Baldwin, Valérie Gaudreault et Guy Gellatly (mai 2002)**

N°191 *Trop loin pour continuer? Distance par rapport à l'établissement et inscription à l'université,* **Marc Frenette (24 juin 2002)**

N°192 *La vie après l'aide sociale : Le bien-être économique des personnes qui ont cessé de toucher de l'aide sociale au Canada dans les années 90,* **Marc Frenette, Garnett Picot** *(26 mars 2003)*

N°193 *Roulement des usines et croissance de la productivité dans le secteur canadien de la fabrication,* **John Baldwin, Wulong Gu (02 avril 2003)**

N°194 *Progression de la rémunération des travailleurs peu qualifiés au Canada d'après L'EDTR (1993-1998)* **Xuelin Zhang (06 décembrei 2002)**

N°195 *La détérioration des gains de immigrants s'étend-elle aux immigrants qui travaillent de façon autonome?* **John R. Baldwin, Desmond Beckstead et Andrée Girard (mai 2002)**

N°196 *Minorités, capacités cognitives et revenus des Canadiens,* **Ross Finnie et Ronald Meng (24 janvier 2003)**

N°197 *Le niveau de richesse des familles d'immigrants au Canada,* **Xuelin Zhang (17 novembre 2003)**

N°198 *La hausse du taux de faible revenu chez les immigrants au Canada,* **Garnett Picot et Feng Hou (19 juin 2003)**

N°199 *Nouvelles pratiques de travail et taux de démissions : problèmes méthodologiques et données empiriques pour le Canada,* **par René Morissette et Julio Miguel Rosa (le 17 mars 2003)**

N°200 *Les effets de cohorte sur les gains annuels selon le domaine d'études des diplômés universitaires de la Colombie-Britannique,* **par Andrew Heisz (26 septembre 2003)**

N°201 *Accès au college et à l'université: Est-ce-que la distance importe?,* **par Marc Frenette (Juin 2003)**

N°202 *Comprendre l'échec : Mortalité organisationnelle et approche fondée sur les ressources,* **S.Thornhill et R.Amit (08 août 2003)**

N°203 *Les effets des cycles économiques sur l'assimilation des immigrants sur le marché du travail* **par Abdurrahman Aydemir (31 juillet 2003)**

N°204 *Enclaves de minorities visibles dans les quartiers et resultants sur le marché du travail des immigrants,* **par Garnett Picot et Feng Hou (9 juillet 2003)**

N°205 *L'évolution des obstacles aux échanges et les entreprises canadiennes : survie et disparition après l'Accord de libre-échange entre le Canada et les Etats-Unis,* **par Jen Baggs (28 avril 2004)**

N°206 *Établissement réussi et ségrégation résidentielle parmi les minorités visibles de Toronto,* **par John Myles et Feng Hou (30 juillet 2003)**

N° 207 Biais lié au cycle de vie dans l'estimation de la persistance intergénérationnelle des gains d'emploi, ***par Nathan Grawe (05 août 2003).***

N° 208 Les anticipations concernant l'investissement sont-elles rationnelles? ***par Chetan Dave (17 décembre 2004)***

N° 209 Les heures de travail au Canada et aux Etats-Unis, ***Andrew Heisz et Sébastien LaRochelle-Côté (septembre 2003)***

N° 210 Revenu Familial et Participation aux Études Postsecondaires, ***Miles Corak, Garth Lipps et John Zhao (le 1 octobre 2003)***

N° 211-214 à venir

N° 215 Convergeront-ils un jour? Les Gains de travailleurs immigrants et de ceux nés au Canada au cours des deux dernières décennies, ***Marc Frenette et René Morissette (le 8 octobre 2003)***

N° 216 Durée de la résidence dans les quartiers à faible revenue, ***Marc Frenette, Garnett Picot et Roger Sceviour (janvier 2004)***

N° 217 Le ratio de levier financier des entreprises dans le secteur canadien de la fabrication : conséquences pour l'emploi et les inventaires, ***Andrew Heisz et Sébastien LaRochelle-Côté (février 2004)***

N° 218 Les taux de mises à pied permanentes ont-ils augmenté au Canada? ***René Morissette (25 mars 2004)***

N° 219 Croissance de l'inégalité du revenu pendant la reprise économique des années 1990 : Exploration de trois sources de données, ***Marc Frenette, David Green et Garnett Picot (9 juillet 2004)***

N° 219 REVISÉ : Croissance de l'inégalité du revenu pendant les années 1990 : Exploration de trois sources de données, ***Marc Frenette, David Green et Garnett Picot (16 décembre 2004)***

N° 220 Déterminants de la réussite ou de l'échec des établissements canadiens sur les marchés étrangers, selon une analyse de survie, ***Jean Bosco Sabuhoro et Yvan Gervais (5 mai 2004)***

N° 221 Immigration récente et formation de quartiers de minorités visibles dans les grandes villes canadiennes, ***Feng Hou (2 juillet 2004)***

N° 222 Dégradation du bien-être économique des immigrants et des causes possibles, ***Garnett Picot, (15 juillet 2004)***

N° 223 Projets et attentes des Canadiens non retraités de 45 à 59 ans en matière de retraite, ***Grant Schellenberg, (29 juin 2004)***

N° 224 Utilisation du transport en commun chez les immigrants, ***Andrew Heisz, Grant Schellenberg (13 mai 2004)***

N° 225 Explication de la détérioration des gains au niveau d'entrée des cohortes d'immigrants au Canada : 1966-2000 ***par Abdurrahman Aydemir et Mikal Skuterud (17 mai 2004)***

N° 226 Antécédents familiaux et accès aux études postsecondaires : Que s'est-il passé pendant les années 1990? ***par Ross Finnie, Christine Laporte et Eric Lascelles (18 août 2004)***

N° 227 Analyse longitudinale de l'évolution des gains au Canada, ***par Charles M. Beach et Ross Finnie (20 août 2004)***

N° 228 Inégalités au niveau des quartiers, privation relative et état de santé autoévalué, ***par Feng Hou et John Myles (27 septembre 2004)***

N° 229 Mouvements d'entrée et de sortie de la population dans les villes du Canada qui servent de portes d'entrée aux immigrants : étude comparative de Toronto, Montréal et Vancouver, ***par Ross Finnie et Larry S Bourne (13 septembre 2004)***

N° 230 *Gains des couples très scolarisés et peu scolarisés, 1980-2000,* **par René Morissette et Anick Johnson (13 octobre 2004)**

N° 231 *La dynamique de l'aide sociale au Canada : le rôle des attributs individuels et des variables économiques et politiques,* **Ross Finnie, Ian Irvine et Roger Sceviour (octobre 2004)**

N° 232 *Tendances des salaires relatifs des personnes très scolarisées dans une économie du savoir,* **par René Morissette, Yuri Ostrovsky et Garnett Picot (29 septembre 2004)**

N° 233 *Domaines d'études postsecondaires et résultats sur le marché du travail canadien des immigrants et des non-immigrants,* **par Arthur Sweetman et Stephan McBride (28 octobre 2004)**

N° 234 *Qualité de l'éducation des immigrants dans leur pays d'origine et résultats sur le marché du travail canadien,* **par Arthur Sweetman (15 décembre 2004)**

N° 235 *L'évolution de l'écart des gains entre les sexes chez les diplômés des universités canadiennes,* **par Ross Finnie et Ted Wannell (30 novembre 2004)**

N° 236 *à venir*

N° 237 *Qui poursuit des études supérieures? L'incidence directe et indirecte des antécédents familiaux sur l'accès aux études postsecondaires,* **par Ross Finnie, Eric Lascelles et Arthur Sweetman (18 janvier 2005)**

No 238 *Diminution de l'avantage des immigrants en matière de propriété : analyse de cycle de vie de la baisse de fortunes et de l'évolution de l'accession à la propriété chez les immigrants de Montréal, Toronto et Vancouver, 1981-2001* **par Michael Haan (3 février 2005)**

N° 239 *Les bons emplois disparaissent-ils au Canada ?* **par René Morissette et Anick Johnson (26 janvier 2005)**

N° 240 *L'inégalité du revenu et le faible revenu au Canada : une perspective internationale,* **par Garnett Picot et John Myles (10 février 2005)**

N° 241 *Quartiers ethniques et croissance des gains des immigrants de sexe masculin de 1981 à 1996,* **par Casey Warman (25 février 2005)**

N° 242 *Faire la transition : les répercussions du passage de l'école primaire à l'école secondaire sur le rendement scolaire et l'adaptation psychologique des adolescents,* **par Garth Lipps (1 mars 2005)**

N° 243 *Participation aux études postsecondaires au Canada : le rôle du revenu et du niveau de scolarité des parents a-t-il évolué au cours des années 1990?* **par Marie Drolet (15 février 2005)**

N° 244 *L'accès aux études postsecondaires est-il plus équitable au Canada ou aux États Unis?* **par Marc Frenette (15 mars 2005)**

N° 245 *Recours à l'assistance sociale au Canada : tendances nationales et provinciales en matière d'incidence, d'entrée et de sortie,* **par Ross Finnie, Ian Irvine et Roger Sceviour (30 mai 2005)**

N° 246 **Sommaire de** *:Recours à l'assistance sociale au Canada : tendances nationales et provinciales en matière d'incidence, d'entrée et de sortie,* **par Ross Finnie, Ian Irvine et Roger Sceviour (30 mai 2005) – Internet seulement**

N°247 *Effet intergénérationnel de la sélection et de l'assimilation des immigrants sur les résultats en matière de santé des enfants* **par Nina Ahmed (15 avril 2005)**

N° 248 *Le travail peu rémunéré et les familles économiquement vulnérables depuis 20 ans,* **par René Morissette et Garnett Picot (25 avril 2005)**

N° 249 **Sommaire de** *: Le travail peu rémunéré et les familles économiquement vulnérables depuis 20 ans,* **par René Morissette et Garnett Picot (25 avril, 2005) – Internet seulement**

N° 250 *Comment expliquer l'augmentation de la recherche d'emploi en cours d'emploi,* **par Mikal Skuterud (29 avril 2005)**

N° 251 *Législation canadienne de l'école obligatoire et incidence sur les années de scolarité et le futur revenu du travail,* **par Philip Oreopoulos (19 mai, 2005)**

N° 252 *Les immigrants achètent-ils pour s'intégrer? : Le rôle du regroupement ethnique dans la propension à devenir propriétaire chez douze groupes d'immigrants à Toronto, 1996 à 2001,* **par Michael Haan (26 mai, 2005)**

N° 253 **Sommaire de :** *Les immigrants achètent-ils pour s'intégrer? : Le rôle du regroupement ethnique dans la propension à devenir propriétaire chez douze groupes d'immigrants à Toronto, 1996 à 2001,* **par Michael Haan (26 mai, 2005) – Internet seulement**

N° 254 *à venir*
N° 255 *à venir*

N° 256 *Libéralisation des échanges, rentabilité et levier financier,* **par Jen Baggs et James A.Brander (22 juin 2005)**

N° 257 **Sommaire de :** *Libéralisation des échanges, rentabilité et levier financier,* **par Jen Baggs et James A.Brander (22 juin, 2005) – Internet seulement**

N° 258 *Réductions tarifaires et emploi dans le secteur de la fabrication au Canada, 1988 à 1994,* **par Sébastien LaRochelle-Côté (22 juin 2005)**

N° 259 **Sommaire de :** *Réductions tarifaires et emploi dans le secteur de la fabrication au Canada, 1988 à 1994,* **par Sébastien LaRochelle-Côté (22 juin, 2005) – Internet seulement**

N° 260 *à venir*
N° 261 *à venir*

N° 262 *Dégradation du bien-être économique des immigrants et des causes possibles : Mise à jour 2005,* **par Garnett Picot et Arthur Sweetman (27 juin 2005) – révision de l'étude n°. 222 relâchée en juillet 2004**